

证券代码：688758

证券简称：赛分科技

苏州赛分科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-010

投资者关系活动类别	√ 特定对象调研 □ 业绩说明会 □ 现场参观 □ 分析师会议 □ 新闻发布会 □ 其他_____ □ 媒体采访 □ 路演活动
参与单位	调研交流单位包括：易方达基金、南方基金（排名不分先后）。
时间	2025 年 7 月 24 日
地点	苏州
上市公司参会/接待人员姓名	董事会秘书：王中蕾 市场部经理
投资者关系活动主要内容介绍	公司与投资者针对行业情况、产品市场动态等方面进行了交流，沟通主要内容与公司公告内容一致，部分延伸探讨内容纪要如下： 问题 1：公司的业务发展与医药行业投融资情况是否具有显著相关性？ 答复：公司工业纯化业务增长主要以“国产替代+项目自然推进”双引擎驱动，叠加高技术壁垒、高粘性客户和持续技术支持服务等优势，公司业务得以在医药行业投融资波动中展现出较强韧性，近年来保持持续稳健增长。 问题 2：行业的进入壁垒体现在哪里，公司的竞争优势如何体现？ 答复：行业壁垒集中于长期技术积累、规模化生产与质量控制以及客户粘性。公司竞争优势包括，1、技术积累：色谱介质需整合材料科学、蛋白工程学等多学科技术，涉及微球合成、表面修饰、功能化修饰等核心工艺，公司深耕色谱领域 20 余年，掌握大量具有全球通用性的专有技术（know-how）和技术机密（trade secret）；2、规模化生产与质量控制：公司拥有工业纯化填料规模化生产的条件并建成高水平质量管理体系，通过 100+家药企客户的供应商审计，并在中美两地积极布局产能储备；3、客户粘性：公司分析色谱全球客户超 5000 家，与 Agilent、Merck、Thermo Fisher 等形成长期稳定合作，工业纯化客户超 100 家，已与抗

	体、胰岛素、GLP-1、重组蛋白领域头部客户形成深度合作关系。 问题 3：公司对于未来 5 年的规划及发展是如何看待的？ 答复：未来 5 年，公司会持续把握国产化替代的战略窗口期，并同步推进全球布局覆盖未被满足需求的市场。公司将通过产能扩张与技术迭代持续发展，在行业国产替代与头部集中度提升的双重驱动下，有望在色谱介质国产化浪潮中占据核心地位。 问题 4：公司当前的产能利用率是多少？产能是否能够满足订单生产？ 答复：公司当前产能利用率较高，公司将通过合理排产计划和持续优化生产流程，以满足订单生产需求。公司募投项目扬州二期项目建成后，合计将实现年产 20 余万升生物大分子层析介质的产能，进一步提升公司生物大分子层析介质的规模化生产能力，为公司业务拓展建立坚实的基础。同时，公司将通过美国本土化生产建设，构建中美两地双轨产能体系，并通过人才与技术储备的持续投入，为产能释放提供核心支撑。
风险提示及说明	以上如涉及对行业的预测、公司发展规划等相关内容，不代表公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的盈利预测和承诺，不构成公司对投资者的实质性承诺，敬请广大投资者注意投资风险。 投资者接待活动过程中，公司接待人员积极回复投资者提出的问题，回复的内容符合公司《信息披露管理制度》等制度的规定，回复的信息真实、准确，不存在应当披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 7 月 25 日