证券简称: 中公教育 证券代码: 002607

中公教育科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

	☑ 特定对象调研 □	分析师会议
投资者关系活动	□ 媒体采访	□ 业绩说明会
类别	□新闻发布会 □	□路演活动
	□ 现场参观	
	□其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
参与单位名称及人员姓名	国泰海通证券、华夏基金等	
时间	2025年7月28日	
地点	线上	
上市公司接待人 员姓名	董事会秘书龚亚芳女士、证券事务代表徐琴女士等	
投资者关系活动主要内容介绍		

O: 目前公司传统业务恢复情况

A: 公司在年初启动的内部改革成效日渐明显,从去年至今年上半年,总部 及分校管理团队进行了干部年轻化的大力度调整,尤其是业务核心的集团运营、 分校校长等骨干人员,为今年及之后的业务发展注入新鲜血液和动力,同时也在 激励政策等配套政策上进行了明确与即时落实。这也是目前业务态势向好发展的 重要原因。从主业收款情况来看,公司业务运营面貌在今年6月份已发生同比增 长的良好势态,传统业务在下一步的总体目标是复杂且竞争激烈的市场情况下, 力争保持和延续已经取得的成绩,并逐步恢复正向增长的长期态势。与此同时, 进一步保持运营成本的控制,为全年经营成果打下良好基础。

Q: AI 就业学习机产品核心竞争力

A:

1、AI 就业学习机核心功能

AI 智能助手: AI 小鹿老师,并接入 deepseek,两大 AI 工具双剑合璧,基于中公 20 多年从业过程中,累积几千万级体量学员咨询数据支撑,能对用户所有有关公职备考、就业等方面的问题做到有问必答,快速解答。

AI 就业规划:根据用户设置的学历、专业、求职方向、备考时长、报考意向等,提供 AI 智能规划,规划中的任务可精确到天。用户也可以在 AI 版的智能规划基础上进行计划调整,以更加契合自己的备考进程。

AI 人岗匹配:结合不同用户的简历和中公庞大的岗位信息,利用 AI 选岗功能为学员推荐并动态推送合适的报考岗位信息(覆盖公务员、事业单位等 20 类体制内考试)。目前中公的岗位库能做到日更 1 万+的更新速度。

AI 就业资讯:实时更新公职类招考及国央企等招聘信息,及时为用户推送最新就业资讯,做到一机在手,资讯我全有。

AI 申论批改及题库系统: 行业独家能力, 批改差错率仅 0.2 分。

2、定价策略:

收费模式主要分为三种:

第一种是裸机,4999 元,除了学习机内置的网课课程,服务这一块主要由AI 完成;

第二种是专业版,大概在 7000 元左右,可以理解成为裸机+初级就业服务, 主要由人工提供在线服务,包括一对一对用户进行职业规划、笔面试方面的指导 等;

第三种就是超强版,均价在 2-4 万左右,裸机+高端就业服务,就业服务的内容在专业版的基础上再升级,提供更加个性化的辅导,比如非公就业指导方面,国央企就业指导,包括企业筛选、简历设计、网申指导、笔面试指导、薪酬谈判技巧、职场发展指导等,我们还为超强版的用户提供线下面授班的课程。

3、市场验证数据

试点成果: AI 学习机对应搭载的高端就业服务产品(覆盖职业测评、课程定制、学习规划、岗位对接和入职保障等就业全流程项目,对应学习机超强版售价),招生规模从今年3月上线后已经达到了3000人以上规模,70%来自于26、27届毕业生,陆续不断有学员完成就业目标的成果。随着下半年秋招和招录考试的来临,相信将有更多学员达成就业目标。从这一角度来看,AI 学习机就业高端服务的盈利及服务模式其实已经跑通了,也验证了AI 学习机所在就业服务市场的真实有效。下一步高端就业服务产品的目标是服务1-2万学员,先扎实做好服务,保障付费学员的就业成果,进一步把产品线打造得更加成熟和完善,然后再去考虑放量扩增长。

Q: AI 学习机目前的销售渠道

A: 学习机的销售渠道目前主要有五类:

(1) 代理经销商

我们的经销商主要分为两类:一种是线上品牌合作人,一种是线下的合伙人。按照销售额与经销商进行分成。

(2) 公司自有分支机构

公司有近 700 家分支机构,因为这个学习机刚出来,最近这个月给全国分校 也下达了相应的销售目标。分支机构的销售方式比较灵活,可以是产品带服务, 也可以是服务带产品,或者是高端班课程带产品。

- (3) 高校就业服务中心
- (4) 自建渠道

将来还要建一些旗舰体验店,目前这个还在筹划中。

(5) 线上商城

Q: 如何看待 AI+教育发展潜力,怎么看跟友商的竞争

A: AI+教育已经不只是概念,6月份以来,政策支持和行业公司层面的密集动作都是很好的佐证。公司从去年10月战略转型,从立项到今年出成品,同步搭建经销商体系,随时根据市场动态调整,迭代产品,战略的落地有方向、计划、产出和支持,进度条持续推进。近期的销售也能看出发展的经销商对中公品牌的

认可,品牌价值得到验证。我们对这块业务充满信心。

至于跟友商的竞争,有竞争就有动力,做好自己就行,踏踏实实把产品做好。

附件清单	无
日期	2025年7月28日