# 武汉恒立工程钻具股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

# 投资者关系活动类别

- √特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

## 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年7月29日

活动地点: 武汉恒立工程钻具股份有限公司

参会单位及人员: 开源证券

上市公司接待人员: 总经理徐静松先生、副总经理兼董事会秘书余德锋先生

#### 三、 投资者关系活动主要内容

本次活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下:

问题 1: 公司的产品采用什么样的定价方式?

回答:公司一般采取成本加成的定价方式确定销售指导价格,依据各类产品

的客户定制化要求(如是否镶齿、是否单双刃、产品尺寸、刀具搭配等)、材料选用(如硬质合金使用量、轴承品牌等)、生产工艺难度、客户需求量、信用度、实际回款周期等因素综合确定成本加成率,从而确定内部指导价格,一般而言,客户定制化要求越高、零部件选用越复杂、生产工艺难度越高、客户需求量越小、信用度越低、实际回款周期越长,公司确定的成本加成率和内部指导价格越高。公司确定内部指导价格后,通过参与客户招投标或与客户进行商务谈判,结合招投标竞争情况、竞争对手可能的报价情况和商务谈判结果等确定最终销售价格。

# 问题 2: 公司提供的再制造服务是什么?

回答:再制造服务是指公司将客户的废旧工程破岩工具进行专业化修复的批量化生产,使再制造产品达到与原有新品相同的质量和性能的过程。公司接受客户委托,对其使用过的工程破岩工具进行专业检测、拆解、清洗、修复、更换零配件等,提高其工程破岩工具的重复使用率,降低其使用成本。

### 问题 3: 公司确认收入的标准是什么?

**回答:** 境内销售,根据与客户签订的销售合同约定的商品控制权转移的条款或条件,分为验收确认收入与签收确认收入:

- (1)验收后确认,通常由公司按照合同约定将产品运送至购货方指定地点, 并由购货方对货物进行验收,以客户出具的验收单据作为收入确认的时点与依据。
- (2)签收后确认收入,通常由公司按照合同约定将产品以物流的方式运送 至购货方指定地点,由购货方对货物进行签收,商品控制权已转移至客户,以对 方在公司发货单或物流单据上的签收作为收入确认的时点和依据。

境外销售,一般按合同约定采用 FOB、CIF 等方式,货物控制权转移时点公司确认收入,具体为报关单上或提单上记载的出口日期。

### 问题 4: 公司近期是否有并购的计划?

**回答:** 近年来,并购重组已成为资本市场优化资源配置、推动产业升级的重要方式。公司始终关注行业整合机会,重点关注产业链上下游,优先考虑与主业

存在技术互补、市场渠道共享的标的。目前,公司暂无应披露的并购交易,未来 如有明确计划,将严格按照上市规则履行审议及披露义务。

问题 5: 子公司苏州艾盾产品的主要应用领域有哪些?

回答: 苏州艾盾是研发镍基合金及各种耐磨耐腐合金材料的公司,并创造性 地将其应用于平行双螺杆挤出机的简体、衬套及螺纹元件等配件。双螺杆挤出机 广泛应用在新能源(电动车电池正负极浆料装备)、橡塑、食品、化工等行业。 随着技术的不断进步和应用领域的不断拓展,挤出机的未来发展前景也将更加广 阔。

> 武汉恒立工程钻具股份有限公司 董事会 2025年7月30日