

证券代码：300012

证券简称：华测检测

华测检测认证集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他 <u>电话会议、券商策略会</u>
参与单位名称 及人员姓名	一、6月9日 第一场：券商策略会 Harding Loevner LP、Teng Yue Partners LP、JP Morgan Asset Mgmt UK Ltd (EMAP Team)、Exome Asset Management LLC、Timessquare Capital Management LLC、Dodge and Cox Investment Manager 共6人 二、6月10日 第一场：券商策略会 Thompson, Siegel & Walmsley, LLC、Baillie Gifford GE、ideuram Asset Management (Ireland) Ltd、Generation Investment Management LLP、Generation Investment Management LLP、Schroder Investment Management Ltd、Skerryvore Asset Management LLP、Walter Scott & Partners Limited、The United Nations on behalf of the UN Joint Staff Pen、lobal Alpha Capital Management Ltd、Global Alpha Capital Management Ltd、olumbia Mgt Inv Advisers - CMIAEQ 共13人 三、6月11日 第一场：券商策略会 Altrinsic Global Adv 共3人 第二场：券商策略会 民生证券、建信理财共2人 四、6月12日 第一场：券商策略会 Allspring Global Investments, LLC 共1人 五、6月13日

	第一场：券商策略会 招商银行、FOSUN HANI SECURITIES LIMITED – HOUSE ACCOUNT、上海盘京投资管理中心（有限合伙）、上海紫阁投资、平安养老保险共 5 人 六、6 月 17 日 第一场：现场调研 融通基金 、大成基金 、一创自营、汇添富基金、华创机械共 5 人 七、6 月 19 日 第一场：线上会议 Antipodes 共 1 人 八、6 月 20 日 第一场：线上会议 瀚伦投资共 2 人 九、6 月 24 日 第一场：券商策略会 五矿证券自营、杉树资产、国源信达、远望角投资、尚正基金共 5 人 十、6 月 26 日 第一场：线上会议 Manning & Napier 共 2 人 十一、7 月 1 日 第一场：现场调研 天倚道投资、财通证券共 2 人 十二、7 月 2 日
--	--

	第一场:券商策略会 信达澳亚基金、招银理财、上海拓聚投资管理、广州圆石投资、深圳中欧瑞博投资管理、星石投资、恒昇基金、华夏基金、贝莱德、第一创业证券、南方基金、嘉实基金、金信基金共 13 人。 十三、7 月 3 日 第一场：现场调研 Federates Hermes 共 3 人 十四、7 月 14 日 第一场：现场调研 普徕仕共 6 人 十五、7 月 15 日 第一场：线上会议 德邦证券共 1 人 十六、7 月 21 日 第一场：线上会议 永赢基金共 1 人 第二场：线上会议 华安基金共 1 人 第三场：线上会议 博时基金共 1 人 十七、7 月 25 日 第一场：现场会议 前海开源基金共 1 人 第二场：现场会议
--	---

	南方基金共 1 人 第三场：现场会议 易方达基金共 2 人 第四场：现场会议 景顺长城基金共 1 人 第五场：现场会议 大成基金共 4 人 十八、7 月 29 日 第一场：现场调研 FMR 共 3 人
时间	2025-6-9~2025-8-1
地点	线上：电话会议 线下：广东省深圳市宝安区新安街道留仙三路 4 号华测检测大楼、券商策略会指定地点
上市公司接待 人员姓名	副总裁兼董事会秘书：姜华女士 证券事务代表：欧瑾女士 投关负责人：简金英女士
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、公司上半年业绩保持稳健增长核心驱动因素是什么？如何展望全年的趋势 答：公司上半年业绩实现稳健增长，核心得益于几方面关键举措：一是管理层在稳固经营基本盘的基础上深化客户导向，升维品质服务；二是全面推进“123 战略”落地，推动创新发展，将战略部署转化为实际经营成效，三是通过精益管理、AI、数字化、自动化等方式提升运营效率。 展望全年，公司始终保持战略定力，将继续深化精益管理、推动“123 战略”进一步落地，推进战略并购和国际化扩张落地，将为未来发展注入长期增长动力。

	2、公司在运营效率提升方面是否有进一步提升的空间，当前 AI、大数据趋势是否对公司的效率有提升作用？ 答：公司在运营效率提升方面存在进一步提升的空间。近年来，公司积极推进精益文化落地，分阶段实施实验室精益项目，通过采取大客户策略、网络营销、自动化、数字化运营等措施提升运营效率，进而提升公司综合毛利率水平。公司布局的细分领域众多，对于处于不同发展阶段的业务采取不同提升措施。在传统领域，公司通过持续创新深度挖掘客户需求，为客户提供更具附加值的服务，保持差异化竞争优势，带动毛利率进一步提升，实现有质量的可持续发展；在战略新兴领域，新投建的实验室或整合阶段的并购标的短期会受产能爬坡影响，公司通过导入精益管理、加强业务协同、文化融合与资源整合等方式提升运营效率。随着精益管理不断深化，战略投资稳步推进，业务结构持续优化，自动化、数字化战略落地实施，公司运营效率及综合毛利率仍有提升空间。 在当前 AI、大数据趋势下，公司在多方面积极探索并应用相关技术。公司制定了明确的 AI 技术应用路线，以机器视觉和数据挖掘为基础，逐步引入大语言模型等先进技术，构建“物理层 - 数据层 - 算法层 - 应用层”四层协同的系统架构，形成“技术底座支撑业务应用”的闭环。依托该架构及“视觉 + 文本”双模态 AI 技术，落地了多个实用项目：如 AI 订单分类智能化、药物刺激实验识别等，提升业务处理自动化水平；上线 LIMS 数据智能查询功能，已在消费品事业部全面使用并将逐步推广至全集团，解决业务实时查询难题；推出基于深度学习与大模型技术的消费品标签审核功能，进一步提高处理效率。同时，在研海洋生物识别、环境报告审核等项目，持续拓展 AI 技术的应用边界，未来还将推进 AI 缺陷检测、智能排程调度优化等内部管理数字化转型，全方位提升运营效率。 3、公司今年陆续落地海外并购，公司对于国际化是如何考虑的？ 答：公司始终坚定推进国际化战略。在海外业务拓展方面，采用自建与战略并购相结合的方式，大力布局海外服务网络。这一过程中，公司将战略目标匹配度作为核心考量要素，通过搭建严谨的立项前置判断决策流程筛选并购标
--	--

	的，以提升并购效率。在标的选择上，重点关注两方面：一是能与国内业务形成协同效应，可服务国内企业并支撑其出海，例如收购英国 CEM、德国易马公司；二是有助于在海外搭建服务网络、开拓市场，尤其重视东南亚等需求增长迅猛的区域。同时，公司会综合评估标的的战略匹配度、合规性、财务状况以及自身整合能力。近年来，公司在内部管理及团队组建能力上实现了快速提升，为进一步拓展国际化业务奠定了坚实基础。未来，公司将充分发挥自身优势，加速推进战略性并购与投后赋能工作，持续提升全球市场份额，增强在国际检验检测行业的影响力与话语权，稳步向着成为具有国际竞争力的中国检验检测机构这一既定目标迈进。 4、公司成功完成对 ALS 集团在中国的分支机构——澳实分析检测（广州）有限公司的全资收购，请问具体收购金额多少？收购后能给公司未来业绩提升多少？ 答：本次收购交易金额较小，未达到《上市公司信息披露管理办法》等相关规定的单项披露标准，相关财务数据将按规定在定期报告中披露。收购完成后，公司将充分整合自身品牌优势、广泛业务网络及丰富的实验室管理经验，结合澳实分析检测（广州）有限公司在地球化学分析领域的技术专长，持续加大在地球化学检测领域的资源投入，全面提升综合服务能力。从公司战略布局来看，有望对公司在地球化学检测领域的业务拓展、市场份额扩大及整体业绩增长产生积极促进作用。 5、公司发布了收购南非 Safety SA 公司的消息，能否介绍一下这个标的的情况，收购后能给公司未来业绩提升多少？ 答：Safety SA 成立于 1952 年，是业务覆盖非洲、中东及中国市场的重要 TICT 解决方案供应商，尤其在食品与工作场所安全领域拥有深厚积淀。Safety SA 依托其自主知识产权的旗舰产品——NOSA 五星体系，专注于为客户提供职业健康、安全及环境（HSE）管理体系的评估与改进服务。目前，Safety SA 运营着 6 个专业食品安全实验室和 15 个培训中心，拥有超过 540 名经验丰富的专业人才团队。本次收购 Safety SA，将与华测的全球资源网络形成协同效应。通
--	---

	过双方资源整合，将显著提升华测为南非、非洲、中东乃至更广泛区域客户的服务能力，特别是在食品安全和工作场所安全领域，进一步强化华测的全球影响力和服务深度。从公司战略布局来看，有望对公司在食品安全和工作场所安全领域的业务拓展、市场份额扩大及整体业绩增长产生积极促进作用。 6、公司刚官宣完成对 Openview 旗下深圳和香港公司的控股权收购。想了解下这个标的具体情况及收购该标的的原因？此次收购完成后，预计给公司业务方面带来怎样的协同作用？ 答：Openview 是一家专注于供应链可持续发展服务的专业机构，拥有多类型审核资质，还是 amforiBSCI 认可的培训和能力建设服务提供商，以及 PSCI、WFSGI 等机构认可的审核公司及 APSCAFullMember。其服务覆盖供应链项目管理、社会与环境审核、评估与验证、培训及能力建设等领域，为全球关注 ESG 发展的全球化企业、知名品牌和零售商提供高质量解决方案，且拥有一支遍布全球的专业团队。收购该标的，主要是因为当前全球市场对 ESG、可持续发展及供应链透明度的要求不断提升，审核业务迎来新的发展风口。而 Openview 在国际审核资质、客户资源和专业团队方面积淀深厚，与公司在服务理念与质量标准上高度契合，通过收购能快速补充公司在相关领域的资源与能力，抓住行业发展机遇。收购完成后，通过整合 Openview 的国际审核资质及客户，不仅能深化华测与众多国际知名运动品牌的合作，更进一步提升集团在审核服务领域能力，对公司未来业绩提升产生积极作用。 7、现阶段公司认为最核心的竞争优势是什么？公司在人才培养和留任方面做了哪些措施？ 答：在当前存量经济时代背景下，企业发展到一定规模后，且面临复杂严峻的经济环境挑战时，组织能力的重要性愈发显著，企业间的竞争本质是效率之争，归根到底是组织能力的较量，而人才梯队建设则构成组织能力关键内核。公司向来重视人才能力培养，持续投入大量资源，成效显著。公司全力探索创新人才发展机制，通过持续优化内部人才培养，以企业文化和多元化的考核与激励机制为基石，汇聚人才资源，并形成共同的价值取向；同时推进跨部门人
--	--

	才流动，打破组织架构壁垒，培育复合型人才队伍；开展综合人才发展项目，全方位提升人才综合素养；推动领导力素质模型评估应用，引领组织领导力进阶提升；为事业部定制人才项目，激发人才潜能；引入和培养国际化人才，助力接轨国际市场。此外，强化部门间的协同，优化沟通协调与资源分配机制，保障战略规划顺利落地。公司全方位提升组织能力，优化组织运营模式，升维管理运营架构，以领先的组织能力推动公司高效发展。 8、现雅下水电站项目开工，公司有检测大型水电站的资质吗？有参与雅水电站的检测计划吗？ 答：检测是一项高度细分的专业技术服务，针对水电站项目，华测可以提供施工期环境监测、生态调查等相关技术服务。近期，华测已经在林芝地区为雅江项目建设了多个水质自动监测站，后续将继续积极争取，与相关单位共同参与雅江水电建设过程的生态保护工作。 9、国家提倡供给侧改革，公司有何行动，将给公司带来哪些机遇？ 答：国家大力推进供给侧改革，旨在优化经济结构、提升供给质量、规避内卷式竞争，以此推动经济迈向高质量发展之路。华测积极响应政策号召，在提升检测服务质量层面，持续加大技术研发投入，全力推动创新。在优化产业结构方面，始终紧跟国家发展趋势进行前瞻式布局，近年来，持续在大交通领域、医药健康领域、半导体芯片、绿色双碳领域等新兴领域加大投资。在供给侧改革的浪潮中，华测将持续强化自身核心竞争力，进一步深化业务布局，巩固并扩大市场份额，努力在供给侧改革进程中实现持续、稳健的发展。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 8 月 1 日