

证券代码：002533 证券简称：金杯电工

## 金杯电工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-02

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	中信证券、国信证券、长江证券、华安证券、中金证券、东方证券、财通证券、银河证券、华福证券、山西证券、光大证券、国泰海通证券、国海证券、东北证券、英大证券、财信证券、申银万国证券、南京证券、太平洋证券、西部证券、天风证券、中泰证券、国金证券、信达证券、开源证券、人寿保险、中华联合保险、中邮人寿保险、阳光保险、广发基金、同泰基金、嘉世私募基金、浦银安盛基金、合远私募基金、谦信私募基金、兴合基金、高元私募基金、荷荷（北京）私募基金、苏州高新私募基金、粤佛私募基金、正圆私募基金、市昊晟基金、鸿运私募基金、睿澜私募基金、圆信永丰基金、宏利投资管理（香港）、橡果资产管理、天惠投资、恒健投资、上海国际信托、华曦资本、仁桥（北京）资产管理、瑞民投资管理、旭松资产管理、乾行资产管理、尚诚资产管理、创富兆业金融管理、顺领资产管理、前海华杉投资管理、云脊资产、英国保诚、摩根大通
<b>时间</b>	2025年8月1日
<b>地点</b>	金杯电工股份有限公司
<b>上市公司接待人员姓名</b>	财务总监      钟华 董事会秘书      黄跃宇

**投资者关系  
活动主要内容  
介绍****沟通与交流的主要情况和观点：****一、公司整体及分板块经营情况介绍**

**答：**上半年，公司韧性增长，实现营业收入 93.35 亿元，同比增长 17.50%；净利润 3.37 亿元，同比增长 9.78%；归母净利润 2.96 亿元，同比增长 7.46%。整体毛利率 10.32%，净利率 3.61%。

电磁线产业中心实现营业收入 37.46 亿元，同比增长 27.55%，实现净利润 1.96 亿元，同比增长 69.67%。

电缆产业中心实现营业收入 55.42 亿元，同比增长 12.04%。

**二、问答环节****1. 上半年公司业务增长的主要驱动因素是什么？**

**答：**公司上半年经营业绩的增长主要源于业务结构调整成效显著以及新兴领域需求持续高景气，清洁能源、智能电网、智能装备三大新兴应用领域合计贡献营收占比达 50%，且均实现高双位数增长，该增量有效弥补了建筑等部分传统领域的减量，成为公司业务韧性的多元化来源之一。

**2. 电磁线业务为何能实现显著增长？**

**答：**电磁线业务增长主要在于下游需求快速增长，在特高压领域，特高压变压器用扁线销量同比增长 241%，参加了包括陕北安徽±800kV、大同天津 1000kV 等众多特高压项目；在新能源汽车领域，驱动电机用扁线销量同比增长 67.77%，并通过技术创新和质量保障抢头部车企供应链，新增 11 个车型定点，15 个车型进入量产阶段。同时，叠加电磁线产品结构变化、生产效率提升、良品率改善及规模效应，进一步推动了电磁线业务利润的快速增长。

**3. 电缆业务面临哪些挑战，公司如何应对？**

**答：**电缆业务主要受房地产市场需求萎缩、竞争加剧等综合因素影响，导致毛利率和净利率都有所下降。但公司通过“1+N”品牌战略深化直销布局，上半年直销电缆营收同比增长 18%；聚焦

**投资者关系  
活动主要内容  
介绍**

“五大六小”电源企业、国网等头部客户，上半年大客户发货额超 15 亿元，同比增长 35%；与此同时，加速推进工业线缆等高附加值产品发展。通过上述多措并举一定程度上抵消竞争加剧及下游房地产等建筑需求变化带来的影响，并提升电缆板块及公司整体的抗风险能力。

**4. 海外市场拓展进展如何？**

**答：**在产品直接出口方面，今年上半年，受益于海外需求拉动及主动开拓，海外市场实现较快增长，直接出口营收 2.62 亿元，同比增长 37.99%。电磁线出口延续良好势头，取得显著增长；电缆直接出口实现从 0 到 1 的突破，低压电缆、架空线等产品成功进入中亚等海外市场。在海外产能建设方面，公司欧洲捷克项目境外投资通道已完全打通，目前正全力以赴推进各项筹备工作，以期持续提升海外市场份额。

**5. 存货和应收账款增加的原因及影响？**

**答：**随着公司销售规模的持续扩大、业务结构的变化，如电磁线业务占比的提升、电线电缆中以经销为主电线的占比下降、电缆直销业务的提升以及铜价的上涨，公司存货和应收账款同比均有所增长，其中存货同比增长 43.76%、应收账款同比增长 27.31%。但总体而言，公司存货及应收账款周转率保持相对稳定，库存处于合理水平、应收账款主要为信用期内应收货款，风险可控。

**6. 上半年是否有新增产能？**

**答：**上半年，电磁线湘潭基地新能源三期新增新能源汽车驱动电机用扁线产能 8000 吨/年；电缆衡阳基地智能装备车间二季度开始试生产，充电桩电缆、车内高压线等工业电缆产能持续提升。

**7. 如何看待原材料价格波动的影响？**

<b>投资者关系 活动主要内容 介绍</b>	<p><b>答：</b>今年上半年铜均价同比上涨约 4%，但二季度同比小幅下滑。公司通过长期协议锁定核心供应商资源，叠加套期保值工具对冲价格波动风险，确保成本可控。</p> <p><b>8. 在雅下水电工程项目上，是否有相应布局？？</b></p> <p><b>答：</b>公司高度关注国家水利发展规划，积极参与水电工程建设及电能输送配套服务，电磁线和电缆产品均能应用于水电领域。公司作为哈电、上电的供应商，电磁线产品有直接应用于水轮发电机、气轮发电机、风力发电机等高端工业电机项目；作为中电装、特变电工、西门子能源的供应商，变压器用扁电磁线产品广泛应用于众多直流、交流高压/特高压项目。电缆产品已应用在包括三峡水利枢纽工程在内的多个大型水电站项目。目前雅下项目仍处于筹备阶段，公司已成立“雅下工程项目组”，将密切关注项目进展，紧抓电力投资新机遇。</p> <p>以上内容根据电话会议记录整理。会议过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，并按要求签署了《公平信息披露承诺书》。</p>
<b>附件清单 (如有)</b>	无