

证券代码：300203

证券简称：聚光科技

聚光科技（杭州）股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐一对一沟通 ☒其他（电话会议调研）
参与单位名称及人员姓名	中新融创 浙商基金 平安养老保险 星石投资 上海磐耀 汇牛基金 永赢基金
时间	2025 年 8 月 5 日 15:30-16:30
地点	电话会议调研
上市公司接待人员	创始人 姚纳新 总经理 韩双来 董事会秘书 田昆仑
投资者关系活动主要内容介绍	1、下半年国产替代政策对公司订单影响情况如何？主要涉及哪些下游客户？ 答：随着国家层面以及用户层面对自主可控这件事情的重视，在政策方面也更加精准的引导客户接受国产科学仪器，政策也在逐步推进落地，涉及的下游客户主要有市场监督、海关等政府机关及高校等，按照历史经验客户采购在三四季度比较多，我们会积极跟进各个项目情况，抓住市场机遇。 2、关于控股股东部分股份被动减持的情况进展如何？后续是否会影响控股地位？ 答：公司控股股东之一睿洋科技部分股份被司法处置及强制平仓，具体情况已经在指定的信息披露网站上进行了公告，其中因睿洋科技与中信证券的融资融券合约逾期违约导致被强制平仓的处置尚在执行中（预计总减持金额不超过 3,000 万元），具体需债权人中信证券根据实际情况执行。并且睿洋科技尚存在被司

	法冻结股份的情况，后续仍然存在被动减持的风险，公司会持续关注进展情况并督促相关方履行信息披露义务。截至目前，上述已发生的被动减持情况不会导致上市公司控制权发生变更，不会对公司治理结构及持续经营产生影响。 3、从长期来看，公司实验室业务板块发展到一定阶段后未来的增长点会在哪些方面？如何跟国际上的主要竞争对手竞争？ 答：公司先将现有的产品品类做到国内市场较高的市场占有率，市场占有率达到一定的高度后，通过市场品牌和地位及客户的认可带动其他产品品类的销售，以及未来海外市场的拓展、兼并收购、以及随着仪器占比提高带来的仪器耗材增长等方面作为新的增长点；公司通过围绕客户的实际需求，通过自主研发创新应用等手段解决客户的痛点，实施精品战略，打造明星产品和品牌，不断丰富和升级自己的营销服务网络，提高自身的核心竞争力。 4、建议公司是否考虑进行员工激励计划？ 答：谢谢投资者们的关心和建议，公司管理层会根据公司实际经营情况，讨论相关的激励计划，如果有相关的政策计划推出也会及时的进行披露。 5、公司未来在下游客户构成上会有什么样的规划？ 答：公司历史上的下游客户中政府机构占比较大，近年企业端客户的占比在逐步提升，未来公司希望随着业务规模的扩大，企业端客户的占比能越来越高。公司目前结合自身多技术平台、多应用领域的业务模式，围绕大型企业客户的市场需求，通过创新应用为客户提供解决方案，解决客户的痛点，比如通过自动化、在线监测手段提高客户监测数据的使用价值，通过加密监测提高效率等，打造大型企业客户的门户样板，通过客户的口碑打造品牌效应，从而提高企业端客户的销售占比。 6、生命科学仪器板块的业务发展及规划如何？ 答：生命科学仪器中生命研究部分表现更好一些，医疗仪器部分的进展比较缓慢，总体发展与年初规划相符。未来规划上，生命
--	---

	科学仪器板块的挑战比较大，先通过现有的技术平台，如临床质谱、细胞分析、核酸分析等占有一定的市场，通过产品品牌的深耕打磨，再延伸到其他相关产品。
应收附件清单	无
日期	2025 年 8 月 5 日