

钧崴电子科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：003

投资者关系活动类别	√特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 √其他 线上会议
参与单位名称及人员姓名	天风证券 包恒星 招商证券 王焱仟 中信证券 何鑫圣 长江证券 谢尔曼 中金公司 何欣怡 光大证券 刘凯、王之含 国金证券 丁彦文 浙商证券 王凌涛 东北证券 尚靖、武芃睿 长盛基金 侯智中 保银投资 倪韬、白鹏宇 华夏未来资管 丁鑫 恒健远志 周洁 喜世润资产 杨渝
时间	2025 年 8 月 7 日 10:00-11:00
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监：张照欣

投资者关系活动 主要内容介绍	一、公司介绍 公司主要从事电流感测精密电阻及熔断器的设计、研发、制造和销售。经过多年的积累和沉淀，公司品牌“华德”、“Walter”、“TFT”、“YED”已在中国及海外客户中获得了良好的口碑，具有较强的市场影响力。公司在电流感测精密电阻领域已成长为全球领先企业，主要客户群体广泛，涵盖智能手机终端、电脑终端、家电、电池、PD 快充、电源、工业等多个领域。 公司的战略愿景是通过持续地创新成为全球元器件行业中的细分领域领导企业，成为更全面的电流应用解决方案提供商。 二、互动交流 1. 公司 2025 年第一季度净利润增长幅度远大于营业收入增长幅度的原因？ 答：公司 2025 年第一季度公司实现了营业收入 1.67 亿元，同比增长 18.8%，归母净利润达到 3441.29 万元，同比大幅增长 57.71%。原因为以下三点：一、2024 年第一季度处于疫情开放初期，市场逐渐复苏，相比去年同期 2025 年第一季度公司产能利用率提升，规模生产下，成本下降，毛利有所提升；二、公司于 2024 年底成功导入多家国内头部消费电子品牌客户，如 OPPO、vivo、华为、荣耀等，相关产品 2025 年第一季度提升了公司在消费电子市场的份额和营收贡献；三、2025 年第一季度废料销售零成本产生利润。 2. 公司近期的业绩指引？ 答：预期公司将保持平稳增长的态势。消费电子领域依然是我们业务的重要组成部分，公司在该领域的市场份额持续稳
---------------------------	---

	固。同时，我们正积极寻求在其他潜力市场的拓展机会，旨在通过多元化的产品应用和市场布局来推动公司的长期发展。具体的业绩情况和策略将在后续的公告中披露。
	3. A 公司产品创新会带动公司价值提升吗？或是其他客户与公司的合作更能拉升公司业绩？ 答：A 公司的产品持续创新与迭代，将对公司业务发展形成积极推动力。作为 A 公司电流感测精密电阻的指定主要供应商，随着其新一代产品要求的不断提升，不仅带动了电阻产品的需求数量增长，更推动了产品结构向高精度、小型化、低阻值等高端方向升级，从而提升单机价值量。同时，国内其他主流消费电子厂商也在积极跟进技术升级趋势，对精密电阻提出了更高标准。公司具备竞争优势和技术储备，能够快速响应客户需求，抢占市场份额。 综上，两者都将从不同维度推动公司产品渗透率提升和结构优化，共同成为公司未来业绩持续成长的重要驱动力。
	4. 公司的竞争策略？ 答：公司专注于开发高附加值产品，避免陷入单纯价格战。通过技术创新提升产品性能和质量，结合快速响应服务，满足客户对高端市场的需求，同时利用成本优势保持竞争力。
	5. 公司作为全球少数能量产超小型合金电阻的公司，能否从设备、制程和材料等若干方面介绍这类产品的技术壁垒？公司在这些方面具体有哪些独特积累，如何持续保持强竞争力？ 答：公司是全球少数能量产超小型合金电阻的企业之一，公司产品投入不仅是研发投入，还包括大量的制程管理优化。材料、制程和设备三者的紧密结合构成了核心技术壁垒，维持

	了较强的竞争优势。 1) 从材料角度来看，与传统厚膜电阻两层结构不同，电流感测精密电阻是三层结构（环氧树脂或陶瓷载体+黏着层+金属箔），且专注做阻值在 0.01 欧姆以下、精度在±1%内的产品。根据电阻的物理结构来说，阻值越低的产品会越厚，但客户要求低阻且轻薄，同时精度高的产品，这是一个技术壁垒。 2) 从设备角度来看，生产超小规格电阻是高度精密的任务，在一块基板上需切割出 4 万多颗，对设备检测要求极为严格，不仅需要保证每一颗电阻的质量和性能，还要保证高效稳定的生产流程。测试的基板、治具和设备，必须成套配置。公司在这一领域积累了成熟的技术，并非依赖特制化的设备，而是通过独特的技术积累与设备调试能力，与设备供应商紧密协作，共同定制和优化生产设备，确保这些设备能够满足高精度、高标准的要求。 3) 从制程角度来看，公司产品与一般电阻产品最大区别在前段和中段制程，公司采用了类半导体的曝光、显影、蚀刻等步骤，对全流程段的工艺串联与生产精度提出了较高的要求，形成公司的技术壁垒。 6. 随着 AI 终端（AI 智能手机、AI PC、AI 耳机、AI 眼镜）快速发展，看到对 NPU、存储、电池、散热等方面的要求都升级了，产品也需要精密微小化，这种 AI 终端升级趋势会对钧威的产品带来哪些机会？ 答：AI 终端的快速发展，其功率和工作电流不断提升，促使越来越多的产品采用电流感测电阻来监测回路电流，确保电路控制的稳定性和功能性。为了适应这一趋势，AI 终端需要使用低阻值、高功率、高精度的电流感测电阻，以应对更高的电流要求，并保证检测的准确性和可靠性。
--	--

	凭借多年的技术积累，公司已经掌握了先进的制造技术和封装工艺。同时，公司在客户需求响应速度、交付能力和产品质量控制等方面表现出色，赢得客户信赖。此外，公司在 2017 年已经与英伟达展开了合作，为其提供全套电流感测精密电阻的解决方案，在未来几年将继续巩固、深化合作关系。公司在 AI 终端领域有望斩获更多商业机遇，实现持续增长。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 8 月 7 日