

证券代码：300453

证券简称：三鑫医疗

## 江西三鑫医疗科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：20250813

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>   |
| 参与单位名称        | 永赢基金、华安基金、华夏基金  |
| 时间            | 2025年8月13日  |
| 地点            | 电话会议  |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事、副总裁、董事会秘书、代理财务总监 刘明<br>IR 总监 何欣  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>一、简要介绍公司主营业务等基本情况</b></p> <p>公司董事、副总裁、董事会秘书、代理财务总监刘明简要介绍了公司主要业务及 2025 年半年度经营情况。</p> <p>公司保持一贯稳健的发展态势，报告期内实现营业收入 76,080.80 万元，较上年同期增长 10.83%；实现归属于上市公司股东的净利润为 11,511.81 万元，较上年同期增长 8.35%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 10,323.00 万元，较上年同期增长 9.26%，剔除股份支付费用后的归母净利润同比增长 13.60%。公司业务主要体现在以下几大领域：</p> <p><b>血液净化类：</b>报告期内，血液净化类产品实现营业收入 62,559.16 万元，比上年同期增长 19.73%，该类产品营业收入占公司总收入的比重为 82.23%。本报告期内，公司国外市场开拓成效显著，优势产品血液透析器、血液透析粉、血液透析管路、血液透析设备经营业绩快速增长。</p> <p><b>给药器具类：</b>报告期内，给药器具类产品实现营业收入 8,240.98 万</p> |

元，比上年同期下降 15.06%，该类产品营业收入占公司总收入的比重为 10.83%。

**心胸外科类：**报告期内，心胸外科类产品实现营业收入 3,498.03 万元，比上年同期增长 0.74%，该类产品营业收入占公司总收入的比重为 4.60%。

## 二、互动交流环节

**问：公司今年上半年出海情况及未来出海规划？**

**答：**公司不断加快国际化进程，积极把握“中国智造”密集出海的历史机遇，成功完成印度尼西亚、秘鲁、墨西哥等国家的产品注册，并加速推进土耳其、越南、巴西等市场的认证进程。截至报告期末，公司超百项产品已取得海外注册证书，通过搭建全球自主持证体系，公司血液净化业务进一步强化国际市场布局，显著提升全球竞争力，为品牌全球化奠定坚实基础。报告期内，海外市场开拓成效显著，海外业务实现营业收入 18,700.17 万元，同比增长 67.30%；其中：血液净化产品出口占出口总收入比重达 88%，血液净化产品出口销售收入 1.65 亿元，同比增长 83.84%。报告期内，血液透析设备出口销售收入同比增长约 130%，血液透析耗材出口销售收入同比增长约 70%。重点产品出口规模保持稳定增长，成为公司业绩增长的重要驱动力。

公司海外市场主要聚焦在“一带一路”等新兴市场国家，人口基数大且保持增长趋势，具备广阔的市场空间。未来公司将加快推进更多国家的自主持证进程，并加强与重点客户的深度合作，进一步开拓海外市场。

**问：公司未来创新产品情况？**

**答：**公司围绕多种血液净化治疗模式完善产品群，推动血液透析产品迭代升级，并从肾病全病程管理布局糖尿病、早中期肾病、血管介入等领域。一批处于研究开发过程中的创新型医疗设备、替代进口的高值耗材及创新产品（如人工血管、抗凝血涂层导管、血浆分离器、漏血监测器等）陆续获得江西省重点研发计划、江西省赣鄱俊才支持计划、省市科技重大项目、创新医疗器械审评绿色通道等专项支持，展现出强大

的研发实力和科技攻关能力。其中，公司在研的人工血管项目重点应用于血液透析治疗，为患者提供长期通畅、稳定可靠的血管通路，目前该项目已进入多中心临床试验并取得阶段性进展。

**问：公司湿膜透析器产品情况？**

答：公司自主研发并作为国产品牌首次获得审批注册的一次性使用血液透析器（湿膜，高通量/非高通量），作为普通透析器迭代升级产品服务于广大透析患者，其以先进的透析膜湿化填充工艺和更加优异的生物相容性，减少了过敏反应，提升了患者的透析体验和生存质量，该产品与 PP、PC 材质高通量、非高通量“干膜”透析器，共同构成国产品牌血液透析器最齐全的产品群。

湿膜透析器在降低患者过敏反应概率、提升医护人员操作效率方面作用确切，公司正稳步推进湿膜透析器在各地区的市场准入和入院工作，全力做好与医保的配合、与集采政策的衔接，通过差异化的竞争策略提升血液透析器的市场份额，不断扩大湿膜透析器的临床应用。

**问：公司透析用留置针的情况？**

答：公司自主研发的一次性使用透析用留置针为国产品牌第一张注册证，具有很好的市场先发优势，打破了进口产品在国内的完全垄断局面。该产品参加了“二十三省”血液透析耗材联盟集采和“京津冀 3+N”血液透析耗材联盟集采，公司获得第一名中选资格，价格相较于同类进口产品具有显著优势，且该产品对保护患者内瘘、提升患者透析安全性和体验感作用确切，受到市场欢迎和好评。

由于全国范围对该产品的医保报销政策尚在逐步覆盖完善，以及受临床使用习惯、医疗服务价格改革等因素影响，该产品在临床的大规模应用还需要一定时间。公司将继续坚定地推进该产品的市场拓展和临床应用，一方面通过持续研发创新，实现透析用留置针的迭代升级，不断解决临床痛点问题，更好地满足临床和患者需求；另一方面通过持续优化工艺和降低成本，积极响应配合医保和集采政策，切实减轻医保压力和社会经济负担，推动产品的更广泛使用。

**问：公司给药器具产品情况？**

答：目前给药器具市场竞争加剧，产品同质化严重且竞争格局分散，以及公司重点向血液净化领域布局的战略部署，2025年上半年公司给药器具类产品收入较去年同比下降约15%。随着人口老龄化加剧、慢性病患者数量持续上升及医疗技术的不断进步，临床对给药器具在安全性、便捷性、精确性等方面的要求日益提高。公司将持续对给药器具产品迭代升级，在材料优化、功能升级、精准给药等方向持续突破，推出精密过滤输液、避光输液、安全注射、医用无针注射等多款功能性新型产品，推动给药器具产品在安全、精确、便捷等方面转型升级。报告期内，公司新增预充式导管冲洗器产品注册证，进一步延伸了公司给药器具类产品线，将为临床治疗提供更加安全、高效的导管护理解决方案。

**问：血液透析集采的执行情况？**

答：自2019年部分省份首次开展透析器、透析液等血透产品的区域性集采，到2024年落地执行的“二十三省”血液透析耗材联盟集采和“京津冀3+N”血液透析耗材联盟集采，集采范围已基本实现全国覆盖且价格存在联动效应。根据相关带量采购文件规定，带量采购执行时间均在1年及以上，到期后可根据采购和供应等实际情况延长采购期限，集采采购期限的延长，有利于保障公司产品持续稳定销售的市场通道，夯实头部企业优势地位。从血液透析集采的实践来看，企业的报价策略和供应能力起到至关重要的作用，以血液透析器为例，在二十三省血透产品集采中将国产企业与进口企业产品同组招标，国产透析器竞争优势明显，给国产透析器带来更大的市场空间。

**问：公司本次向不特定对象发行可转换公司债券的背景及募集资金的用途？**

答：为满足血液透析产品不断增长的市场需求，实现产品的高效灵活配置，也为市场空间广阔的新赛道储备新产能，实现血管介入等新业务的快速扩容，扩建江西研发生产基地储备产能。生产线扩建、原材料采购等资金需求增加，公司对流动资金的需求日益显著。本次发行可转换公司债券能够壮大公司资金实力，优化资产结构，提高公司的抗风险能力、财务安全水平和财务灵活性，为公司后续发展提供有力保障，降

|      |   |
|------|---|
|      | <p>低公司经营风险，增加流动资金的稳定性、充足性。</p> <p>公司本次拟向不特定对象发行可转换公司债券募集资金不超过 5.3 亿元，在扣除发行费用后将用于公司年产 1000 万束血液透析膜及 1000 万支血液透析器改扩建项目、公司高性能血液净化设备及配套耗材研发生产基地项目-新建年产 3000 万套血液透析管路生产线及配套工程项目、江西呈图康电子加速器辐照灭菌生产线改扩建项目及补充流动资金。</p> |
| 附件材料 | 无   |
| 日期   | 2025 年 8 月 13 日   |