证券代码：688270

证券简称：臻镭科技

浙江臻镭科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称	<p>一、参加券商如下（排名不分先后）</p> <p>中金证券、兴业证券、浙商证券、华泰证券、申万宏源证券、东方财富证券、长江证券、东方证券、开源证券、招商证券、太平洋证券、国信证券、国金证券</p> <p>二、参加机构如下（排名不分先后）</p> <p>百年保险资管、混沌投资、高毅资产、宝盈基金、广发基金、源峰基金、红杉资本、睿远基金、国金基金、东兴基金、汇添富基金、金元顺安基金、长城基金、长江资管、博时基金、国泰基金、创金合信基金、汉石（平潭）私募基金、彬元大中华基金、北京朗姿韩亚资管、太平保险资管、中银三星人寿保险、上海磐厚投资、深国投-尚雅1期、平安养老保险、广东正圆私募基金、光大保德信基金、华宝信托投资、上海宁泉资产管理有限公司、民生加银基金、西部利得基金、复星保德信人寿公司、华夏财富创新投资管理、杭州泉达投资、上海崇山投资、中国人寿资管、工银瑞信基金、正心谷资本、富安达基金、上银基金、建信基金管理、泓德基金、光大资产、交银康联人寿保险、广银理财、天治基金、格林基金、幸福人寿保险、中融基金、长安基金、中加基金、中国通用技术(集团)控股有限责任公司、循远资产管理(上海)有限公司、前海亿阳、eFusion Capital、Guotai</p>

	<p>Junan Finance (Hong Kong) Limited、KTF Capital Management Limited、Fullerton Fund Management Company Limited、Harvest Global Investments Limited、HEL VED CAPITAL MANAGEMENT LIMITED 等近 100 家机构</p> <p>重要提示：业绩说明会参会名单由主办机构提供并经整理后披露。公司无法保证所有参会单位名称的完整性和准确性，敬请投资者注意。</p>
时间	2025 年 8 月 13 日
地点	浙江臻镱科技股份有限公司一号会议室
上市公司接待人员姓名	<p>董事长：郁发新</p> <p>董事会秘书、财务总监：李娜</p> <p>证券事务代表、法务总监：孙飞飞</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、情况介绍</p> <p>现就公司2025年半年度业绩情况跟各位做下汇报：</p> <p>报告期内，公司营业收入规模较上年同期显著增长，实现营业收入20,486.70万元，较上年同期增长8,688.10万元，同比增长73.64%；经营效益大幅提升，实现归属于母公司所有者的净利润为6,231.97万元，较上年同期增加5,669.00万元，同比增加1006.99%。</p> <p>2025年上半年，面对下游行业回暖、需求持续向好的趋势，公司持续巩固数据链、电子对抗、无线通信终端、新一代电台、相控阵通信等特种领域优势和市场，凭借过硬的技术功底、良好的行业口碑和优质的客户服务，实现在手订单和在手项目同比大幅增长；同时公司紧抓商业航天、低空经济、深海科技等战略性新兴产业发展机遇，依托先研布局和技术壁垒，前置、深入绑定客户需求，客户反馈良好认可度高，部分产品已列入成为客户优选目录，随着遥感卫星和低轨卫星的批量发射和组网应用，公司部分产品已从2024年的小批量、实验星阶段转入持续批量交付阶段。</p> <p>公司各个应用领域项目和订单都在积极释放，公司也在加紧生产排期，产能利用率饱满，同时公司也将积极开拓新客户、新项目和切入新应用领域，完善全链条产品能力和多产品线的协同布局，扩大产品在多领域的市场份额。</p>

二、问答环节

1、公司上半年实现2个多亿营收，同比显著增长73.64%，是否可以简单拆分下收入构成？

答：根据产品类别来拆分的话，电源管理芯片及模块收入贡献1个多亿，射频收发及高速高精度ADC/DAC贡献8000多万，射频微系统及模组贡献1700多万；从下游应用领域来切分的话，特种行业领域和卫星通信领域收入基本各占一半。

2、看到公司这次半年报，主要产品里着重介绍了数字波束成形器芯片，是否可以再简单介绍下？

答：数字波束成形器芯片是数字相控阵天线中的多通道信号处理器，其独立调整每个天线单元信号的相位和幅度并进行合成，从而实现数字波束成形、方向图控制。相比用FPGA来实现波束成形，我司正向研发的数字波束成型器，具有软件可重构、低功耗、高集成度、多片严格同步工作等优势和特点。

目前我司的DBF主要包含两个系列，都已实现小批量供货：1. 40MHz带宽以内的数字波束成形器，最多112个阵元32个波束，具备抗辐照能力，主要用于低轨卫星载荷场合；2. 1300MHz带宽的数字波束成形器，最多64阵元64波束，主要用于宽带数字相控阵雷达、电子对抗、测控、通信等场合。

3、请介绍下公司产品在卫星互联网领域的布局情况及后续研发规划？

答：在卫星通信领域，我司产品覆盖率相对比较齐全，公司电源管理芯片、SIP模组、多通道一体化集成射频收发芯片、高速高精度ADC/DAC芯片、数字波束成型芯片、频综芯片等均已定型和卡位，其中电源管理芯片已大批量供货，市场份额进一步提升。

我司在卫星互联网领域的技术架构和产品品类型谱已基本完善，且客户认可度高，后续研发路径上围绕不同频率、带宽、波束规模、功耗进行拓宽。

4、按照前述的研发规划，今年及后续研发费用如何展望？

答：去年围绕卫星互联网我们新研、迭代了几十款产品，研发费用同比增幅和占营业收入比重较高，今年来看研发费用投入上，同比增幅肯定不及去年，金额预计与去年持平，公司还是会根据客户需求进行一定的品类开发拓展。另一方面，公司将放很多精力在已经定型产品的推广销售上，积极开拓新客

	<p>户、新项目和新应用领域。</p> <p>5、作为商业航天核心元器件供应商，请问公司如何看待商业航天中非宇航级别元器件的应用趋势？</p> <p>答：随着商业航天的发展，对于宇航级器件的标准不会像过往那么严苛，目前海外供货的也是商业宇航级器件。我司是国内商业宇航级器件的开拓者，我司的抗辐照电源低成本供电解决方案、低成本单粒子保护方案，就是商业宇航级元器件的典型代表和明星产品，年供货超十万颗。</p> <p>6、公司产品的价格趋势和后续利润率水平？</p> <p>答：我们采用阶梯报价，产品价格更多是与数量挂钩，公司内部已经建立了完善的基于出货量的阶梯式报价体系；且卫星互联网市场具备较强的头部聚集效应，客户倾向于使用头部核心供应商的解决方案，采购的数量越多，公司流片、封装的供应链成本更可控。</p> <p>7、公司对未来3年的展望？</p> <p>答：公司产品主要应用领域大致可以分为特种领域和卫星通信领域。在特种领域，公司受益于装备建设加速、国防信息化率和国产化率提升等行业因素驱动；在卫星通信领域，传统遥感卫星项目公司继续保持领先优势，低轨卫星星座公司在卫星载荷和宽带地面终端已形成卡位和份额优势。公司管理层对未来3年行业发展和公司本身经营保持乐观预期。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次交流严格按照有关制度规定执行，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>