



证券代码： 002749

证券简称： 国光股份

## 四川国光农化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2025-023

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（      ）	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	中国银河证券股份有限公司 南华基金管理有限公司 国光股份      证券事务代表	孙思源 颜言 李超
时间	2025 年 8 月 13 日	
地点	公司龙泉办公区	
形式	电话会议	
交流内容及具体问答记录	<p><b>一、证券事务代表李超向证券投资机构介绍公司和行业情况</b></p> <p>公司是目前国内植物生长调节剂原药及制剂登记产品最多的企业。目前有“国光”、“依尔双丰”、“浩之大”、“鹤壁全丰”、“国光园林”五个品牌，其中国光园林主要专注园林、林业等非农业领域的植保市场。</p> <p>有关资料显示，截至今年上半年，我国有效登记的植物生长调节剂制剂产品约 1900 个（其中我公司 150 个），我公司的植物生长调节剂登记证约占国内总登记数量的 7.9%。据测算，植物生长调节剂的市场规模约 600 亿元，目前行业有以下特点：1. 以原药生产、销售为主，原药生产企业以出口为主；2. 单一企业的产品品种一般不多（据统计，有 10 个以上登记证的企业仅占本行业的 7%），因此其覆盖的作物少；3. 终端应用对产品和产品应用技术要求较高，先发企业具有较强的竞争优势，因此，用户粘性较强；4. 产品应用研发、登记周期较长、研发投入较多，对行业竞争者有较强的的阻隔作用；5. 行业同质化竞争不强。</p>	



## 二、沟通交流情况

**问 1：**行业增长的动力来自哪些方面？

**答：**植物生长调节剂渗透率还很低，目前在应用广度和深度上都还远远不够，我们认为植物生长调节剂的推广会加速、应用会加速，市场需求将会处于稳定增长的态势：

一是植物生长调节剂具有使用成本低、见效快、用量微、效果显著、投入产出比较高的特点，是生产优质农产品不可或缺的生产资料；二是随着农村劳动力持续短缺、农业科技不断发展、规模化种植方式不断推广，利于农业规模化、机械化、集约化生产的植物生长调节剂作用更加凸显；三是粮食安全作为国家战略，国家高度重视农业发展，而农业与农药等生产资料则密不可分；四是随着生活水平提高、消费升级，优质农产品的需求将会越来越大，这将提高种植者的积极性，带动对农药等农资产品的需求。

**问 2：**公司在行业竞争中有哪些优势？

**答：**一是公司是国内较早进入植物生长调节剂的企业，具有较明显的先发优势和品牌优势；二是产品多，产品线长，应用技术积累深厚；三是渠道覆盖广，物流配送快；四是技术服务能力强；五是人力资源管理能力强，特别是对分布全国各地的技术服务人员和技术营销人员的管理；五是用户粘性较强。

另外，由于调节剂活性较高，使用不当极易对作物的生长发育产生负面影响，一旦产生负面效果种植户的损失也很明显。因此，用户一旦认可使用的产品、品牌，一般不愿意更换。

**问 3：**公司持有植物生长调节剂的登记证有多少？

**答：**截至 2025 年 6 月底，公司持有植物生长调节剂登记证 150 个，占国内植物生长调节剂登记证总数的 7.9% 左右。公司是国内植物生长调节剂登记品种最多的企业，也是国内植物生长调节剂制剂销售额最大的公司。

**问 4：**公司对方案营销有何规划？

**答：**方案营销是公司既定的营销战略。随着农业现代化的程度



	<p>越来越高、土地流转加速、农村劳动力减少，土地规模化、专业化经营将成为未来农业生产的主要形式。在这种情况下，提升种植效率、节约人工和提高农产品品质是必然需求。作物解决方案能有效帮助种植户提质增产，获得较高收益。公司将继续坚持并加强作物解决方案的市场推广。</p> <p><b>问 5：2025 年公司有何分红规划？</b></p> <p><b>答：</b>公司 2025 年半年度拟向全体股东每 10 股派发现金股利 4.00 元（含税）。公司将按照《未来三年（2024-2026 年）股东回报规划》积极、持续回报股东。</p> <p><b>问 6：2025 年半年度，公司研发费用有较大幅度增长，是什么原因？未来还会加大研发投入吗？</b></p> <p><b>答：</b>公司的研发活动系应用研发。今年上半年研发费用增加，主要是公司加大了新产品登记力度。公司的研发工作主要由两个部门承担，一是研发部，主要工作是产品剂型、配方、工艺流程研发；二是作物技术部，主要负责应用实验，一方面对研发部开发的新产品进行验证，另一方面，通过应用试验发现新的应用对象、应用阶段、以及在不同环境下的最佳应用效果。为继续增强行业竞争力，公司将持续加大产品登记力度。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	公司不存在应披露而未披露的重大信息。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无。