

山东三维化学集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025012

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他 <u>电话会议</u>
参与单位名称及人员姓名	国联民生证券：武慧东、朱思敏 格林基金：刘喆 北大方正人寿：范泽挺 九泰基金：林柏川 嘉实基金：卓佳亮、李昊泽 富安达基金：余思贤 厦门中略投资：姚迪 国寿安保基金：李博闻 安联证券投资：许廷全 远信投资：黄埴锐 民生通惠：艾孟奇 招商证券资产管理：李龙峰 陆家嘴国际信托：江坤 太平基金：史彦刚 中银基金：罗庆 惠升基金：彭柏文 天风证券：鲍荣富、王涛

	长安基金：江博文
	信达澳亚基金：李琳娜
	中信建投基金：孙鹏
	上海趣时资产：吴瑶
	东兴证券：朱佳怡
	杭州中柏资产：戴晔
	华夏基金：林坚勋、高爽
	海南神采私募基金：熊胜江、郭嘉、田稼丰
	杭州萧山泽泉投资：范舰阳
	易方达基金：黄艳
	宁银理财：姚爽
	湘财基金：刘骛飞
	华泰资产：郭元方
	广东睿璞投资：吕秋凯
	工银瑞信基金：李迪
	广发证券：牛璐、耿鹏智、乔刚
	西南证券：李佳为
	上海合道资产：严斯鸿
	首创证券：孙少艾
	上海途灵资产：赵梓峰
	国泰基金：谢泓材
	闻天私募证券投资基金：张炜兵
	金鹰基金：李浩
	圆信永丰基金：李孔逸
	长安基金：徐小勇
	Goldman Sachs Assets Management (HK) Ltd: Michelle Wen
	国联证券：樊景扬
	光大保德信基金：朱烨
	长江证券：侯彦飞

	华安基金：辛大伟 平安证券（资管）：尤华政 浙江益恒投资：钱坤 东海基金：张元涛 磐厚动量（上海）资本：顾圣英 中邮证券：陈亮 招商信诺资产：赵若琼
时间	2025 年 8 月 21 日
地点	电话会议
上市公司 接待人员 姓名	董事会秘书：张军先生
投资者关 系活动主 要内容介 绍	一、公司基本情况介绍 公司是一家集化工石化技术和产品研发、工程技术服务、催化剂及基础化工原料生产销售于一体、“科技+工程+实业”互驱联动发展的科技型特色化学集团公司。主要从事的业务包括工程业务、化工业务、催化剂业务。 公司工程业务主要服务化工、石化行业客户，并积极转型、开拓新能源市场。公司业务以环保见长，多年来致力于为客户提供工程咨询、工程设计、工程总承包、项目开车、后期维护等一站式、全生命周期的工程技术服务，目前是国内设计、总承包硫磺回收装置最多的公司。 公司目前是国内最大的正丙醇生产企业、国内规模领先的丁辛醇残液回收企业和正戊醇销售企业。主要从事各类化工新材料研发以及部分C3、C4、C5、C8醇（醛、酸）以及醋酸正丙酯、醋酸丁酸纤维素及其衍生物等产品的生产与销售。公司产品广泛应用于医药、农药、染料、颜料、涂料、化学试剂和高纯物质、食品添加剂、催化剂、表面活性剂、香料等多个行业及领域。

公司是国内具有重要影响力的耐硫变换工艺技术和催化剂产品提供商。主要从事各类化工新工艺、新型催化剂的研发以及QDB系列耐硫变换催化剂，QLS、QSR系列硫磺回收催化剂，QSJ系列水解剂，QTD、QZH系列脱毒剂、脱硫剂以及稀土橡胶催化剂等产品的生产与销售。其中，QDB系列耐硫变换催化剂综合性能处于国际领先水平。公司产品主要应用于变换工艺过程、硫磺回收工艺过程、稀土橡胶生产过程等。

二、公司2025年半年度经营业绩介绍

如公司《2025年半年度报告》相关章节的披露，2025年上半年，公司实现营业总收入人民币124,881.09万元，同比增长21.81%；实现营业利润人民币13,670.09万元，同比增长41.17%；实现利润总额人民币13,614.78万元，同比增长39.52%；实现归属上市公司股东的净利润人民币12,035.53万元，同比增长42.54%；实现扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润人民币11,968.00万元，同比增长46.32%。

三、介绍一下公司工程业务2025年第二季度订单情况

2025年第二季度，公司新签约工程咨询设计类和总承包类订单金额33,512.44万元。截至2025年6月30日，公司工程业务累计已签约未完工订单金额162,946.44万元，在手未完工的工程项目主要有北方华锦联合石化有限公司“精细化工及原料工程项目硫磺回收装置、酸性水汽提装置、溶剂再生装置工程总承包（EPC）”、中石化（天津）石油化工有限公司“天津分公司‘油转化’技术改造项目新建15万吨/年硫磺回收装置及配套项目工程设计采购施工总承包（EPC）”、齐鲁分公司炼油厂油品罐区安全隐患治理项目EPC、青岛炼化公司液化气安全提升（顺酐）项目二标段EPC、新疆天池能源有限责任公司准东20亿立方米/年煤制天然气项目低甲复叠制冷压缩机成套设备采购服务项目、国能包头煤化工有限责任公司包头化工神华包头煤制烯烃升级示范项目硫回收装置总承包EPC等一大批总包或设计项目，以及长期服务的框架协议单位检维修、技改技措项目等，在手订单充裕。详

细情况可查阅公司于2025年7月25日在《中国证券报》、《证券时报》和巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）上披露的《2025年第二季度土木工程建筑业务经营情况简报》。

四、公司化工业务经营模式是怎么样的？在应对产品价格周期性波动方面有何有效举措？

公司化工业务采用“以销定产、适时切换”的柔性生产经营模式，根据短期及长期市场需求、原材料价格走势、产品价格走势、库存情况等因素及时调节生产。此外，公司各产品的经营模式主要包括直接对外销售及生产自用和对外销售两者结合等两种经营模式。其中：醛类产品可作为醇类和酸类产品的原材料、部分醇类产品可作为酯类产品的原材料，属于生产自用和对外销售相结合的经营模式；残液类产品、酯类产品、醋酸丁酸纤维素及其衍生物产品属于对外销售的经营模式。

公司拥有较为完善的“醛醇酸酯”产业链，与行业内大型一体化企业相比，由于无特定原料端的约束，生产经营更为灵活。公司可紧盯产品边际效益，根据短期及长期市场需求、原材料价格走势、产品价格走势、库存情况等，通过原料端C2、C3、C4的灵活调节，快速切换至高效益产品的生产。

五、公司化工业务增量项目有哪些？未来发展规划是怎样的？

目前，公司全力推进“醋酸丁酸纤维素产品优化提升技改项目”进度，力争高品质“异辛酸”新增产能（50000吨/年）尽快投产；公司“纤维素衍生物及其配套装置改造提升项目”正在进行技术论证和设计优化。此外，公司将整合高校、科研院所、企业等多方研发资源，立足自身醛、醇、酸、酯产业链优势，以食品级、医药级、电子级等为方向和目标，努力推动产品向绿色、高端方向发展，全面提升产品附加值。

六、公司主要的技术优势有哪些？

如公司《2025年半年度报告》相关章节的披露，工程领域，作

为“硫磺回收专家”，公司自主开发的“无在线炉硫磺回收工艺技术”达到国内领先、国际先进水平；“酸性气硫资源回收与尾气净化超低排放技术与应用”通过中国石油和化学工业联合会鉴定评审，认为该成果总体处于国际领先水平。截至2025年6月30日，公司累计完成各类硫磺回收装置设计、总承包合计245套，装置总规模1316.6万吨/年，是国内设计、总承包硫磺回收装置最多的公司。同时，公司在碳四资源综合利用、高压加氢、酸性水汽治理、烟气治理、污水处理等节能环保工程技术领域具有较强的市场竞争力，并在氢能、熔盐储能、压缩空气储能等新能源工程领域通过多项项目实践，积累了丰富经验，取得了良好的示范效应和社会效应。化工领域，公司掌握正丙醛、正戊醛合成所需的羰基合成技术、丁辛醇残液回收技术及醛类加氢技术的自主知识产权，掌握丙酸（丁酸、戊酸）、异辛酸、醋酸丁酸纤维素及衍生品的生产技术，处于业内领先地位。催化剂领域，公司开发出国际领先的低水气比耐硫变换工艺及催化剂，并可提供工艺包、专利设备等技术服务。

公司高度重视研发能力和技术实力的提升，通过培养、引进、合作等模式，组建了一支具有国际视野的高端技术人才队伍，公司科技板块的搭建已初具成效。未来，公司将充分发挥工程板块承上启下作用，探索与科技板块和实业板块的高效联动机制，构建研发、工程化、实业运营闭环，通过独特优势的构建，努力将公司打造为资源集约高效、技术差异领先、产品特色高端的“价值企业”。

七、公司2025年半年度股东回报情况

为进一步提高分红频次，增强投资者回报水平，与广大投资者共享经营发展成果，在确保公司持续稳健经营及长远发展的前提下，经公司2024年度股东大会决议授权，公司第六届董事会2025年第三次会议审议通过了《2025年半年度利润分配方案》：以2025年6月30日的总股本648,862,630股为基数，向全体股东每10股派发现金红利人民币1.00元（含税），共计人民币64,886,263.00元，不送红股，不以公积金转增股本。若在利润分配方案披露后至实施前公司总股本

	发生变化，将按照“现金分红总额固定不变”的原则调整分配比例并在权益分派实施公告中披露。详细情况可查阅公司于2025年8月21日在《中国证券报》、《证券时报》和巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn）上披露的《关于2025年半年度利润分配方案的公告》。 未来，在确保公司稳健发展的同时，公司会结合自身经营状况、市场表现、未来发展规划以及资金需求等实际情况，充分论证、科学决策制定相应措施，力争给予投资者更好的回报。 八、公司现金储备较多，负债率较低，未来有无扩张计划？ 目前公司在手现金较为充裕，在一定程度上能够满足公司现阶段业务发展的资金需求。一方面，公司将充分发挥自身集“专业技术服务、催化剂研发生产、化工产品生产销售”于一体的“科技+工程+实业”特色模式，通过持续优化和改进，保持装置的先进性，不断提升生产效率，积极向下游精细化学品拓展，争取在高附加值产品上取得突破；另一方面，公司也积极关注外延拓展机会，谨慎决策、科学实施。
附件清单 （如有）	无
日期	2025 年 8 月 21 日