

证券代码：832876

证券简称：慧为智能

公告编号：2025-095

深圳市慧为智能科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

√ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 8 月 20 日

活动地点：公司会议室

参会单位及人员：中银国际证券

上市公司接待人员：财务负责人、董事会秘书廖全继、证券事务代表罗岚

三、投资者关系活动主要内容

问题一：公司如何导入新客户？

回答：公司综合采取以下措施拓展境内外客户：公司通过对目标客户进行定向开拓并积极参与投标，推动业务落地；公司采取展会营销的方式，通过持

续参加国内外各种知名交易会、展览会来开发客户，如美国 CES 电子展、香港电子展、台北电脑展、德国嵌入式展等；同时，英特尔、瑞芯微、展锐等芯片厂商会不定期组织行业下游领域技术、产品应用研讨会，公司借力其渠道高效触达，与潜在客户建立联系；此外，公司凭借卓越的产品与服务形成口碑效应，实现老客户的高效介绍，从而构建了一个多元、稳定且可持续的客户增长闭环。

目前，公司与众多国内外知名智能终端产品领域企业建立了稳定密切的合作关系，核心客户合作均超过 5 年以上，合作稳定。

问题二：请问平板和笔记本业务的发展规划是怎样的？

回答：公司专业为 OEM 客户提供差异化的平板和笔记本电脑定制服务，产品的典型应用领域涵盖餐饮、零售终端等商业领域、教育领域以及个人消费场景。

在客户端，公司将继续专注于服务国内外主要 OEM 客户，通过提供高质量的定制化产品和可靠的交付能力，保持长期稳定的合作关系，并积极参与国内外行业的标案，包括教育、零售、餐饮、运营商等行业。

在产品端，一方面，公司持续推动产品迭代升级，提升产品性能以满足客户需求。另一方面，采用更具竞争力和先进性的技术平台，如全力推动产品从 4G 向 5G 平台的过渡。通过技术迭代和供应链优化，持续提升产品竞争力，为客户提供更高性价比的解决方案。

随着 5G 云终端市场快速增长，在巩固现有平板与笔记本电脑市场的基础上，公司以 5G 云平板和云电脑为突破口抓住增量市场，积极与展锐、瑞芯微合作，并取得展锐的 5G 技术授权，拓展运营商市场，5G 云平板已经批量发货。同时，公司积极参与开源鸿蒙生态建设，与统信、麒麟等国产操作系统厂商建立战略合作伙伴关系，开发基于国产操作系统与信创处理器的行业平板，为国内行业市场提供平板和笔记本电脑解决方案。

问题三：公司如何看待 NAS 发展前景？

回答：随着万物互联时代的到来，个人与企业对于数据存储、管理和分享的需求正快速增长，网络云存储（NAS）市场展现出广阔的发展前景。目前，该市场正处于从个人/家庭应用，加速向更广阔的企业级商用市场拓展。企业级

用户对数据安全、私有化部署和高效协作的迫切需求，正推动 NAS 向更智能、更集成的方向发展。与此同时，AI 计算、智能搜索及视频处理等高级功能的持续融入，进一步提升了 NAS 产品的应用价值与市场潜力。

针对 NAS 产品，公司专注于主板与整机解决方案的研发、设计与生产，定位产业链核心供应商，目前已与主流品牌建立了稳定的合作关系，将直接受益于这一行业趋势。

问题四：商用 IoT 类产品毛利率更高的原因？

回答：消费电子行业成熟，市场竞争格局稳定，近年消费电子行业需求疲软，竞争激烈，具体表现为客户需求不稳定、部分产品的需求减少、产品价格承压等，消费电子产品市场毛利率普遍偏低。

商用 IoT 是通过 IoT 技术为传统商业领域提供数字化、智能化的产业升级，主要面向 B 端客户，为客户提供高度适配的智能化产品和服务，商用 IoT 应用场景广泛，产品相对定制化程度高，且具有“小批量、多品种、高附加值”的特点，因此毛利率较高。

问题五：江门生产基地进度如何？

回答：公司江门基地项目进展顺利，已于近期通过竣工验收，现已全面进入装修阶段。江门基地投产后，将大幅提高产能，有力支持公司的业务市场拓展，包括积极争取对产能有较高要求的行业头部客户订单。

深圳市慧为智能科技股份有限公司

董事会

2025 年 8 月 22 日