

证券代码：837403

证券简称：康农种业

公告编号：2025-120

湖北康农种业股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- ☒ 特定对象调研
☐ 业绩说明会
☐ 媒体采访
☒ 现场参观
☐ 新闻发布会
☐ 分析师会议
☐ 路演活动
☒ 其他（投资者线上交流会）

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年8月21日至2025年8月22日

活动地点：全资子公司康农宁夏会议室、宁夏制种基地

参会单位及人员：中信证券、开源证券、第一创业证券、银华基金、财信证券、星石投资、指南基金、光大农业、申万宏源、东吴证券、华福证券、新华保险投资、中柏资产、上海泾溪投资、华夏理财、北京诚盛投资、泰康资产、汇安基金、博时基金、中邮创业基金、上海大威德投资。（排名不分先后）

上市公司接待人员：董事、总经理彭绪冰先生；董事、董事会秘书、副总经理李丹妮女士；财务负责人孙涛先生。

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：公司在海外布局方面有哪些进展和规划？

回答：在海外拓展方面，公司积极响应国家“走出去”战略，成立了全新的国际事业部。公司通过多年的科研积累，已取得多个生态区域、适宜不同气候条件的玉米杂交品种，目前已完全具备对东南亚、非洲等地区的杂交玉米种子供应条件。今年 2 月与安徽平台迈可金农业科技有限公司合作，布局东南亚及南亚玉米市场；3 月与安哥拉马兰热省达成玉米种植基地合作；6 月接待尼日利亚高官考察，加速品种认定。同时与 BlackStone Solutions,LLC 合作，种子将进入巴西市场。公司将持续秉持“品质为本，服务全球”理念，为全球农业可持续发展贡献力量。因前述海外业务目前处在起步阶段，截至 2025 年 6 月 30 日尚未实现收入，敬请广大投资者注意投资风险。

问题 2：公司种粮一体化商业模式的设计考虑以及目前进展如何？

回答：公司种粮一体化商业模式的设计旨在实现粮食收储与种业双赢，在政策支持与市场需求共振时，依托全产业链协同效应实现规模化扩张。该设计使商业模式兼具战略突破性和风险可控性，确保粮食安全价值与种业商业价值相互平衡。公司充分利用“康农玉 8009”高产、抗病、低毒素等核心优势，创新构建“育种研发-订单种植-专业收储-精深加工-终端销售”全产业链闭环，目前已在湖北春播区开展粮食收储相关工作，进展良好。

问题 3：公司在转基因方面的近期进展如何？

回答：公司将根据行业发展的实际情况和有关法律法规的规定稳妥推进转基因品种，在西南区域，康农 20065KK 在四川、湖南表现突出，湖北的试种符合预期；公司在黄淮海和东华北地区也正积极参与区域试验，推动转基因技术的应用与推广。整体而言，当前公司转基因布局已形成“西南领跑-黄淮海跟进-东北综合性提升”的发展格局，持续巩固转基因品种的研究与开发。

问题 4：公司上半年毛利率大幅增长的主要原因是什么？是售价还是成本方面的因素？

回答：公司上半年毛利率大幅增长的主要原因是营业成本得到控制，营业成

本较上年同期减少 20.40%，主要原因一是在亩产保值种植模式下，2024 年制种出现了丰产，降低了整体的单位成本，二是公司在办理 2024 年度制种结算时，充分利用目前行业供过于求的态势，增强公司制种结算议价话语权，降低了部分品种的实际采购价格。

问题 5：公司二季度预收款表现强劲的原因是什么？对下一个销售季的销售量有何保障？

回答：二季度预收款强劲主要得益于品种的市场认可度提升。2025 年 6 月末，公司合同负债较上年末增加 497.27%，主要原因是公司黄淮海区域市场提前预收 2025-2026 年销售季销售货款，预收款情况反映市场信心，公司计划通过定金收取确保下一年度销售目标的实现。

问题 6：不同区域品种的毛利率是否存在差异？黄淮海地区毛利率是否更高？未来黄淮海产品占比提升对公司毛利率有何影响？

回答：不同地区品种的毛利率存在一定差异，黄淮海地区毛利率要超过公司平均毛利率水平，如未来黄淮海产品占比进一步提升，会对公司整体毛利率提升有一定的拉动作用。

湖北康农种业股份有限公司

董事会

2025 年 8 月 25 日