

苏州斯莱克精密设备股份有限公司

关于公司签署《战略合作协议》的自愿性披露公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示：

- 本次签订的合作协议为初步框架协议，双方具体合作将另行签署协议进行约定，具体合作内容、实施进度和交易金额尚存在不确定性。
- 本协议预计对公司 2025 年经营业绩不构成重大影响，对公司未来经营业绩的影响将视具体业务的推进和实施情况而定。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。
- 公司不存在最近三年披露的框架协议进展未达预期的情况。

一、协议签署情况

苏州斯莱克精密设备股份有限公司（以下简称“公司”）与奥瑞金科技股份有限公司（以下简称“奥瑞金”）在易拉罐/盖生产设备、数码罐印刷、铝杯印刷及柔性制造方面，有较强的契合点与合作意愿。为维护和拓展业已形成的良好合作关系，促进未来发展和长远合作，近日，本着自愿、平等、互利的原则，经双方充分协商，就铝杯产品的产品设计、量产工艺设计及主要设备制造事宜，达成一致意向并签署了《战略合作协议》。

根据《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等相关法律法规及《公司章程》的要求，上述交易无需提交公司董事会、股东会审议。上述交易事项不涉及关联交易，也不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。

二、合作对方基本情况

- 单位名称：奥瑞金科技股份有限公司

2、统一社会信用代码：91110000600063689W

3、法定代表人：周云杰

4、注册资金：255,976.0469 万元

5、企业类型：其他股份有限公司（上市）

6、注册地址：北京市怀柔区雁栖工业开发区

7、经营范围：互联网信息服务；技术开发、技术服务、技术检测；产品设计；经济贸易咨询；从事节能技术和资源再生技术的开发应用；自动识别和标识系统开发及应用；可视化与货物跟踪系统开发及应用；智能化管理系统开发应用；数据处理（数据处理中的银行卡中心、PUE 值在 1.5 以上的云计算数据中心除外）；电子结算系统开发及应用；生产金属容器、玻璃容器、吹塑容器；销售自产产品（涉及特殊行业项目经政府相关部门批准后方可实施）；体育运动项目经营（高危项目除外）；货物进出口；技术进出口；代理进出口；从事覆膜铁产品的研发及销售；以下项目限分支机构经营：生产覆膜铁产品。（市场主体依法自主选择经营项目，开展经营活动；互联网信息服务以及依法须经批准的项目，经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动；不得从事国家和本市产业政策禁止和限制类项目的经营活动。）

8、关联关系说明：公司及子公司与其不存在关联关系。

9、最近三年公司与奥瑞金发生的类似交易情况如下：

年度	交易内容	交易金额（万元）	占同类业务比例（%）
2024 年	专用设备改造/销售	1,003.16	2.14
2023 年		3,041.04	3.25
2022 年		6,989.23	5.02

10、履约能力

奥瑞金是集品牌策划、包装设计与制造、灌装服务及信息化服务为一体的综合包装解决方案提供商，作为一家在深圳证券交易所上市的公司，具备较好的履约能力。

三、协议的主要内容

甲方：奥瑞金科技股份有限公司

乙方：苏州斯莱克精密设备股份有限公司

（一）合作范围：

1. 铝杯产品的产品设计、量产工艺设计及主要设备制造；
2. 对公司现有老旧二片罐生产线设备进行升级改造；
3. 推动二片罐制罐专用备件的国产化替代；
4. 新产品开发配套技术设备；
5. 未来潜在合作方向，包括不同容量系列铝杯产品的后续开发及专属设备、工艺；新罐型/瓶型的开发及专属模具、设备、工艺；公司国内外生产线设备的升级、改造及新设备采购；持续减重的模具开发等。
6. 本协议签署五年内，合作范围内甲方增设新生产线、改造现有产线、翻新设备、新型产品的生产设备采购、集成、备件需求及技术服务总金额预计为5亿元。

上述金额为甲方自行测算和预估，不构成向乙方采购对应金额的产品、服务的承诺。在甲方有具体、详细的需求时，将与乙方另行签署协议予以明确。

（二）协议期限：本协议有效期为三年。自双方加盖公章或合同专用章于较晚者签署的日期生效。

（三）知识产权权属：各方在合作前已有的知识产权归各自所有；原则上，除本协议另有约定之外，双方在合作项目中，各自独立完成工作产生的知识产权（如设备设计、制造技术）归各自所有；由双方共同投入、合作完成的特定项目，其产生的知识产权归双方共有，具体权益比例及行使方式由双方另行书面约定。

（四）其他事项：本协议是指导双方合作的框架性文件，本协议下约定的合作内容，由双方下属公司之间另行签署具体的业务合作协议。

四、对上市公司的影响

公司作为全球少数几家拥有成熟技术的高速易拉罐、盖产线设备供应商，面向全球市场的高端专用成套设备的设计制造，为金属包装行业客户提供整体解决方案，公司主导产品涵盖成套高速易拉盖、易拉罐生产设备、图像检测等各类系

统的研发、设计、生产装配调试及相关精密模具、零备件的研发、加工制造。相关产线设备的技术性能和整体水平目前已经达到世界较高水准，公司产品得到世界头部罐、盖制造商及国内包装行业的重要知名客户的认可和采用，同时公司密切关注金属包装行业多元化、高端化、个性化的趋势，积极探索新模式，开展包装差异化发展，开发了铝瓶、铝杯、数码印罐等智能生产线，可以帮助包装企业更好地满足消费者的差异化需求。

奥瑞金是集品牌策划、包装设计与制造、灌装服务及信息化服务为一体的综合包装解决方案提供商，也是公司的重要客户之一。近年来，奥瑞金通过收购原波尔亚太中国工厂、收购原中粮包装控股有限公司等举措扩大自身规模、提升市场份额，未来将进一步全面推进业务出海发展战略。

通过本协议的签署，双方深化开展战略协同，共同开拓项目创新，在提升奥瑞金相关业务的设备技术水平、生产效率、创新能力及市场竞争力，支持对方全球业务布局的同时，也可以增强公司服务金属包装设备客户的能力，巩固在国内的市场领先地位，从而实现双方互利共赢，互相支撑对方做强、做优、做大各自的优势业务。

本次签署的战略合作协议为框架性文件，不影响公司业务的独立性，不存在因履行本协议而对对方产生依赖的可能性，如双方合作能够正常履行，将对公司未来财务状况、业务布局、经营成果具有积极影响。

五、风险提示

《战略合作协议》仅为双方签署的初步框架性协议，双方具体合作将另行签署协议进行约定，预计对公司本年度财务状况、经营成果不会产生重大影响。

《战略合作协议》未来可能存在因不可抗力等多种因素导致不能履行或延期履行的风险。公司将严格按照有关法律法规的规定和要求，及时履行信息披露义务。敬请广大投资者注意投资风险，谨慎决策。

六、其他说明

(一) 截至本公告披露日，最近三年公司已披露框架协议情况如下：

序号	名称	披露日期	截至目前执行情况
1	公司与宁波乐惠国际工程装备股份有限公司签订《战略合作协议》	2023-07-04	正常进行中
2	公司与新疆大学签署《绿色智慧矿山产业研究发展中心合作协议》	2024-12-25	正常进行中
3	公司与和氏工业技术股份有限公司签署《战略合作框架协议》	2025-4-26	正常进行中
4	公司与上海临港荷福国际机器人产业有限公司签署《战略合作框架协议》	2025-4-29	正常进行中
5	公司与烟台力华电源科技有限公司签署《战略合作协议》	2025-5-12	正常进行中
6	公司与 Dongwon Systems Corporation 签署《谅解备忘录》	2025-8-20	正常进行中

（二）本协议签订前三个月内，公司控股股东、董监高不存在持股变动的情况。

截至本公告披露日，公司未收到控股股东、董监高未来三个月内股份减持的计划。

七、备查文件

《战略合作协议》。

特此公告。

苏州斯莱克精密设备股份有限公司

2025年8月25日