

证券代码：688109

证券简称：品茗科技

品茗科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位 名称及人员	电话调研参会共 6 家机构，7 人； 详见附表。
时间	2025 年 8 月 25 日
地点	2025 年 8 月 25 日 电话调研
上市公司接 待人员姓名	副总经理兼董秘 高志鹏
投资者关系 活动主要内 容介绍	一、2025 年半年度经营情况 2025 年上半年，公司实现营业收入 18,748.53 万元，增长 1.25%，同比基本持平；其中建筑信息化软件业务营收 10,769.11 万元，同增 14.15%，智慧工地业务营收 7,979.43 万元，同比下滑 12.15%。业务结构的优化调整，加上成本费用管控，报告期内归属于母公司所有者的净利润 3,123.34 万元，扣非净利润 2,659.42 万元，较上年实现大幅增长，经营效率进一步提高。 分业务板块看，建筑信息化软件业务积极把握行业发展机遇，实现 14.15% 的增长。 其中造价软件业务上半年增长主要在三个方面：（1）新清单、定额的政策红利，带来产值提升；（2）AI 智能组价产品、新算量软件等产品的持续升级优化，满足客户应用需求；（3）浙江省外市

	场拓展稳步推进。 施工软件业务、BIM 软件业务则持续深化企业级战略合作，并聚焦基建领域开拓市场，成为业务新增长点。 智慧工地业务整体下滑 12.15%，但在经营质量上还是有很大的变化。2024 年智慧工地业务中基建、工业工程的业务占比大约在 40%，今年上半年已经达到 50%，主要得益于公司重点聚焦国家两重项目，加大资源倾斜，把握了能源、电力、水利等重点项目机会，取得了较好的业务进展。 在项目级领域，公司已经形成了线性工程、能源、水利三大核心板块，打造了公路工程、铁路站房工程、火电工程、风光发电工程、核电工程及水利工程六大业态的数字基建系统解决方案。在水利工程领域，上半年取得了专项突破，与中国华电、中国电建成都院、中国电建昆明院等合计达成千万级的合作，同时也参与了雅江下游水电站部分工程项目，为项目提供数智基建平台系统、数字孪生平台系统、AI 视觉监控产品及隧道工程智能化管理等系列产品及服务。未来，公司将持续跟进项目进展，深化与相关方的战略协同，拓展更多业务机会，与相关单位共同助力雅江水电站的建设。 在企业级领域，公司继续聚焦核心客户深度运营，重点发力能源领域，深化与既有头部客户的合作，做深做透，打造标杆案例强化行业示范效应；同时成功拓展了一批电力、水利行业新客户，建立了多层次合作机制，为后续业务协同与数智化共建奠定基础。 二、问答交流 问题 1：国家关键大项目，如雅鲁藏布江下游水电工程等是否给公司带来业务机会？ 回答：雅鲁藏布江下游水电开发是国家重大战略性工程，其建设体量庞大、体系复杂，包括大量的先导工程、主体工程以及后期配套基础设施工程，不仅局限于水电工程本身，还包括交通、电力电网等一系列配套建设，对于整个建筑及建筑信息化行业都有大量的业
--	--

	务机会。 公司今年上半年已经参与了雅江水电站部分工程项目，依托公司在隧道、地下洞室群等复杂施工场景的技术优势及在水利工程细分领域的专业能力和诸多标杆案例，公司与相关方达成合作，为项目提供数智基建平台系统、数字孪生平台系统、AI 视觉监控产品及隧道工程智能化管理等系列产品及服务。 公司近年来持续拓展、深耕基建领域，在线性工程、能源、水利等细分领域具备一定产品、技术优势及行业竞争力。未来，公司将持续跟进项目进展，深化与相关方的战略协同，拓展更多业务机会，与相关单位共同助力雅江水电站的建设。 问题 2：建筑行业传统需求整体偏弱，公司积极布局基建领域，基建领域的竞争格局怎么样，公司具备哪些优势？ 回答：公司多年来始终专注于建筑信息化领域，具备为工程项目提供数字化整体解决方案能力，并持续助力施工企业实现数智化转型，公司合作的客户多为大型央国企及头部施工单位，在客户中积累了优良口碑，客户对公司系统化、数字化的服务能力认可度高。 在基建领域，公司推进多元化发展，立足线性工程、能源、水利三大核心板块，构建覆盖多细分行业的数字化解决方案矩阵，成功打造公路工程、铁路站房工程、火电工程、风光发电工程、核电工程及水利工程六大业态的数字基建系统解决方案，形成了较为全面的业务布局。 经过近几年的持续开拓，公司智慧工地基建业务取得了扎实进展，目前公司智慧工地业务中基建、工业工程的业务占比约 50%。 问题 3：公司如何在整体人员控制的情况下，做到业务细分板块不断拓展？全年来看，人员规划大致怎么样？ 回答：公司在上市初期持续加大在研发端、营销端的基础性投入，以夯实长期发展的根基，通过扩充研发团队、加强底层技术平台建
--	--

	设，提升了自主研发能力；同时积极引进并培养高素质营销人才，为市场拓展奠定了坚实基础。在此过程中，公司人员规模经历了一定增长。随着业务发展阶段的变化和组织架构的优化，公司根据岗位适配度和运营效率提升的需要，对人员结构进行了适时调整和优化，打造“精兵强将”人才队伍，员工数量逐步回落，基于精细化人才管理机制，公司在总人数减少的情况下，实现了人效的大幅提升。 目前，公司人员结构已基本调整到位，不会出现大幅度的调整，预计总体保持稳定。公司将持续聚焦人才质量与组织效能，推动公司高质量发展。 问题 4：国家对科技行业愈发关注和重视，而 IPO 政策相对收紧，更多鼓励并购整合，公司在外延方面有什么计划或动作？ 回答：公司积极关注产业投资并购机会，将依托上市公司平台优势，通过战略投资、并购等方式寻求积极、稳健的外延式增长。公司目前重点关注建筑行业的数字化转型、能源领域的数智化，以及人工智能的前沿应用等方向的投资并购。
附件清单 (如有)	附件：参会机构及人员清单
日期	2025 年 8 月 26 日

附件：参会机构及人员清单（按拼音字母排序，排名不分先后）

调研方式	机构名称	人员
电话	国金证券	孟灿
电话	龙航资管	施旭健
电话	盛熙私募	谢丙东
电话	世纪证券	唐芳
电话	循远资管	田超平
电话	中金公司	李铭娉
电话	中金公司	童思艺