

湖北富邦科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-013

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网路演互动平台参加公司 2025 年半年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 8 月 26 日（周二）15:00——17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理王仁宗先生、独立董事郭飞先生、副总经理兼财务负责人万刚先生、副总经理兼董事会秘书易旻女士
投资者关系活动主要内容介绍	本次投资者活动的主要内容如下： Q1、董事长您好！想请教公司农化助剂业务近期的发展态势如何？特别是在产品技术迭代、市场拓展及盈利能力等方面，是否继续保持稳定的竞争力？ A：尊敬的投资者，您好！公司深入贯彻助剂产品“精准化、绿色化、高效化、营养化”的战略导向，稳步推进农化助剂业务转型升级。在国内，公司积极挖掘新客户资源，聚焦绿色高效的定制化产品研发，并不断优化生产流程与采购模式，助力国内助剂业务实现稳健增长；在国外，公司充分发挥全球化运营优势，重点布局欧洲、东盟及前独联体等战略区域，通过本土化运营与资源协同，推动海外业务显著提升。2025 年上半年，公司助剂业务荣获国际权威咨询机构沙利文认证的“全球肥料助剂销量第一”称号，实现营业收入 49,641.49 万元，同比增长 5.62%。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q2、贵公司哪些核心技术或产品具备显著的稀缺性或不可替代性？这些优势是否已转化为可持续的竞争壁垒和盈利能力？

A：尊敬的投资者，您好！公司聚焦技术创新，持续打造核心竞争力。公司致力于新技术的应用和新产品的研发，加强生物可降解、环境友好新型材料的研究和应用，不断推出符合下游化肥行业节能降耗、环境友好、功能性和专用性发展要求的新型农化助剂。公司在生物农业与数字农业领域独创性推出了禾本科固氮、根结线虫防治、生物食品添加剂等产品与数字农业配套服务模式，持续为客户提供降本增产综合解决方案。公司通过深耕种植业产业链，持续探索以“数字+生物”技术为核心驱动力，结合“水肥药耦合+数字技术”差异化路径，打造“种肥药+生物技术+数字化”的现代农业生态。感谢您对公司的关注，祝您投资愉快！

Q3、王总您好，贵司在“土地流转”方面，结合国家政策有哪些研究和举措？是否有成功案例？谢谢！

A：尊敬的投资者，您好！公司借助土地流转的方式，引进全球在设施农业上的智能化技术，在应城市三合镇建设了数字农业产业园，致力于打造集经济作物种植、农业科技成果展示、科普教育于一体的国家级现代数字农业示范园。敬请投资者注意识别相关风险，谨慎投资！

Q4、公司未来在现代农业业务方面是否有更系统的战略布局规划？例如是否会进一步整合生物技术、数字农业与传统农服资源，以形成更具竞争力的产业链协同模式？

A：尊敬的投资者，您好！公司秉承用生物与数字技术赋能全球农业的发展使命，聚焦“生物技术+数字技术”双轮驱动全球农业现代化转型，致力于成为全球领先的农业科技服务企业。公司生物农业板块以合成生物技术和代谢工程为核心，重点布局微生物菌剂、生物肥料与禾本科固氮、生物农药与根结线虫防治、生物发酵与食品添加剂四大产品领域，并通过建立“菌种筛选-发酵工艺-田间应用”的全链条研发体系，推动生物农业产品在主要农业产区的规模化应用，为客户打造“降本增产”的绿色种植解决

	方案，助力农业可持续发展；公司数字农业板块以“数据驱动+智能决策”为核心战略，在全球范围内围绕数字农业板块持续探索和布局农业大数据、农业物联网、智能传感器领域，为农业新型经营主体提供基于种植端的土壤检测评价、科学种植规划、智能滴灌决策、水肥一体化、作物估产分析、在线种植管理、种植园托管服务等全流程产品与服务，有效推动农业生产向精准化、智能化转型。 未来，公司将通过深耕种植业产业链，持续探索以“数字+生物”技术为核心驱动力，结合“水肥药耦合+数字技术”差异化路径，打造“种肥药+生物技术+数字化”的现代农业生态。感谢您的关注，祝您投资愉快！ Q5、贵司在“数字经济”板块有哪些深远布局？谢谢！ A：尊敬的投资者，您好！公司响应国家乡村振兴战略和数字经济发展规划，布局数字农业配套服务模式，致力于为农业新型经营主体提供覆盖种植端全流程的数字农业解决方案，助力农业现代化发展。公司精准把握农业新质生产力的发展机遇，在数字农业领域引进了大量先进技术与产品，全方位服务于客户的农业生产环节。公司设立了“番茄公社”作为公司数字农业技术的展示窗口与集中示范样板园区。感谢您的关注，祝您投资愉快！ Q6、想请教一下，现代农业业务在近期的整体业绩表现如何？特别是在技术落地、市场拓展和盈利模式构建等方面，是否达到了管理层的预期？ A：尊敬的投资者，您好！该业务板块继续保持良好发展态势，整体表现符合管理层预期。2025 年上半年，现代农业业务实现营业收入 12,236.98 万元，同比增长 13.31%。 研发方面，富邦湘渝持续加大研发资源投入，对研发与生产设备进行智能化、数字化升级，精准优化生产流程与工艺参数，显著提升了生产效率和产品品质稳定性。康欣生物依托“国家生物农药工程技术研究中心”，通过“自主创新+协同攻关”的模式，持续深化在禾本科固氮和根结线虫防治两大核心领域的技术布
--	---

	局。 市场拓展与营销推广方面，富邦湘渝优化销售网络布局，重点开拓东南亚等新兴国际市场，通过定制化解决方案满足客户多元化需求，品牌影响力持续增强；康欣生物新建专业化市场团队，构建了全方位、立体化的品牌传播体系。 盈利模式方面，公司借助已推行的“1+X”战略营销模式，即以大型平台企业和种植龙头企业等核心客户（“1”）为战略支点，通过资源整合与渠道优化，分级带动传统经销商网络、电子商务平台及海外出口业务（“X”）协同发展的新型营销模式。感谢您的关注，祝您投资愉快！ Q7、公司在数字农业方面有何布局？可否比较一下公司和托普云农在数字农业方面有何不同？ A：尊敬的投资者，您好！公司秉承用生物与数字技术赋能全球农业的发展使命，聚焦“生物技术+数字技术”双轮驱动全球农业现代化转型，致力于成为全球领先的农业科技服务企业，数字农业配套服务模式仅为公司现代农业业务的一部分。敬请投资者注意识别相关风险，谨慎投资！ Q8、贵司官宣是一家利用“大数据、人工智能”等方式服务现代农业的国家高新技术企业。请问贵司的物理 AI 主要体现在哪些方面？ A：尊敬的投资者，您好！公司通过引进先进农业智能设备，助力种植链整体效率的提升。在数字化测土配肥、智慧水肥一体化管理技术、以及果园估产技术等数字农业领域的优势突出，主要布局有：1、“土壤检测&土壤大数据+CMA+AI”：包含科学的取土规划、快速的检测和严密的分析服务。2、“水的精准灌溉+AI”：通过对作物茎水势的研究，确定作物茎水势在不同生长周期和时间的合理范围，从而实现精准灌溉。3、“产量预估 AI”：通过引进高光谱扫描技术实现提前判断果实产量和对应的果茎区间从而协助优化供应链的标准化建设。感谢您的关注，祝您投资愉快！
--	---

	Q9、子公司武汉搜土数据科技有限公司，有软件开发和大数据开发及应用么？ A：尊敬的投资者，您好！武汉搜土数据科技有限公司基于农业大数据技术开发了“土壤数字地图”及相关数字化解决方案，目前尚处于在国内开展示范应用阶段。敬请投资者注意识别相关风险，谨慎投资！ Q10、有报道称公司是 A 股唯一在国外设立供销合作社的上市公司，是否属实？那么贵司在哪个国家设立的什么类型的供销社？主要做什么的？谢谢！ A：尊敬的投资者，您好！公司于 2015 年 7 月 21 日披露了《关于在荷兰投资设立合作社和子公司的公告》（公告编号：2015-067），根据公司战略发展要求在荷兰设立了 Forbon Technology Netherlands Holdings Co Coöperatief U.A.（简称“荷兰富邦合作社”）。投资设立荷兰富邦合作社是为了充分利用欧洲丰富的市场资源和商机，促进公司与国际市场的交流与合作，及时获取国际市场上最新的市场信息，更好地了解和吸收国际先进技术和工艺，开展海外市场并购业务，提升公司的核心竞争力。需要关注的是，荷兰富邦合作社的企业类型为 cooperative，为依据荷兰当地法规要求设立的一种企业形式。敬请投资者注意识别相关风险，谨慎投资！ Q11、董秘您好，请问公司 2025 年上半年经营业绩如何，特别是新兴农业服务与海外业务，是否达成了预期进展？ A：尊敬的投资者，您好！2025 年上半年公司实现营业收入 68,459.76 万元，同比上升 6.50%。境内实现营业收入 36,505.79 万元，同比增长 5.10%，占整体营收的比例为 53.32%；境外实现营业收入 31,953.97 万元，同比增长 8.16%，占整体营收的比例为 46.68%；归属于上市公司股东的净利润为 6,121.70 万元；归属于上市公司股东的净资产 147,095.07 万元，同比上升 9.53%。公司现代农业业务实现营业收入 12,236.98 万元，同比增长 13.31%。未来，公司将持续深化全球战略布局，不断提升经营质量和盈利
--	--

能力，为投资者创造更大价值。感谢您对公司的关注与支持，祝您投资愉快！

Q12、董秘您好，公司在海外多个区域的业务布局取得了显著成效，值得祝贺。本人注意到当前国际汇率环境波动较为频繁，希望了解公司是否有完善的应对汇率风险的措施？

A：尊敬的投资者，您好！公司海外业务收汇与付汇采用外币结算，天然形成了资产与负债的双向自然对冲，有效降低了净风险敞口。此外公司采取多元化结算等策略，有效降低汇率波动对经营成果的影响，保障海外业务稳健发展。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q13、董秘您好，公司助剂业务目前是更侧重于对现有产品系列进行持续优化与深度挖掘，还是已在系统推进新一代助剂产品的研发与布局？

A：尊敬的投资者，您好！公司始终坚持科技创新驱动化肥助剂业务发展。在研发方面，重点开发了包括新型多功能包裹剂、新型多功能造粒助剂、挤压造粒增强剂、内添加型防结剂等高效环保型助剂产品，并与 OCP 集团等全球领先企业保持深度技术协作，持续推进钙镁磷肥、TSP-MgO、磷酸净化等前沿项目研究。截至目前，公司自主研发、具有自主知识产权的除重金属综合治理方案已顺利完成客户小试验证，技术可行性获得国际认可，项目团队正积极推进工业化实验。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q14、公司投资的武汉双绿源创芯科技公司，是做基因芯片的？是否属于国家大力发展的科技创新型公司？

A：尊敬的投资者，您好！双绿源开发了行业领先的基因组智能育种系统，该系统以生物育种基因芯片为核心，以植物全生育期智能育种工厂为基础，为挖掘特异种质资源的功能基因、培育绿色优质品牌品种，解决种源难题的高新技术提供支撑。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q15、领导，您好！我来自四川大决策，请问公司在生物农业领域已开发出“天生旦”系列产品，并与中国农业大学等机构

展开合作。请问这些产品的市场推广情况如何？预计何时能够为公司带来显著的收入增长？

A：尊敬的投资者，您好！公司抢抓机遇在生物农业与数字农业领域进行了布局，独创性推出了禾本科固氮、根结线虫防治、生物食品添加剂等产品与数字农业配套服务模式，持续为客户提供降本增产综合解决方案。在示范推广方面，公司自主研发的禾本科固氮类与根结线虫类产品均已完成产业化准备，当前正通过中国农科院以及各省级农业技术推广中心，在河南、内蒙、山东、广西、海南等多个省份及自治区布置验证示范实验，试验作物覆盖胡萝卜、番茄、烟草、土豆、香蕉等 10 余种作物，总面积数万亩。2025 年 3 月，公司重点推进“天生旦”百万亩科技助农项目的落地实施，该项目通过“技术示范+服务推广”的模式，将先进农业技术和产品应用于农业生产实践。报告期内，公司现代农业业务规模与经营效益均实现稳步提升，实现营业收入 12,236.98 万元，同比增长 13.31%。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q16、尊敬的董事长，您好。关注到公司 2025 年上半年营业收入实现了同比增长，在此衷心祝贺。与此同时，我也留意到期内净利润出现一定下滑。烦请您帮助说明导致这一现象的主要因素？

A：尊敬的投资者，您好！2025 年上半年，公司在营业收入实现增长的同时，净利润有所下滑，主要源于：

1、公司为把握现代农业发展机遇，持续加大了在核心技术、产品创新及人才储备方面的战略性投入。

2、公司推动“天生旦”百万亩科技助农等大面积示范推广项目的落地，截至目前公司已与鹤城农投等国内领先农业种植平台建立合作，在河南、内蒙、山东、广西、海南等多个省份及自治区布置验证示范实验，试验作物覆盖胡萝卜、番茄、烟草、土豆、香蕉等 10 余种作物，总面积数万亩。

3、随着公司在海外市场的扩张，产品周转期的延长，应收账款增长等对利润产生一定影响。

	公司始终致力于实现规模与效益的均衡发展，未来将通过持续优化资源配置、深化产品结构升级和提高运营效率，不断提升盈利质量和可持续发展能力。感谢您的关注，祝您投资愉快！ Q17、您好，王仁宗先生，公司后面如何发展改善目前现金流短缺，商誉持续变高的风险？如何看待目前公司二级市场如此平庸的表现，是市场的不信任还是什么？有什么应对措施吗？ A：尊敬的投资者，您好！资金管理方面，公司将持续完善资金管理体系，加强集团与分子公司资金预算管理和资金调度管理，提高资金使用效率，确保公司经营现金流稳定。商誉方面，公司将定期评估企业的商誉价值、审查商誉相关的市场变化和企业内部因素，并及时采取适当的风险防范和调整措施。未来，公司将继续在做好经营的前提下，积极向市场传递公司价值。感谢您的关注，祝您投资愉快！
附件清单（如有）	
日期	2025-8-26