

# 广州市品高软件股份有限公司

## 关于公司 2025 年度提质增效重回报专项行动方案的 半年度评估报告

广州市品高软件股份有限公司（以下简称“公司”）自上市以来，践行以“投资者为本”的发展理念，坚决维护公司全体股东利益，促进公司实现高质量和可持续发展。公司深刻认识到，提高上市公司质量，增强投资者回报，提升投资者的获得感，是上市公司发展的应有之义，是上市公司对投资者的应尽之责。为贯彻落实国务院《关于进一步提高上市公司质量的意见》和关于开展科创板上市公司“提质增效重回报”专项行动的倡议推动“提质增效重回报”行动取得实效，公司制定了《广州市品高软件股份有限公司 2025 年度“提质增效重回报”行动方案》（以下简称“行动方案”）。2025 年上半年，行动方案主要举措的落实（进展）及成效情况如下：

### 一、聚焦主营业务，重点发展端侧人工智能业务，构建国产算力生态

公司是国内专业的云计算及行业信息化服务提供商，面向轨交、政府、电信、军工等行业客户提供从 IaaS 基础设施层、PaaS 平台层、DaaS 数据层到 SaaS 软件层的全栈企业级云平台和信息化服务。2025 年上半年，公司各项业务保持比较良好的发展态势，公司实现营业收入 16,510.80 万元，同比增加 1,110.90 万元，增幅 7.21%；归属于上市公司股东的净利润为-1,580.77 万元，同比亏损收窄 924.97 万元，收入与净利润都得到改善。

公司 2025 年上半年业务发展情况如下：

1、聚焦主营业务，围绕头部客户做好服务。根据客户需求公司采购了相关算力服务器并以租赁形式对外提供算力服务，同时，公司自主研发的算力调度平台已经在部分客户项目上试运行。

2、布局人工智能，为私有云客户引入大模型训练/推理能力。公司具备算力集群调度运营能力，可根据客户需求，融合纳管国内外主流 GPU/TPU 等加速硬件，提供私有云、行业云客户算力基座和服务运营能力。同时，公司开发了集成优化

各种大模型框架、深度学习框架、向量数据库以及相关工具的软件平台，支持私有化客户多种大模型训练任务。目前，公司已推出品高 AI 大模型融合平台 BingoAIStack、品高智能算力调度平台 BingoAIInfra 等 AI 相关产品，旨在帮助企业轻松构建适合自身业务的垂直领域大模型应用和实现 GPU 资源的统一调度、按需切割和灵活分配，确保 AI 计算任务在不同负载下都能得到高效支持。

3、重点发展端侧人工智能业务，结合硬件、进一步提升装备边端轻量化微云技术优势，强化边端推理能力。边端产品智能化是行业趋势，公司在品高边缘云产品中加入推理引擎能力支撑，优化模型压缩和加速技术，实现模型部署和运行。公司已将边端轻量装备云复制推广到特种行业。公司超便携轻量云设备已经过产品征集、遴选评审、应用孵化、试用验证等环节，入选该项产品目录，后续将通过采取小批量订购或列装定型的方式在特种行业开展推广应用。

4、构建国产算力生态，公司以技术赋能已投资的芯片企业，深度合作形成技术融合。公司投资的芯片企业包含国产推理芯片、通感算一体芯片和 UWB 超宽带感知芯片，通过联合打造国产算子库，优化推理底层算子、与高校共建大模型优化与通感算芯片技术联合研发中心等方式赋能被投芯片企业，逐步构建品高国产算力生态。公司联合深圳江原科技有限公司（以下简称“江原科技”）推出搭载全国产江原 D10 加速卡的“品原 AI 一体机”，该一体机款定位推理场景的 AI 算力产品，实现从芯片到整机的全链条自主可控，在确保核心技术的自主可控保障供应链生产供应安全的同时，为企业关键信息基础设施提供坚实的保障，完成了从边缘到云端的全场景覆盖，为企业提供成熟的信创算力解决方案，能够赋能智慧政务、智慧交通、智能制造、医疗健康、教育科研等各行各业，助力企业实现智能化转型升级。

5、赋能合作伙伴，围绕数字化转型和全栈集成需求，提升全栈云底座能力。公司已进一步融合数据平台、应用支撑平台和聆客协同平台的一体化整合和私有化运维运营能力，实现完整的数字化转型云底座。同时，公司还将云数据湖平台升级为数据资源管理的底座产品，并开放融合了 AI 引擎的品高低代码开发平台和行业模板市场给合作伙伴，赋能合作伙伴在品高云上敏捷开放行业应用软件。

## 二、提升研发创新能力，加深技术和产品壁垒

公司坚持“云-边-端”协同和国产化智算软硬一体融合发展的发展战略，以推动高质量发展为主题、围绕智能化、场景化、性价比化三大主题，重点突破智能计算、边缘计算、大数据、AI 大模型、算子优化等领域的关键核心技术。深入推进软硬协同、产用协同、打造合作共赢的联合技术创新研发体系。

2025 年上半年公司研发投入 2,397.00 万元，同比减少 31.91%，主要原因是公司研发战略调整为聚焦尚处前期布局阶段的 AI 领域关键技术，加之公司引入生成式 AI 提升研发效率，使得报告期内研发投入阶段性调整。随着 AI 领域研发深入，相关投入研发将加速增长。坚持自主研发创新与产学研相结合，2025 年上半年公司共获得授权发明专利 13 项，授权软件著作权 43 项。截止本报告期末，公司累计获得发明专利 111 项，软件著作权 547 项。上半年，公司相关研发进展如下：

1、云计算方向。公司在发展巩固自主可控云数据中心核心技术与业务的基础上，针对实时工业控制、跨域双活、GPU 虚拟化、智算网络等技术领域的进行了创新研发，并开拓 BingoCloudStack 超融合云、BingoEdge 边缘云、BingoAIInfra 智算云新产品线，在智算中心、无人智能装备、VMware 国产替代等领域进行了试点。

2、大数据方向。公司持续打造高效、安全的云数据湖架构的大数据管理平台，在数据要素的多层级数据空间管理、智能数据治理、数据质量评估等技术方向研发并升级产品，在湖仓一体化分析、多源数据治理、复杂组织的数据共享等方面提升竞争力。目前公司大数据产品已在多个政务项目完成落地实践，还与合作伙伴共同打造了该合作伙伴的行业数据中台产品且应用落地，并协助相关合作伙伴建设数据资产托管平台。

3、人工智能方向。公司致力于打造集数据处理、模型训练与推理于一体的智能计算平台，满足场景化、协同化、国产化、低碳化等人工智能算力调度需求。公司结合云计算+大数据的技术与行业积累，在算力调度、模型调优、模型训练故障恢复等方面形成一定的技术创新，并发布“生态开放标准、专属私有安全、资源弹性高效、智能转型赋能”的智算基础云平台，并在智算数据中心建设和 GPU 智能计算租赁运营等方向进行项目试点和示范推广。

4、国产化 AI 智算方向。公司与江原科技在 AI 智算芯片领域展开深度合作，

聚焦于构建全国产化 AI 算力基础设施，通过“硬件+软件”深度融合实现技术突破。双方联合研发的核心成果包括搭载江原 D10/D20 加速卡的“品原 AI 一体机”系列，其优势体现在以下层面：

①供应链全国产化：实现从自主设计、流片制造、芯片封装、设备组装等环节全国产化，不受境外晶圆厂的限制。

②底层算子优化：实现自注意力层和 MoE 专家层的算子融合，显著提升大模型运算性能。

③分布式调度架构：优化推理框架，创新实现 PCIe-SW 高密度服务器下的 4D (four-dimensional) 并行策略，充分发挥多卡并行效率，同时利用江原大显存优势提升并发性能。

④自适应模型调度：通过公司自研的 BingoAIInfra 智能算力调度平台，实现模型动态分配与资源优化，将最佳部署方案交付用户。

### 三、持续推进人才培养与激励，激发人才活力与积极性

公司于 2025 年 4 月 25 日召开的第四届董事会第二次会议、第四届监事会第二次会议通过了《关于向激励对象预留授予限制性股票的议案》，同意公司向激励对象预留授予限制性股票。本次授予采取的激励工具为限制性股票(第二类限制性股票)。本次授予以 2025 年 4 月 25 日为首次授予日，以 19.94 元/股的授予价格向 3 名激励对象授予 40.00 万股限制性股票。

### 四、共享发展成果，积极回报股东

公司坚持践行以“投资者为本”的发展理念，积极回应股东利益诉求，在充分考量公司经营业绩、资本运营计划、财务现金流状况等情况下，贯彻落实持续稳定的利润分配政策。公司自 2021 年 12 月份上市以来，2021 年度及 2022 年度现金分红金额分别占当年度合并报表归属上市公司股东净利润的 30.08%、30%。由于公司 2024 年度发生亏损，根据《公司章程》的相关规定，经董事会审议，该年度拟不进行现金分红。

2025 年，为了进一步增加投资者价值认同，推动公司实现技术创新和健康发展，增强广大投资者的获得感，公司将在统筹生产经营、业绩增长与股东回报

动态平衡的前提下，落实持续稳定的投资者回报机制，充分保护投资者利益。一方面，结合行业发展趋势、公司发展规划及公司实际情况，制定科学、合理、稳定的利润分配方案，持续优化利润分配机制。另一方面，公司将继续深化市值管理机制，加强与资本市场的沟通互动，提升市场对公司价值的认可度。

## 五、加强信息披露，维护投资者关系

### 1、提高信息披露水平，增强信息披露内容可读性、直观性

公司高度重视投资者关系管理工作，严格遵守法律法规和监管机构规定，严格执行公司信息披露管理制度，坚持以投资者需求为导向，真实、准确、完整、及时、公平地履行信息披露义务，优化信息披露工作，努力提高信息披露质量和透明度，并常态化通过图文、视频、公司官方公众号等形式对公司业务进行解读，提高公告的可读性、直观性，将公司营运情况、财务状况结合，全面、全方位地呈现在投资者面前。公司企业微信公众号“懂企业的品高云”2025年上半年发布文章和消息42篇，视频号“懂企业的品高云”发布有关视频6个。

### 2、加强投资者沟通，传递公司投资价值

公司持续不断完善投资者关系管理相关制度，积极建立与资本市场的有效沟通机制，全面保障投资者，尤其是中小投资者的知情权及其他合法权益。公司建立了多元化投资者沟通交流渠道，公司积极通过业绩说明会、上证e互动、股东大会、投资者交流会、现场调研、投资者热线等多样化渠道开展投资者关系管理工作，回应投资者关切，及时、准确的向投资者传递公司经营发展信息，加强与投资者的沟通与互动，传递公司投资价值，促进公司与投资者之间建立起长期、稳定、长期信赖的关系。

2025年，公司将继续通过投资者热线、专用邮箱、上证e互动平台、电话会议、业绩说明会等多种形式加强与投资者的双向沟通，沟通人数及频次与去年同期相比有所增加。2025年上半年举办了一次业绩说明会，计划于下半年举办至少2次业绩说明会，邀请公司董事、管理层及相关业务负责人共同参与投资者关系活动，让投资者充分了解公司所处行业、战略规划、业务发展等信息，促进公司与投资者之间建立起长期、稳定、信赖的关系。

## 六、强化控股股东、实际控制人、董监高职责

公司高度重视控股股东、实际控制人、董监高的职责履行和风险防控，通过监事会、独立董事、内审部等多层级多维度对控股股东、实际控制人、董监高在资金占用、违规担保、关联交易等核心重点领域加强监督。2025年上半年，公司举办董监高集体培训一次，公司董事会办公室也及时就相关新的规则和处罚案例对实控人进行培训。报告期内，公司实际控制人不存在侵占公司资产、损害公司和中小股东利益的情况，在业务、人员、资产等方面与公司保持独立。未来，公司将继续加强和丰富控股股东、实际控制人、董监高与公司、中小股东的风险共担及利益共享的措施，切实履行上市公司的责任和义务。

2025年下半年，公司将继续密切关注资本市场动向，结合业务现状、未来发展规划及行业发展趋势，力争在今年内达成预定目标；同时继续做好其它各项工作，全面提升公司治理、管理水平，努力通过良好的业绩表现、规范的公司治理、积极的投资者回报，切实履行上市公司的责任和义务，回馈投资者的信任，维护公司市场形象，共同促进资本市场平稳健康运行。

欢迎投资者搜索并关注微信公众号“**懂企业的品高云**”，第一时间获取更多公司的产品、技术、文化等多维度信息。

广州市品高软件股份有限公司

2025年8月26日