

成都指南针联网科技股份有限公司

关于未弥补亏损超实收股本总额三分之一的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、情况概述

截至 2025 年 6 月 30 日，成都指南针联网科技股份有限公司（以下简称“公司”）财务报表未分配利润累计金额-14,204,462.88 元，达到公司股本总额 10,500,000.00 元的三分之一。依据《公司法》和《公司章程》相关规定，于 2025 年 8 月 27 日召开第四届董事会第四次会议，审议通过了《关于公司未弥补亏损超过实收股本总额三分之一的议案》，并提交至 2025 年第一次临时股东会审议。

二、业绩亏损的原因

1、市场环境的影响：在云等虚拟产品的冲击下，IDC 行业面临着需求增速放缓、技术迭代等多重挑战，导致 IDC 行业呈持续下行的趋势，市场竞争激烈；

2、政策变化：增值电信业务许可的门槛进一步降低，传统 IDC 服务同质化严重，价格战导致了企业利润显著下降；

3、经营策略的调整：本期公司设立了三家子公司，旨在进军新零售业。开拓新市场和拓张新的销售渠道的过程，也使本期销售费用明显增加。

三、拟采取的措施

为了应对上述不利影响，公司主要从服务升级、运营优化和增值服务变现等维度应对目前亏损的状况：

1、IDC 服务从“资源型”向“服务型”转型。传统 IDC 以机柜、电力和带宽出租为主，同质化严重且利润率低。公司后续将整合现有的腾讯云资源，为客户打造混合云连接集成服务。另外，公司还将针对金融、医疗、游戏、AI 等行业提供定制化 IDC 架构和运维服务，以期提高增加行业竞争力和利润率；

2、推广智能化运维。传统 IDC 行业以人工巡检为主要运维手段，有故障响应慢、运维成本高等弊端。公司将适时升级智能化运维，以 AI 算法对设备进行预测性维护和寿命预警，极大提高故障响应时间，并提升客户满意度；

3、在传统 IDC 业务销售的基础上，公司会着力推广增值服务，如安全服务、数据服务、咨询与迁移服务、算力设备出租等，以客户需求作为公司利润来源。

四、备查文件目录

《成都指南针联网科技股份有限公司第四届董事会第四次会议决议》

《成都指南针联网科技股份有限公司第四届监事会第三次会议决议》

成都指南针联网科技股份有限公司

董事会

2025年8月27日