

迈得医疗工业设备股份有限公司

关于公司 2025 年度提质增效重回报专项行动方案的半年度评估报告

迈得医疗工业设备股份有限公司（以下简称“公司”）为践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，推动公司持续优化经营、规范治理和积极回报投资者，大力提高公司质量，助力信心提振、资本市场稳定和经济高质量发展，公司董事会审议通过了《2025 年度“提质增效重回报”行动方案》。2025 年上半年，该行动方案执行情况如下：

一. 聚焦经营主业

作为医用耗材智能装备的领先企业，公司具备智能装备与医疗器械产业的双重特征，主要从事医用耗材智能装备的研发、生产、销售和服务，有效整合医疗器械产品工艺、自动化、软件等方面的技术，形成独特的产品与服务优势，为医用耗材生产企业提供自动化成套设备和软件服务整体式解决方案。公司始终坚持以“顾问式营销、定向式研发、精细化生产、终身式服务”为经营方针，以“用心创造、推动医疗器械产业升级”为使命，以“成为全球医用耗材自动化领先者”为愿景，围绕核心业务积极寻求稳步扩张。

公司现已拥有成熟的、国内领先的安全输注类与血液净化类智能装备技术与优质产品线，是国际上领先的透析器耗材设备供应商。公司生产的“Maider”牌输液器、留置针、胰岛素针、透析器等自动化成套生产线销往全国各地并出口，在业内具有较大影响力。

2025 年上半年，公司持续聚焦主业发展，优化产品结构，进一步实施拓展境外市场、提高客户服务满意度、持续投入研发项目、推进子公司新业务发展等措施。报告期内，公司实现营业收入 14,100.07 万元，因部分下游市场需求波动、设备生产

周期较长及订单排单周期影响，营业收入同比下降 14.75%，实现归属于上市公司股东的净利润 604.51 万元，同比下降 38.81%。截至报告期末，公司经营活动产生的现金流量净额为 11,328.17 万元，较上年同期上升 243.90%，公司合同负债 18,115.71 万元，较上年末增长 83.28%。

1、加强产品优化与创新

公司通过立足自身优势，在保持安全输注类和血液净化类产品优势的基础上，围绕 16 大类医用耗材门类进一步开发新产品，丰富产品类别，利用在智能装备方面的独特优势，有选择地向下延伸至部分仍被国外垄断的高值耗材核心零部件领域，不仅为客户提供装备，也为客户提供部分零部件，解决客户生产技术问题，降低客户生产成本，进一步深化双方合作。再者，公司继续推行“精益求精，不断创新”，持续优化生产管理与质量控制，保持实施体系管理的标准要求，保持持续改进，保证产品技术性能高、稳定性强、停机率低。

报告期内，公司自主研发出用于血液透析的 PP 壳体血滤器全自动生产线、用于药械组合的 COP 预灌封膜内插针（磁悬浮）自动组装机等，丰富了产品品类。

2、推进募投项目运营与建设

公司持续加强募投项目的运营与建设，有效实现产能提升、研发增强及公司在医疗领域的产业链拓展，为公司未来业绩增长提供新的动力，提升公司市场竞争力和经营效益；加强募集资金的使用与管理，提高募集资金使用效率。报告期内，公司“医用耗材智能装备项目”实现经济效益 2,226.30 万元；“年产 35 台药械组合类智能装备扩建项目”投入金额 452.55 万元，累计投入进度为 35.70%。截至本公告披露日，“年产 35 台药械组合类智能装备扩建项目”累计投入超募资金总额 3,569.81 万元，累计投入进度 55.59%。

3、加大市场推广力度与深度

公司贯彻“持续改进，精益求精；卓越品质，客户满意”的质量方针，以客户需

求为导向，加强与国内外客户的沟通与交流，及时调整产品策略和服务方案，提供更优质的产品与服务；多维度进行品牌推广，不断提升公司市场知名度和影响力；完善营销、售后团队建设，积极拓展境内外市场，稳固公司的行业地位。报告期末，公司合同负债 18,115.71 万元，较上年末增长 83.28%。

二. 提升科技创新能力

1、以科技创新为驱动，推进技术与产品研发

在深耕医用耗材智能装备领域二十多年里，公司对国内耗材的生产工艺和产业基础不断加深理解、沉淀，打造了较为齐全的技术工艺平台体系。目前，公司已形成材料学、力学、机械、电气、软件、视觉、光学、法规加工工艺验证等八大模块、多学科交叉的综合研发体系，涵盖供料、涂胶、二次塑形、检测、组装、卷绕包装、输送传动、膜成型、液体喷注、软件控制等技术工艺平台，在技术储备和新产品研发等方面积累了大量经验与丰富成果。

公司以科技创新为驱动，积极把握下游医用耗材制造企业自动化改造转型的发展机遇，紧跟市场需求及产品技术研发方向，主张不断自主创新、提高公司技术水平，研制出更多能提升下游耗材组装效率和产品质量的智能装备，力求为行业突破工艺难点，有效打破国外垄断，填补国内空白，显著提高下游医用耗材产品的精度、质量、效率和稳定性，同时紧贴客户的需求，提供定制化的智能装备研发生产方案，增强研发成果的商业转化。

报告期内，公司研发投入 1,797.72 万元，研发投入占同期营业收入的比例为 12.75%；研发人员 109 人，占全体人员的 17.38%。公司新提交专利申请 36 个（其中发明专利申请 2 个），新增获批专利授权 85 个（其中发明专利授权 11 个），软件著作权新增申请 2 个并新增获批 1 个。截至报告期末，公司累计获批专利授权 501 个（发明专利 206 个、实用新型专利 288 个和外观设计专利 7 个），累计获得软件著作权 51 个。同时，公司获评国家级绿色工厂、国家级博士后工作站等荣誉称号。

另外，在主要核心技术方面，公司新增预灌封高速插针技术、高速组装技术，便于进一步拓展药械组合类等医用耗材智能装备市场。在隐形眼镜业务方面，公司继续加强开展隐形眼镜业务相关材料研发、产品取证、自主品牌上线、新产品开发（硅水凝胶、功能性镜）、产线优化降本等工作，致力打通隐形眼镜上下游产业链。同时，公司加大人才引进力度，拓展材料、光学、文案设计、销售等方面专家的人才引进，开发更多适合市场需求的产品类别，进一步推动隐形眼镜公司业务的全面发展。

2、强化人才队伍建设，培育企业创新源动力

人才是公司持续发展的关键，公司一直以来重视人才储备和人才梯队建设，现已拥有专业水平高、稳定性强的研发团队，并有多名从事行业研究和应用的专家。报告期内，公司持续优化“引育用留”人才战略，培育企业创新源动力，包括积极拓宽引才渠道；加强人才培养多元化，搭建赋能型学习平台，积极组织内部技术骨干和核心人员以讲座和研讨等形式对其他员工进行内训，并适时安排外训；完善薪酬与激励机制，畅通人才职业发展通道。推进服务型企业建设，积极服务客户的同时注重服务公司内部员工，推行“开心工作、快乐生活”，举办各类文化活动，建立深化员工面谈机制，增强员工的归属感与凝聚力，促进公司持续健康发展。

三. 优化财务管理

1、公司持续加强应收账款管理，做到事前-事中-事后严格把控。事前，筛选优质客户，强化合同管理，签订合同后及时与客户沟通预付款。事中，严控订单进度保证及时发货、安装调试，关注合同约定条款，提前与客户沟通货款，加快回款速度。事后，针对尾款，到期前提前提醒；针对难收款，加大催款力度。各部门多方协作，控制应收账款规模和应收账款周转率。

2、公司进一步加强存货管理，控制存货周转率，通过定期跟进在手订单，有效预测销售需求并监控产品销售情况，采购、生产、营销、财务等各部门保持高效联

动共享，及时反馈、调整经营计划，推进采购、管理及产品等多重降本，全方位提升供应链管理的质量与效益。

3、公司合理利用闲置资金进行现金管理，在保证公司正常经营所需流动资金的情况下，严格筛选合作对象，选择信誉好、规模大、有能力保障资金安全、经营效益好、资金运作能力强的银行等金融机构所发行的流动性好、安全性高的产品，提高资金利用效率，增加公司收益。

四. 完善公司治理

报告期内，公司继续优化治理结构和内控体系，积极组织董监高等相关主体参加监管部门安排的培训，督促其完成培训学习，提高其履职能力和履职意识；同时，加强相关法律法规和政策的监测，及时了解监管动态，持续完善并落实内控体系的执行，加强公司的科学决策和规范运作。根据相关法律法规，公司完成了新一届董事会、监事会及高管团队的换届工作，切实保证各项决议的有效执行和贯彻落实，保障公司及股东的利益。

五. 加强投资者沟通

1、严格依法依规、提高信息披露质量

公司严格按照《公司法》《证券法》《上市公司信息披露管理办法》及监管部门相关规定履行信息披露义务，制定并执行公司《信息披露管理制度》，通过公告、投资者交流活动等多元渠道，严格履行信息披露义务，真实、准确、完整、及时地披露有关信息，保障投资者的知情权。同时，提高公告的可接受度，尽可能使用通俗易懂的语言，使投资者更容易理解公司的财务与经营情况，予以投资者高质量反馈。

2、深入实施投关制度、优化操作流程

公司根据有关法规制定、实施《投资者关系管理制度》，设置投资者关系管理审批流程，编制相关操作手册，配备专门工作人员，实现有规可依、依据清晰、审核

严格、流程明确，进一步规范公司投资者关系管理工作，优化其可操作性。

3、严格秉持投关原则、多维开展投关

公司秉持合规性、平等性、主动性、诚实守信的投关原则，通过电子邮箱、上证 e 互动、现场调研、业绩说明会等形式，多渠道、多平台、多方式开展投资者关系管理工作，及时妥善处理投资者咨询、建议等诉求，实现与投资者积极有效的沟通交流，增进投资者对公司的了解与认同。此外，公司认真做好投资者反馈、记录，及时将投资者的反馈传达至公司管理层，加强公司与投资者之间的沟通，形成良性互动。

报告期内，公司严格履行信息披露义务，提高披露内容的可读性、可理解性；通过“上证 e 互动”等平台认真回复投资者提问；召开了 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩说明会；合规组织投资者、分析师等调研沟通，就公司生产经营等投资者关心的内容进行互动，并及时披露《投资者关系活动记录表》，保障信息传递的公开透明。

六. 提高投资者回报

报告期内，公司制定《迈得医疗工业设备股份有限公司未来三年股东分红回报规划（2025-2027）》，确定利润分配形式和周期、现金分红的比例、现金分红的条件等，维护股东权益，保障公司稳健发展，平衡业绩增长与股东回报，构建可持续的股东价值回报体系。

另外，公司继续落实回购公司股份方案，以自有资金通过集中竞价交易方式回购公司已发行的部分人民币普通股（A 股）股票，在未来适宜时机用于员工持股计划或股权激励。2025 年 3 月，公司完成本次回购，通过集中竞价交易方式累计回购公司股份 2,592,575 股，支付的资金总额为 29,156,636.67 元（不含印花税、交易佣金等交易费用）。

除回购公司股份方案外，2025 年 5 月 15 日至 2025 年 5 月 26 日期间，公司控股股东、实际控制人、董事长、总经理林军华先生的配偶王瑜玲女士通过上海证券交易所系统以自有资金，通过集中竞价交易方式累计增持了公司 A 股股份 492,300 股，约占公司总股本的 0.2962%，成交总额为 6,027,173.02 元人民币（不含交易费用）。

七. 强化管理层与股东的利益共担共享约束

报告期内，公司董事、高级管理人员的薪酬是结合同行业薪酬水平、公司发展经营规划等方面综合确定，符合公司的实际情况。同时，公司不断优化薪酬管理和绩效考核，将高管薪酬与公司业绩有效挂钩；继续探索管理层与股东利益共担共享约束的方式，强化管理层对公司业务发展和目标实现的持续关注与投入。

八. 其他

本“提质增效重回报”行动方案所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。

公司将聚焦主营业务，提升公司发展质量，通过良好的经营管理、规范的公司治理、积极的投资者回报，切实履行上市公司的责任和义务，保护投资者的利益。

迈得医疗工业设备股份有限公司

董事会

2025 年 8 月 28 日