

证券代码：002985

证券简称：北摩高科

北京北摩高科摩擦材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话交流会） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	兴业证券 石础 华安证券 邓承佯 信达澳亚基金 陈一博 长盛基金 王柄方 长盛基金 钱文礼 长盛基金 滕光耀 华夏久盈资产 谢达成 招银理财 姚思劼 个人投资者 孙迅
时间	2025年08月27日下午3点
地点	北京市昌平区沙河工业园北京北摩高科摩擦材料股份有限公司
上市公司接待人员姓名	北摩高科实际控制人 王淑敏 北摩高科副总经理、董事会秘书 王习
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
交流内容及具体问答记录	1. 请公司介绍一下半年报的情况 整体来看，2025年上半年，公司实现营业收入4.60亿元，同比增长33.40%，实现归属于上市公司股东净利润8097.61万元，同比增长21.50%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润7981.68万元，同比增长

29.68%，其中，母公司营业收入同比增长58.99%。上半年，公司营业收入增长的主要原因为公司的起落架业务、刹车盘业务和机轮业务同比均实现一定增长，尤其是起落架业务取得较大幅度增长。

2. 请公司介绍一下上半年公司起落架业务的进展

2025年上半年，公司新完成两型起落架的阶段鉴定工作，并同步开始批量交付。截止目前，已完成四型机多架份的批量交付。同时，公司扩充起落架生产线，逐步提升产能，配套采购多项起落架加工设备，为后续的产品交付提供保障。展望下半年，公司的起落架业务有望在上半年基础上实现更多交付。

3. 请公司介绍一下民航业务的进展

民航方面，公司上半年陆续开展多个型号民航大飞机刹车盘的STC取证，以及某型国产飞机项目刹车盘的地面台架试验。民航特种工艺认证方面，开展热处理、无损检测、表面处理、火焰喷涂、喷丸等多项NADCAP认证，上半年，公司子公司赛尼航空和天津全顺完成了NADCAP认证的申请和筹备，预计8月底前完成五类特殊过程的NADCAP资质认证，或将大力提升民用市场领域的产值，助力公司进入全球顶级供应链。

此外，公司今年上半年参与巴黎航展，航展期间，分别与美国波音公司、巴西航空工业公司、法国赛峰集团、德国利勃海尔集团等国际航空巨头相关领导进行了富有成效的交流洽谈。北摩高科介绍了在飞机起落架着陆系统方面的专业优势及前期项目进展等情况，计划通过高层互访快速推动合作项目的实施。

4. 请公司介绍一下上半年的现金流和回款情况

今年上半年，公司经营活动产生的现金流量净额为1.31亿元，去年同期为-9073.21万元，公司现金流改善明显。此外，今年上半年，公司销售商品、提供劳务收到的现金为3.68亿元，相较于去年同期增加9300万元，销售回

款质量有所提高。

5. 请介绍一下上半年子公司京瀚禹的情况

2025年上半年，京瀚禹营业收入同比基本持平；同时为了应对行业波动，公司在适当控制员工数量、降低房租成本等方面积极落实降本增效措施，净利润同比有所上涨。2025年上半年，公司检测能力进一步提升，取得了5项发明专利、完成4018项研发任务，在 DDR3 的测试效率、8205 机台上的 4644 系列自动化测试、国产复杂电源芯片 MTPS46 系列满载测试等技术方面取得突破。公司在军用电子元器件检测行业仍处于第一梯队。

军工行业竞争格局相对稳定，未来公司仍坚守军用电子元器件主业，稳定业绩贡献的基本盘。同时公司以检测技术为基础，利用丰富的客户资源，围绕主营业务积极拓展新的业务领域，其中采筛一体业务已经形成较为成熟的运行模式；车规级器件认证检测、软件测评业务在 CNAS 认可、团队能力搭建等方面取得进展，新业务拓展或将为公司带来新的增长点。

6. 能否简要介绍一下新管理层未来的民航战略布局

第一，在民机国产化方面，公司目前在积极地参与商飞公司各种型号的国产化工作，未来希望依托自身产品的质量和服务、高端人才优势、技术研发优势、产能和资质优势以及军用配套经验，为民机国产化战略做出自己的贡献；第二，在民航航材自主可控方面，依托自身拥有的多个民航 PMA 合格供应商资质，开拓不同类型的民航客户，从后市场角度满足航司的维修替换需求，提升国产化率；第三，从民航的前装市场角度来看，北摩高科未来将以子公司赛尼航空为载体，整合现有的人员、产线和设备，通过欧美质量体系贯标和工艺体系认证，积极开拓民航国际市场合作业务。

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	否