

证券代码：300073

证券简称：当升科技

北京当升材料科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：【2025-004】

投资者关系 活动类别	■特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他（）			
参与单位名称	东吴证券	瑞银证券	花旗环球金融	富瑞金融集团
	摩根基金	IGWT Investment	大和日华	中金公司
	华泰证券	国泰海通证券	中信建投证券	中信证券
	中银国际证券	财通证券	国联证券	华福证券
	浙商证券	银河证券	光大证券	中泰证券
	天风证券	申万宏源证券	国盛证券	民生证券
	兴业证券	长江证券	华创证券	华西证券
	太平洋证券	博时基金	广发基金	兴证全球基金

	德邦基金	嘉合基金	创金合信基金	中天汇富基金
	国晖投资	鸿道投资	杭贵投资	鹤禧投资
	托克投资	丰道投资	涌峰投资	度势投资
	恒复投资	水印投资	米牛投资	富敦投资
	到金投资	天貌投资	瑞斯凯投资	聚联汇投资
	正德泰投资	安泽众赢投资	丰仓股权投资	前海亿阳投资
	棒杰医疗投资	睿源私募基金	观今私募基金	前海辰星私募 投资
	瑞民私募证券 投资	人保资产	三耕资产	原点资产
	咸和资产	尚诚资产	明盛资产	景熙资产
	百年资产	八零后资产	成泉资本	盈峰资本
	中新融创资本	磐厚动量资本	中信建投资管	天安保险
	信泰人寿保险	上海人寿保险	长江养老保险	上海国际信托
	乐中控股	平安银行	东海基金	
时 间	2025 年 8 月 26 日 20:00-21:00			
地 点	当升科技 9 层会议室			

上市公司 接待人员姓名	财务负责人、董事会秘书：李洪发 副总经理：张学全 固态锂电材料研发部负责人：邵宗普 投资证券副总监、证券事务代表：曾宪勤 财务副总监：刘菲
投资者关系活动 主要内容介绍	一、请介绍一下公司 2025 年上半年的经营情况？ 答：您好，2025 年上半年，公司实现营业收入 44.32 亿元，同比增长 25.17%；实现归属于上市公司股东的净利润 3.11 亿元，同比增长 8.47%；实现扣非净利润 2.51 亿元，同比增长 16.02%。公司营收、净利、扣非净利三大重要财务指标均实现正增长，业绩企稳回升，发展态势持续向好。 产品出货方面，2025 年上半年，公司三元材料、磷酸铁锂出货量均实现同比增长，市场竞争力不断增强。尤其是磷酸铁锂业务实现了产销两旺，销量同比实现大幅增加，已跻身国内磷酸铁锂电池主流厂商战略供应商行列。 客户开拓方面，2025 年上半年，公司国际客户占比持续提升。公司在今年上半年公告了与 LG、SK 的战略供货协议，目前，上述供货协议正在履行中，已成为公司上半年业绩增长的重要贡献来源。 技术研发方面，三元材料领域，公司高镍和超高镍多元材料技术持续领跑行业，续航、安全、寿命、效率以及低温性能指标全面提升，已率先批量供应全球高端电池客户。高电压多元材料实现了 5、6、7、8 系全覆盖，已成为业界标杆广泛供货于国内外知名电池生产商及全球高端电动汽车。固态锂电材料领域，公司全固态正极材料采用超稳定快离子导体修饰工艺，实现了在全固态电池体系中超高容量发挥、超长循环寿命；硫化物及氧化物固态电解质已实现稳定制备，具备规模化供应能力。富锂锰基领域，公司突破性开发两代富锂锰基材料，首代液态体系和二代固态体系材料在容量、压实密度等性能指标上均处于行业领先水平。

产能布局方面,2025 年上半年,公司芬兰基地已正式开工建设,各项工作稳步推进。攀枝花基地首期二阶段项目年产 8 万吨产线设备安装调试正在有序推进中,预计 2025 年下半年建成投产,新建产能将有效保障下游客户迫切供应需求,为提升公司市场占有率夯实基础。谢谢。

二、公司在固态锂电材料领域的布局情况和竞争优势?

答:您好,公司在固态锂电关键材料方面布局较早且全面。固态锂电材料方面,系统布局了氧化物、硫化物、卤化物等固态电池材料体系。半固态正极材料解决了超高镍正极材料安全性差、产气严重等实用化问题,实现了在半固态体系中的本质安全、超低阻抗和宽温域下优异的低高温性能;全固态正极材料解决了固态电解质与正极材料界面阻抗大、副反应严重等瓶颈难题,实现了在全固态电池体系中超高容量发挥、超长循环寿命;固态电解质技术保持行业领先,成功开发出高离子电导率、微纳米粒径可控调节的硫化物及氧化物固态电解质并已实现稳定制备,具备规模化供应能力。谢谢。

三、公司固态锂电材料的市场开发进展情况如何?

答:您好,2025 年上半年,公司固态锂电材料持续放量,其中硫化物全固态电池专用正极材料率先实现吨级出货,双相复合正极材料荣获中关村论坛百项新技术新产品推介,相关产品已导入清陶、卫蓝、辉能、赣锋锂电、中汽新能等多家固态电池客户,成功应用在无人机、eVTOL 等低空飞行器以及人形机器人领域。全固态电池专用钴酸锂、富锂锰基正极材料成功卡位比亚迪、一汽、中科固能等国内顶级车企和电池客户。固态电解质方面,公司已完成氧化物电解质年产百吨级中试线建设和硫化物固态电解质小试线建设,实现固态电解质吨级稳定制备并获得下游多家重点客户的认证及导入。谢谢。

四、请介绍一下公司三元材料业务进展情况？

答：您好，2025 年上半年，公司多元材料业务持续放量，多项产品作为行业标杆深度融入全球高端新能源车企及一线品牌动力电池供应链。海外市场方面，公司与 LGES、SK on、三星 SDI、Murata、欧美大客户等国际巨头建立深度合作关系，并与 LGES、SK on 两大锂电巨头签订未来三年上百亿元订单，为未来销量和盈利奠定了坚实基础，产品配套进入大众、现代、戴姆勒、宝马等海外高端新能源车企。国内市场方面，高镍、中镍高电压产品批量导入亿纬锂能、比亚迪、远景、蜂巢能源、微宏动力、中汽新能等国内主流动力电池厂商，配套用于蔚来、吉利、上汽、广汽、理想、小鹏、长城、岚图、依维柯等新能源车企。谢谢。

五、公司如何应对锂、钴等原材料价格的波动？

答：您好，原材料价格走势受到成本、供需等多种因素影响。公司持续优化供应链管理体系，密切追踪原材料市场供需动态与价格波动趋势，在保障稳定供应的基础上降低采购成本。公司积极与具备资源优势的原材料企业签订框架协议，并结合实际生产需求适时进行点价采购；同时，逐步向上游镍、钴、锂、磷等资源领域延伸布局，通过与产业链多方深化战略合作，构建长期可持续且具备成本优势的战略供应链保障体系。谢谢。

六、公司 2025 年上半年国际市场开拓情况如何？

答：您好，凭借行业领先的技术研发优势，公司产品大批量供应中国、日本、韩国、欧美等国家和地区的全球锂电巨头及知名车企。公司客户群体覆盖广泛且结构稳定，已深度融入国际高端新能源车企及一线品牌动力电池产业链。2025 年上半年，公司国际客户占比持续提升，公司与 LG、SK 等国际客户的战略协议订单陆续释放，为公司业绩增长提供了坚实的基础和保障。后续，公司将继续

秉持“以市场为导向，以客户为中心”的理念，持续为客户提供具有竞争力的差异化高端产品，力争不断提升市场占有率。谢谢。

七、公司磷酸（锰）铁锂市场的开发进展情况如何？

答：您好，2025 年上半年，公司磷酸（锰）铁锂业务继续呈现快速发展态势，产品销量同比实现跨越式大幅提升，连续月度出货量近万吨，深度绑定中创新航、中汽新能、瑞浦兰钧、宜春清陶、Power Co 等国内外客户，在动力、储能及 EV 领域实现应用。谢谢。

八、公司尖晶石镍锰酸锂产品研发和市场开发进展情况？

答：您好，公司密切关注并积极开展前瞻性技术研发及市场推广，尖晶石镍锰酸锂方面，公司成功开发出兼具高容量与长循环的镍锰酸锂正极材料，各项性能指标表现优异满足客户需求，同时，公司积极配合客户开发尖晶石镍锰酸锂材料，目前已完成中创新航、清陶等客户评测，占据一供开发位置。谢谢。

九、请问公司芬兰基地项目进展情况如何？

答：您好，公司作为全球新能源正极材料龙头企业，始终坚持依托技术、市场、先进制造等综合优势构建稳定可靠的供应链体系，持续提升全球竞争力。2025 年上半年，公司芬兰基地已正式开工建设，目前各项工作稳步推进。该项目推动了公司从产品国际化经营迈向产业国际化经营，将快速响应国际大客户本土化供应及产能配套需求，深度融入欧洲电动汽车产业链，提升全球市场占有率。谢谢。

十、如何看待三元材料和磷酸(锰)铁锂的竞争格局？

答：您好，三元正极材料和磷酸（锰）铁锂由于材料性能、产品价格等原因，有着不同的市场应用场景，三元正极材料除了应用于长续航电动车等领域外，在无人机、eVTOL 低空飞行器等市场

	中也具有广阔的应用前景，磷酸（锰）铁锂则主要应用在中低续航电动车和储能领域。随着新能源锂电行业的发展，三元和磷酸（锰）铁锂未来都有着广阔的市场前景。公司作为高端锂电池正极材料供应商，已完成三元正极材料和磷酸（锰）铁锂的多元化产品布局，主要产品包括三元正极材料、磷酸（锰）铁锂、钴酸锂等材料，公司今后将努力提升在这两个细分领域的市占率。谢谢。
附件清单(如有)	无
日 期	2025 年 8 月 26 日