

证券代码：603856

证券简称：东宏股份

## 山东东宏管业股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

记录表编号：2025-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	东北证券：杨占魁、张煜暄、吕妮珈、庄嘉骏。（以上排名不分先后）
时间	2025年8月28日下午16:00-16:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书兼证券事务代表寻金龙 副总裁孔令彬 证券部部长刘建宁
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司概况介绍环节</p> <p>1、公司基本情况</p> <p>山东东宏管业股份有限公司是一家以管道智能终端研发制造为主营业务的大型长输管线、城市生命线综合方案解决服务商，具备管道专用料、管道连接方式、管道制造全产业链三大行业领先优势。作为全球最大的复合管道制造基地，依托国家企业技术中心和国家级CNAS实验室等创新平台，充分发挥工程管道全产业链发展优势，在水利水务、市政热力、石油天然气、工业矿山、核能电力、化工园区等领域提供智慧化综合解决方案。公司全面服务于城市生命线产业、城市更新产业及城市运营服务产业，秉承“让智能管道改变人类生活”的企业使命，致力实现“成为全球领先的大型长输管线及城市生命线综合解决方案服务商”战略愿景。</p> <p>2、2025年半年度公司主要经营情况</p> <p>2025年公司积极贯彻“国家大型长输管线”与“城市生命线”双线并行的战略布局，扎实推进“三高”营销、“四耕”布局的市场拓展，围绕经营目标，深化市场攻坚，聚力技术突破，强化管理增效，助力公司高质量发展。</p> <p>2025年上半年，公司实现营业收入1,060,532,095.49元，同比下降32.78%；归属于上市公司股东的净利润101,869,855.24元，同比下降32.31%，</p>

归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 94,624,458.64 元，同比下降 35.50%。经营活动产生的现金流量净额为 4,115.08 万元，较上年同期上涨 125.60%；期间费用较上年同期下降 11.85%。报告期末，公司资产负债率 27.14%，较期初下降了 9.27 个百分点。

## 二、互动交流

1、公司 3 月份和 7 月份中标项目进展情况及收入确认情况？

答：2025 年 1 月份，公司与中国二冶集团有限公司签订《物资采购合同》，合同金额 2.63 亿元；3 月份中标项目为国家重点供水工程项目，合同金额 1.78 亿元；以上项目按照合同约定正常执行中，根据实际供货进展情况进行收入确认。7 月份中标的 1.08 亿元压力钢管项目截至目前合同暂未签订完成，公司将根据实际进展及时履行信息披露义务。

2、公司在手订单情况及确认节奏？未来业务趋势展望？

答：目前公司在手订单情况充足，需要结合具体项目进展情况进行确认。公司将持续受益于国家水利基建投资、城市地下管网改造等政策机遇，业务呈向好趋势。

3、公司预精焊项目情况及未来预期？

答：2024 年公司预精焊螺旋焊管数字化车间建成投产，其生产线最大外径达 DN2020mm、定尺长度 16 米、加工能力达钢级 X100 级，自动化程度处于行业领先地位，提升了公司在高端水利、化工、核电及石油天然气等领域的交付能力。

4、公司各项业务毛利率情况及未来增长点？

答：分行业看，给排水、工矿及燃气行业毛利率贡献度较高；分区域看，华东、华中、西北地区毛利率较高；分产品看，PE 管道、钢丝管道及防腐管道产品毛利率较高。未来增长点：钢丝管道和防腐管道在技术、材料等方面具有优势，毛利率相对较高。

5、与新疆雅江水电站项目的对接情况？

答：公司积极布局新疆、西藏等西部市场，在新疆成立全资子公司，辐射西藏、青海、甘肃、宁夏、内蒙等地区省，联动中亚及西欧市场。雅鲁藏布江下游水电工程项目是国家重大工程项目，公司已关注该项目进展情况，积极参与与公司产品相关的项目招标投标工作，如有进展情况将及时履行信息披露义务。

6、公司半年度货币资金金额充足，后续外延、新项目、新产品开发计划？

答：未来公司将围绕“国家大型长输管线”与“城市生命线”双线并行的战略布局，推动城市生命线、智能管网、管道智能终端等领域取得新突破。积极运用资本手段整合行业生态资源，全力推动高科技、高市值、国际化的战略目标落地见效。

7、公司上半年应收账款情况得到改善，后续措施及实现优化的原因？

答：公司一直高度重视并持续加强应收账款管控，上半年应收账款规模得到有效控制，较期初下降 5.27%。通过成立专项回款小组，由公司董事长亲自牵头调度，定期召开专项会议分析欠款情况，采取多项措施加速资金回笼。此外，公

	司从源头把控应收账款风险，优先选择有资金、利润保障的项目进行合作。未来公司将围绕“质量 效益 稳健”发展总基调，加强内部合同管控，借助国家发布的相关政策，加大催收力度，积极回笼资金。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 8 月 28 日