

证券代码：301272

证券简称：英华特

苏州英华特涡旋技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	招商证券、上海合远私募基金、上海睿源私募基金、华夏未来资本、国泰基金、上海静水资产、广发基金、东吴基金、华泰资产、海南联盟集运物流、淡水泉（北京）投资、复通私募投资基金、中天汇富基金、弘尚资产、中泰证券、华西证券、国投证券、中信建投、上海盟洋投资、渤海汇金资产、西南证券、中金证券
时间	2025年8月28日 16:00-17:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	财务总监 黄勇 董事会秘书 田婷
投资者关系活动主要内容介绍	董事会秘书对公司2025年半年度报告进行了解读，并简要介绍了英华特的经营管理、研发布局等情况 简要介绍公司2025年半年度经营情况 公司上半年实现营业收入2.43亿元，较上年同期下降7.54%；实现归属于上市公司股东的净利润936.51万元，较上年同期下降69.33%；研发投入3,256.32万元，占营业收入比例为13.40%。 报告期内，受下游投资基调放缓的影响，公司热泵应用涡旋压缩机业务承压；商用空调应用和冷藏冷冻应用涡旋压缩机保持小幅波动。

	在研发创新方面，公司继续保持高比例研发投入，报告期内在原有在研项目的基础上，开发了大功率变频驱动产品平台，并横向拓展了离心式压缩机产品平台。 1、和外资品牌相比，公司产品的竞争优势有哪些？ 答：公司核心竞争力优势主要体现在（1）技术创新优势：通过多年的技术研发和工艺创新，公司在节能高效、可靠性高、噪音低的涡旋式压缩机及其应用技术的研制开发方面形成一系列具有较强竞争力的核心技术。（2）产品优势：公司凭借出色的技术能力和对行业的理解，在产品定义方面敏锐地把握市场方向，根据客户需求和行业发展趋势及时和快速地调整产品设计和研发方向，提供顺应下游市场发展趋势的产品，产品的市场竞争力较强。（3）产品性价比优势：经过多年的积累，公司在产品品质、工艺技术、响应速度等方面达到了对标国际知名品牌的程度，在产品质量、性能完全可比的基础上，价格的相对优势能够进一步凸显产品的性价比。（4）客户支持与服务优势：与外资品牌相比，公司对客户快速的响应速度和完善的技术服务是公司作为本土企业的一大重要竞争力。公司拥有一支行业经验丰富、技术能力强的现场技术支持工程师团队，能够协助客户选型、实现对客户技术问题的快速响应和支持。 2、公司离心式压缩机、变频压缩机的研发进展？ 答：上半年度，公司在原有研发项目的基础上，进一步拓展变频压缩机产品平台、研发离心式压缩机产品平台，已有相关技术储备，后续公司将以市场需求为导向，加快推进产品的研发进程，力争尽早实现新产品的落地，提升市场竞争力。 3、公司对数据中心这块业务的展望？ 答：在涡旋压缩机的细分应用场景中，数据中心是目前快速增长的市场需求之一，公司也关注到这块业务的市场空间和发展机遇。目前公司的产品规划已充分考量上述业务需求，积极开展相关产品的研发工作，争取未来在该领域能够获得一定的市场份额。 4、公司未来的发展展望？ 答：公司将进一步加强国内、海外市场的开拓力度，争取一些重要客户
--	---

	的新订单的落地，同时公司也将紧跟市场需求，抓紧推动新产品的研发和产品的推广，优化产品结构，加强生产成本的管控，以提升公司的盈利能力。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2025年8月28日