中石化石油机械股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(请文字说明其他活动内容)	
活动参与人员	东北证券: 王浩然 中邮基金: 张子璇	
上市公司接待人员	董事会秘书:王务红 证券事务代表:周艳霞	
时间	2025年8月28日	
地点	公司十二楼接待室	
形式	座谈交流	
交流内容及具体问答记录	交流主要内容:	
	1. 问: 2025 年上半	年公司海外业务订单情况?
	答: 2025 年上半年	公司国际市场实现新增订货 12.1
	亿元,同比增长 15%。2	公司与沙特阿美、ADNOC 等石油巨
	头签署合作备忘录;推动压缩机产品进入道达尔、索纳塔	
	克等国际企业供应链体系;钻采装备获得亚非市场批量订	
	单;泥浆泵国际市场取得突破;自主研发的深井钻机首次	
	进入科威特高端市场并投入运营; 固井设备、压裂混配设	
	备及压缩机等高端装备在非洲市场实现应用; 钻头钻具在	

科威特、阿尔及利亚市场增幅明显; 矿用钻头进入海外主流市场, 在南美铁矿项目中表现优异; 钢管产品中标沙特 MGS 主天然气三期管道项目招标, 合同金额超 2 亿元人民币。公司海外业务已从单一产品出口向全产业链解决方案输出转型。

2. 问:公司钻头业务经营情况?

答:2025年上半年公司钻头钻具实现营业收入 3.48亿元,同比下降 13.05%。钻井提速提效要求不断升级,公司产品技术与性能持续提升导致钻头钻具用量减少。2025年上半年三大油企总进尺同比下滑并极力压缩成本,公司钻头钻具量价齐跌。为应对不利形势,公司通过导入高附加值功能化新产品实施差异化竞争,突破市场内卷和低价竞争。公司积极融入中石化上游一体化格局,与油田企业开展一体化合作,推进钻头钻具产品创新,进一步促进市场份额提升。持续巩固中石油塔里木高端市场主力军地位。中海油市场实现新增订货 6800 万,增长 50%。

3. 问:公司 LNG 业务开展情况?

答:国内政策加力 LNG 清洁能源推广,多地区出台配套政策,货运行业"油转气"进程提速,LNG 加气站网络建设加快推进。公司积极抢抓市场机遇,依托在天然气设备领域集成设计、制造加工、试验测试等完备的资质和成熟经验,加速 LNG 加气装备研制,全力打造 LNG 加气设备优势产品。2025 年上半年 LNG 加气设备成功中标湖北、宁夏、广西等多个省级重点项目,实现新增订货 2538 万元,为后续业务增长奠定了坚实基础。

4. 问:公司今年的股权激励目标能否实现?

答:公司将积极努力争取实现全年经营目标,股权激励目标能否实现还需视对标企业经营业绩情况而定。

5. 问:公司计划实施哪些市值管理措施?

答:公司聚焦油气和新能源装备主责主业,持续提升

	技术创新能力和绿色发展能力,提升市场开拓质效,努力 实现国内业务稳定增长、国际业务突破性增长,在增强盈 利能力和经营业绩的基础上,通过提升信息披露质量、加 强投资者关系管理等方式开展市值管理工作。
关于本次活动是否涉	
及应披露重大信息的	否
说明	
活动过程中所使用的	
演示文稿、提供的文	无
档等附件(如有,可	<i>)</i> u
作为附件)	