

证券代码： 002807

证券简称： 江阴银行

江苏江阴农村商业银行股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-05

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 8 月 29 日 (周五) 下午 15:00-16:00
地点	通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1. 董事长宋萍 2. 行长倪庆华 3. 董事会秘书周晓堂 4. 财务总监常惠娟 5. 独立董事董斌
投资者关系活动主要内容介绍	主要就江阴银行相关经营情况进行了交流，以下为本次调研问询及简要回复情况记录： 1. 贵行未来 3 年将如何定位养老金融业务？是将其作为零售业务的补充，还是独立打造为与财富管理并列的核心增长极？ 答：这确实是当前银行业转型中备受关注的关键问题。关于养老金融业务的定位，本行认为这绝非简单的业务补充，而是承载着服务国家战略、践行金融为民使命的重任。我们的策略是：将其作为当前零售业务转型升级的核心抓手，并通过未来 2-3 年的持续投入和生态建设，最终将其打造为与财富管理业务并驾齐驱、甚至更为重要的核心增长极和支柱型业务。这一定位源于对人口老龄化加速下市场趋势与客户需求的深刻研判：当前养老需

	求已从单一资金储备转向全生命周期规划，年轻群体的长期养老投资意识、中老年群体对“金融 + 服务”的复合型需求持续释放，催生了万亿级市场空间。为此，本行将从三方面推进——一是组建专业团队，研发覆盖养老储蓄、养老理财、养老目标基金等的全品类产品矩阵，匹配不同年龄段客户风险偏好；二是依托科技赋能，搭建智能化养老服务平台，通过大数据精准匹配客户需求，提供定制化规划方案；三是联动养老社区、健康管理机构等外部资源，构建“金融产品 + 养老服务”生态，既满足客户资产稳健增值需求，又解决养老生活场景化痛点，最终通过系统化布局，让养老金融成为驱动本行高质量发展的重要引擎。 2. 目前金融“五篇大文章”是监管的重点，请问江阴银行有哪些特色实践和成效？ 答：本行把“五篇大文章”作为战略主线来推进。科技金融方面，成立高新支行，设立科创中心，构建覆盖“孵化—成长—成熟”全生命周期的科技金融服务体系，截至6月末，科技金融贷款余额达159亿元。绿色金融方面，成立绿色支行，落实绿色信贷、绿色债券与绿色经济的深度融合。截至6月末，绿色金融贷款达44.59亿元，较年初增长30.57%；普惠金融方面，持续优化“三台六岗”模式，深化供应链金融，促进产业链协同发展。养老金融方面，构建“苏适养老”体系，推动金融与养老融合，率先推出全省首个“银龄卡”居家养老援助试点。数字金融方面，深化数字化与文旅、教育、养老等民生场景融合，推出多个民生服务应用场景，客户体验和服务效率显著提升。 3. 贵行后续在市值管理方面会有何举措？ 答：本行高度重视市值管理，后续将从多维度发力。业务层面，坚持“稳健前行”基调，深化“12458”战略布局，聚焦“五篇大文章”，推进产融结合，深化零售转型，提升盈利能力与市场影响力。分红规划上，统筹股东回报与长期发展，在遵循监管、
--	---

	保障资本充足的基础上，实施积极分配方案，提升分红稳定性与可预期性，增强投资者获得感。信息披露方面，借助技术优化流程，丰富定期报告内容，创新披露形式，确保信息真实、准确、完整、及时传递，提升透明度与投资者信任。同时，加强投资者关系管理，完善线上沟通渠道，常态化开展互动活动，积极听取意见建议，促进价值共享，全方位推动市值稳健提升。 4. 目前，科技金融领域已成为大型银行与股份制银行的布局重点，各方竞争不断加剧。面对这样的行业环境，公司将采取何种策略来应对竞争压力，同时持续巩固自身的核心优势？ 答：面对科技金融领域日益激烈的角逐，本行充分依托自身资源禀赋，积极实施科技金融发展规划，以客户为中心，重塑服务流程，主要从三个方面实现创新： 一是服务模式创新：创设了科创金融中心，成立专营团队，开发专门产品，定位“科创企业成长伙伴”，致力于解决种子期、初创期企业融资难题，以专注育初创、专注做首贷、专注强团队、专注建链圈为战略定位，首次将未盈利但拥有核心技术、优质团队的种子期、初创期企业纳入授信对象，通过“技术潜力+团队背景+资本背书”评估体系，提供最高 300 万元信用贷款，填补了本行对种子期、初创期科创企业的服务空白。科技特色支行将与科创金融中心协同，打造“双轨并行、各有侧重、全域覆盖”江银科技金融服务体系。 二是资源深度融合：打通科创金融中心质客群、科技特色支行科技企业以及科创高阶人才财富资产数据档案，实现资产端负债端、客户信息、风控数据共享复用。 三是产品开发创新：构建全生命周期产品矩阵：为种子期、初创期科创企业提供账户开立、工资代发、创业贷、苏知贷、人才贷等信用赋能类金融服务；为成长期科技企业提供智改数转贷、高端装备贷、供应链产品、国际结算、投资款管理等场景深耕类金融服务；为成熟期科技企业提供提供专精特新贷、银团融
--	---

	资服务、财富管理与企业家服务、盘活存量资产等全面金融服务。 5. 请介绍贵行上半年资产负债配置的特点及其成果？2025 年全年资产负债配置的主要逻辑如何把握？如何规划 2025 年的资产负债和信贷增长目标？ 答：资产端，贷款总额稳健增长，较年初增幅 5.87%，重点投向制造业等实体经济领域。负债端，存款总额较年初增长 6.35%，通过优化期限结构，控制付息成本。展望全年，资产配置会围绕产业升级，支持新兴产业及“专精特新”企业；负债管理上持续降本增效。2025 年，资产规模预计保持适度增长，信贷投放将契合地区产业转型需求，在风险可控前提下，推动贷款规模稳步上升，助力业务稳健发展。 6. 在合规管理方面，独立董事如何监督公司遵守相关法律法规和监管要求？ 答：第一，紧盯“关键领域”。我们重点关注农商行特有的合规风险，如关联交易、信贷审批、普惠金融政策落地以及反洗钱等。在这些领域，我们要求管理层必须提供详尽的合规审查报告，确保每一项业务都严格在法律法规和监管框架内运行；第二，畅通“两大渠道”。一方面紧密跟踪监管政策动态，确保公司策略及时调整以适应最新要求；另一方面高度重视内审与合规部门的报告，定期单独听取他们的工作汇报，确保公司内部监督机制的有效性和独立性；第三，坚守最后防线。在董事会表决时，对任何存在合规疑议的议案，我们都将行使否决权或建议暂缓表决，坚决守住合规底线，保护公司和全体股东的利益。通过持续、专注的监督，确保江阴农商行行稳致远。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 08 月 29 日