贵阳银行股份有限公司 2025 年半年度 业绩说明会记录

贵阳银行于 2025 年 8 月 29 日下午，在公司总部大楼以网络互动形式，面向全体投资者，召开了 2025 年半年度业绩说明会。公司董事长、行长、副行长、董事会秘书、首席财务官、独立董事及相关部门负责人参加了会议交流，会议记录如下：

一、董事长致辞

大家下午好！非常高兴通过全景网平台与大家进行互动交流，我谨代表公司对大家长期以来给予贵阳银行的关心和支持表示衷心感谢！下面我就公司上半年主要经营情况作简要介绍。

今年上半年，我们坚持稳中求进总基调，全面贯彻新发展理念，抢抓国家一揽子增量政策出台机遇，努力构建稳健安全、内涵集约、特色鲜明、管理精细、均衡协同的高质量发展新模式，整体业务经营保持稳健。截至 6 月末，资产总额 7,415.36 亿元，增长 5.08%，继续保持省内第一大法人金融机构地位。贷款总额 3,434.61 亿元，增长 1.27%。存款总额 4,337.70 亿元，增长 3.47%，存款付息率和总负债付息率均有所下降，负债成本持续优化。其中储蓄存款余额 2,306.65 亿元，增长 7.52%，储蓄存款贡献度进一步提升。上半年实现营业收入 65.01 亿元，实现归属于母公司股东的净利润 24.74 亿元，实现基本每股收益 0.68 元，加权平均净资产收益率 7.92%，总资产收益率 0.70%。截至 6 月末，不良贷款率 1.70%，拨备覆盖率 238.64%，拨贷比 4.05%。资本充足率 14.97%，一级资本充足率 13.77%，核心一级资本充足率 12.73%，资本水平保持充足。

上半年，我们积极贯彻落实“四新”主攻“四化”“富矿精开”等重要战略布局，聚焦做好金融“五篇大文章”，持续提升服务实体经济质效。积极参与贵州省内重大项目建设，支持“四化”领域贷款余额 1,653.12 亿元，富矿精开领域贷款余额 165.82 亿元。加大科技金融领域信贷资源倾斜，有效服务新质生产力，推动构建现代化产业体系。深入践行绿色理念，大力发展绿色金融业务，支持绿色产业转型升级。纵深推进普惠金融，推动小微企业融资协调工作机制落地，持续丰富普惠产品、强化减费让利力度，提升普惠金融覆盖面和可得性。深度布局养老金融领域，创新产品服务、金融供给模式，构建特色养老金融体系，打造有温度、有深度的养老金融服务。成立数字金融管理部，统筹推进数字化转型工作，加快构建数字金融服务体系，强化数字能力建设。

下半年，我们将坚持战略定力，强化统筹、凝聚合力，守好风险底线，保持发展韧劲，不断提升经营管理质效，做好五年战略规划收官工作，全力以赴完成规划目标。

我们希望通过此次网上交流活动，听取广大投资者的意见和建议，进一步增进各位对贵阳银行的了解和支持，促进公司未来更好的发展。谢谢！

二、互动交流

1. 息差继续下行，下半年有什么对策？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！本行将从资产端和负债端着手，缩小净息差降幅，逐步修复盈利能力：资产端，深耕主责主业，抢抓贵州大力推进国家战略腹地建设、承接东部地区产业转移、“富矿精开”、国家全方位扩内需、促消费等机遇，聚焦地方发展重大战

略、重点领域和薄弱环节，扎实做好金融“五篇大文章”，持续加大信贷投放力度，提升资产端价值贡献。负债端，本行将坚持“量、价、结构”均衡协调发展的负债融资策略，紧跟市场利率走势，通过强化内外部利率定价管理、优化激励约束机制等管理手段，持续推动负债结构、客户结构优化，积极拓宽优质存款来源，多渠道、全方位增强主动负债能力，驱动付息成本持续下降。

2. 公司在做好养老金融方面取得了什么成效？

尊敬的投资者您好，本行养老金融方面，深度布局养老金融领域，构建“产品创新+生态服务+产业赋能”三位一体的养老金融体系，不断丰富养老金融产品和服务供给，打造覆盖保险、理财、储蓄的专属产品矩阵，深化“爽爽银发课堂”品牌建设，通过“信贷+消费”双引擎驱动养老产业发展，全方位满足老年群体多元化需求，助力老有所安。

3. 盛行长您好，贵行不良率较年初有所上升，目前公司资产质量管控压力主要来自哪些方面？如何应对？未来资产质量指标的走势如何展望？

尊敬的投资者您好，目前贷款不良率较年初略有上升，主要系经济结构持续转型、区域房地产市场深度调整等因素，部分客户风险质态劣化，对此我行采取多项积极措施，细化客户准入标准、提高风险识别能力，并针对性做好重点领域风险监测、防范与化解，未来资产质量能够保持相对稳定。

4. 批发和零售业贷款不良率有所下降，公司采取了什么措施？

尊敬的投资者您好，针对批发零售业贷款，公司从行业授信策略、客户准入、风险管理与产品设计等方面进行优化和调整，同时针对行

业不良贷款采取了清收、核销等多项处置措施，批发零售业不良率较年初有所下降。

5. 有没有半年分红

尊敬的投资者，您好，本行暂无中期分红安排，后续若有相关安排将及时履行信息披露义务，感谢您的关注！

6. 市值不断下滑，有什么具体措施提振投资者信心？

尊敬的投资者，感谢您的关注。本行按照《上市公司监管指引第10号——市值管理》要求制定了估值提升计划暨行动方案，下一步，将通过聚焦做好“五篇大文章”、完善公司治理体系、规范信息披露、加强投资者关系管理、保持稳健分红等措施，推动公司高质量发展，不断提升公司投资价值，增强投资者回报，推动公司投资价值合理反映公司整体经营质效。

7. 公司资产收益率较负债付息率下降更多，请问公司在降低存款付息率方面还有什么措施？下半年是否有改善计划？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！本行持续加强对负债成本的适当性的管理，采取多项措施稳步压降存款付息率。一是坚持“量、价、结构”均衡协调发展的负债融资策略，通过完善绩效考评机制、优化内外部利率定价策略、完善制度建设、优化管理程序等方式持续引导存款业务规模、期限结构、客户结构、成本管控等方面均衡发展，推动实现以增加低成本稳定性资金为核心的管理策略。二是积极主动响应市场利率定价自律机制指导精神，紧跟存款市场利率调整趋势，适时调整存款挂牌利率，持续压降存款付息成本。

8. 不良贷款率为何上升？

尊敬的投资者您好，我行贷款不良率较年初略有上升，主要受区

域性经济影响，部分客户风险暴露，我行严格按照监管分类标准将其纳入不良管理。我行积极采取多项措施处置化解风险，并针对性做好重点领域风险监测和防范，确保不良率处于合理可控范围。

9. 请问李行长，2025 年上半年公司贷款的主要投向领域？下半年投放规划？

尊敬的投资者，您好。上半年，本行以国家、地方产业政策和地方重大战略为导向，集中力量开展各类市场营销拓展，推动信贷资源向实体经济聚集，持续加大对实体经济信贷支持，围绕煤、磷、铝、锰等矿产资源精深加工行业、新能源汽车及风光发电等现代能源行业、酱香型白酒以及先进装备制造、健康医药等特色轻工业、大数据电子信息行业等重点领域加大支持力度。下半年，本行将继续围绕“四新”主攻“四化”主战略和“四区一高地”主定位，聚焦“富矿精开”等战略实施，以及省市重大工程和重点项目营销承接，支持地方产业优质项目。同时，继续按照金融支持“五篇大文章”总体方向，将信贷资源大力支持实体经济发展融资需求上，重点支持省内工业企业、科创企业、民营企业等各类实体客群。感谢您的关注！

10. 营收和利润连续下滑，有没有什么具体应对措施？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！本行将多措并举保障盈利的可持续性：一是在净息差持续收窄的行业趋势下，本行将从资产端和负债端着手：资产端，深耕主责主业，抢抓贵州大力推进国家战略腹地建设、承接东部地区产业转移、“富矿精开”、国家全方位扩内需、促消费等机遇，聚焦地方发展重大战略、重点领域和薄弱环节，扎实做好金融“五篇大文章”，持续加大信贷投放力度，提升资产端价值贡献。负债端，本行将坚持“量、价、结构”均衡协调发展的负

债融资策略，紧跟市场利率走势，通过强化内外部利率定价管理、优化激励约束机制等管理手段，持续推动负债结构、客户结构优化，积极拓宽优质存款来源，多渠道、全方位增强主动负债能力，驱动付息成本持续下降。二是加强对金融市场利率的研判，抓住投资机会增厚投资收益。三是深入开展降本增效，加强资产质量管控，持续压降管理成本和风险成本，努力保持合理的利润水平。

11. 请介绍下公司在做好数字金融方面的具体举措和成效？

我行聚焦高价值业务场景，深化“业、数、技”融合，打造场景化数字金融解决方案，推动业务数字化升级。一是近年创新推出的“爽快贷”、“烟商e贷”等线上产品，依托大模型优化授信策略，降本增效；二是优化“税源E贷PLUS”等产品，整合千余细分行业数据，运用机器学习算法等技术提升小微客群服务精准度；三是推进数字化集采平台建设，实现营销费用与权益管理闭环；四是构建“爽生活”平台，覆盖购物、文旅等高频消费场景，提升客户AUM贡献度和平台粘性，支撑零售利润增长。五是持续推进移动金融平台迭代升级，实现用户生命周期精细化监测，提升线上渠道运营效率。

12. 今年是贵行五年战略规划收官之年，预计能否达成战略目标？

尊敬的投资者，您好，2025年是本行本轮五年发展战略规划收官之年，五年来，本行紧紧围绕“一个统揽、两条底线、三项策略、四大引擎、五项重点工作”的“12345”总体战略思路，推动本轮战略规划落地实施，通过紧盯战略目标，强化战略执行，着力做好稳增长、调结构、防风险、增动能各项重点工作，确保各项主要战略目标达到预期。过程中，本行定期对战略规划执行情况总结，通过深入分析规划的科学性、合理性和有效性，客观总结战略目标执行效果

和存在的主要问题，及时开展战略纠偏，确保战略规划的有序推进。接下来，本行将密切跟踪中央、省、市各级党委政府谋划“十五五”规划相关思路和政策信息，分析研判当前政策形势和本行实际情况，着手谋划好新一轮战略规划的编制。感谢您的关注！

13. 建议每股分6元，除权两年后到帐或入内部股。

尊敬的投资者，您好，感谢您的建议！

14. 领导，您好！我来自四川大决策，请问，公司作为贵州省本土城商行，在服务地方基建、乡村振兴领域的信贷投放规模如何？2025年是否有向周边省份拓展区域业务的规划？

尊敬的投资者，您好，本行立足贵州产业发展实际，积极服务地方主战略主定位，截至2025年6月末，本行支持“四化”领域贷款余额1,653.12亿元，其中，新型工业化贷款余额364.46亿元，新型城镇化贷款余额1,164.49亿元，农业现代化贷款余额110.99亿元，旅游产业化贷款余额143.36亿元。同时，持续加大农业现代化融资支持，重点围绕特色农业品牌化发展，加强金融服务支撑，涉农贷款余额969.8亿元。目前本行仅在成都设立分行。感谢您的关注！

15. 大股东什么时候会减持？

尊敬的投资者，感谢您的关注，我行大股东目前暂无减持计划，谢谢！

16. 希望提高分红，这是绝大部分投资者的期望，向农行学习吧！

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！本行将始终牢固树立回报投资者意识，按照监管要求和导向，根据公司实际经营情况，已制定估值提升计划暨行动方案。下一步，本行将稳步推进方案的实施，保持持续、稳定、合理的现金分红。

17. 希望采取措施提振投资者信心，这也是形象工程所需要的。

尊敬的投资者：感谢您的建议。本行已按照《上市公司监管指引第10号——市值管理》要求制定了估值提升计划暨行动方案，拟通过提升经营发展质量、聚焦做好“五篇大文章”、完善公司治理体系、规范信息披露、加强投资者关系管理、保持稳健分红等措施，提振投资者信心。同时，我行将以推动高质量发展为主线，保持资产负债平稳增长，持续夯实客户基础，加强内部精细化管理，不断提升经营发展质效和价值创造能力。

18. 年年大额计提准备金，少计提点，积累也太多了。

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！本行对风险持审慎态度，严格按照新金融工具准则和《商业银行预期信用损失法实施管理办法》等监管制度要求，遵循全面性、真实性、谨慎性、动态性和匹配性的原则，采用预期信用损失模型计提拨备，确保本行具备足够的风险抵御能力。

19. 贵州省近年积极布局大数据与电子信息产业，但芯片制造仍是短板。作为本地最大法人银行，贵行是否考虑通过投贷联动模式，为省内半导体设计、封测企业提供定制化融资方案？例如，参考江苏银行“集成电路贷”经验，推出“贵州芯链通”产品？

尊敬的投资者，您好，目前本行支持大数据和电子信息制造产业的金融产品，除了知识产权质押贷款外，今年还创新推出科创系列贷款产品——“科创快贷”“科创积分贷”，以“科创能力量化评价+专项担保+优惠利率”模式，对符合相关条件的科创企业提供精准便利的金融支持。对于提到的投贷联动模式，本行将结合贵州省产业实际情况及时研究。感谢您的建议！