

证券代码：688610

证券简称：埃科光电

合肥埃科光电科技股份有限公司

投资者关系活动记录表(2025 年 8 月 29 日)

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与埃科光电 2025 年半年度业绩说明会全体投资者
时间	2025 年 8 月 29 日
地点	价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：董宁先生 财务总监：张茹女士 董事会秘书：黄欣杨先生 独立董事：曹崇延女士
投资者关系活动主要内容介绍	交流的主要问题及回复： 一、预征集问答 1、一 募集资金在建的生产基地推迟到 2027 年 1 月，会不会制约现有的产品销售和推广 二 现在技术迭代太快，公司有什么产品能快速导入半导体行业或者无人机行业 三 有没有尝试收购比如芬兰或者欧洲的一些持有相关专利的公司 四 公司发展路径有没有考虑过行业向上延伸，比如跟台积电、中芯、大疆等大企业技术合作，毕竟在产业激烈竞争的情况下，上游公司也在不断往下延伸

五 安讯精密什么时候能重新回归埃科大家庭

回复：尊敬的投资者您好：

一、公司在规划现有产能时，考虑了未来弹性需求，可通过增加人员、提升设备工作时间等方式，满足后续产能增加的需求。

二、半导体行业属于技术高度密集型行业，用户对于产品可靠性要求较高，公司将持续优化相关方案，以更优质稳定的产品满足下游客户需求；公司持续关注无人机等先进科技领域的发展，结合行业对高精尖传感器的需求迭代升级产品。

三、公司一直关注并购重组机会，未来也会持续关注符合主业相关、战略契合、技术互补等特征的相关企业标的。

四、公司在业务发展时，始终关注产品在上下游产业链的延伸，积极与龙头企业进行技术合作探索。

五、安讯精密的业务为高速高精度贴片相关装备，埃科光电的主营业务方向聚焦在传感相关核心零部件，虽然均为国产替代，但在业务方向有较大差异，因此暂无相关的并入计划。

感谢您对公司的关心和支持！

2、董总好，首先对公司的工程师精神底色表示钦佩，但是公司上市两年来股价一直不尽人意

一 公司的库存减值每次金额都比较大，有没有办法进行控制，参考日本同行进行轻资产管控

二 公司有没有三年规划或者五年规划，比如目标的营收或者对国际化进行进一步探索，走出国门与世界企业进行交流竞争，各位大股东老师都是强技术背景，要不要考虑引进具备国际视野的高管

三 能不能面对行业和投资者设置研发日，给我们投资者也多了解和接触公司的机会

四 参考美亚光电，公司在未来有没有在自己最强的领域做一款面对一线终端或者消费者的产品或者医用产品（比如四

维彩超、好玩的照相机、好玩好用的无人机等)

回复: 尊敬的投资者您好:

一、库存管理是公司运营管理的重要组成部分,公司将进一步优化对存货的管理,加强与供应商和客户的沟通,提升需求预测、物料计划和库存管理的动态协调能力,提高存货周转次数,减少存货减值的发生。

二、持续提高国内市场占有率,实现海外市场销售突破是公司努力的方向,公司将积极寻求国际化发展机遇,不断提高公司营收规模;对于引入外部高端人才,公司一直持开放态度,有契合公司发展需求的高层次人选会适时引入,感谢您对公司的建议。

三、公司高度重视投资者关系管理,已构建股东会、业绩说明会、“e 互动”、投资者热线电话等多种沟通渠道,未来公司将择机举办相关现场调研活动,进一步提升与投资者沟通交流。

四、公司当下重点解决工业领域的关键零部件需求,特别是亟需国产替代的产品,未来会加强对终端客户及消费领域的需求分析,结合已有的技术储备和业务特点,适时进行相关业务拓展。

感谢您对公司的关注与支持!

3、投资埃科已经有两年时间,确实很佩服公司一直在科学技术上不断扎实研究,作为一个军迷,想请教董老师公司有没有在武器级别相机(导弹引导、无人机)是否有技术储备(乌克兰正在以无人机和机器人武器颠覆战场),另外针对智能驾驶的视觉传感器,公司是否有相应的研发课题或者技术储备,也请教董老师这几个方面是不是对应着机器视觉行业技术天花板

回复: 尊敬的投资者您好,非常感谢您对公司的持续支持!武器级别相机及智能驾驶视觉传感器均属于机器视觉领域重

	要应用方向，与公司现有产品存在技术关联性，公司对先进视觉传感相关方向均有进行探索和技术储备，为公司未来业务的进一步发展持续夯实基础。 二、互动交流 1、1、公司在新产品、新技术研发是如何规划布局的，研发投入强度是如何计划、规划的。2、公司在消除销售季节性波动方面是如何考量的。 回复：尊敬的投资者您好，公司重点突破高精度时序控制、多光谱数据融合、嵌入式图像检测等技术，不断刷新现有产品的速率、分辨率上限，加快新产品研发进程，进一步实现产品从二维到三维、从单光谱到多光谱的升级。未来，公司将结合“AI+视觉”等行业趋势，持续加大研发投入，为下游行业需求提供国产高端传感解决方案。 另因公司下游客户行业布局广泛，营业收入季节性特征并不明显。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 8 月 29 日