

证券代码：300681

证券简称：英搏尔

珠海英搏尔电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与单位名称及人员姓名	中信证券 西南证券 华创证券 广发证券 长江证券 国信证券 东吴证券 国海证券 国投证券 华西证券 华福证券 西部证券 浙商证券 银河证券 开源证券 华源证券 华安证券 信达证券 甬兴证券 申银万国证券 爱建证券 财通证券 德邦证券 中信建投证券 太平洋证券 同泰基金 银河基金 长城基金 明泽投资 富纳投资 联合资管 DegCos Cap
时间	2025年8月29日
地点	网络方式
上市公司接待人员姓名	贺文涛 董事、总经理 梁小天 董事、副总经理、财务总监 徐惠冬 董事会秘书 刘俊 投资者关系负责人
投资者关系活动主要内容介绍	说明： 本次会议就行业和公司的基本情况介绍，并与投资者进行了关于公司2025年半年度业绩相关问题的沟通交流，在此将会上的问答环节做如下记录。 Q & A ■ Q: 2025年上半年公司实现营业收入13.7亿元，同比增长33.75%，主要增长动力来源是哪些客户？ ■ A: 2025年上半年，公司业绩的增长主要集中在前五大客

户，上汽系、吉利系、东风系客户等核心客户贡献显著；在出口业务方面，公司也取得突破性增长，东南亚新能源车客户交付规模实现跨越式提升。同时，公司加速向 eVTOL、关节模组等多元场景渗透，夯实多维度增长基础。

■ Q: 2025 年上半年毛利率提升的主要原因是什么？对公司未来的业绩有何展望？

■ A: 毛利率提升的主要原因如下：从客户收入结构来看，一方面，前五大客户的收入占比呈逐步上升趋势，头部客户合作的深化为业绩稳定性提供了支撑；另一方面，随着业务规模扩大，生产环节的规模效应逐步显现，有效摊薄了单位生产成本。此外，今年上半年出口业务增长显著，且出口业务的整体毛利率水平高于国内客户业务，进一步拉动了综合毛利率水平。公司持续加强内部管理体系建设，通过优化业务流程、提升资源配置效率、强化供应链协同等举措，有效提高了整体运营效率。运营成本的合理控制与周转效率的提升，进一步降低了经营损耗，成为毛利率增长的重要辅助因素。展望下半年，随着年度重点项目逐步落地实施，项目产能释放与技术转化效率提升，将持续增强产品市场竞争力，也为毛利率提升提供了有力支撑，推动公司整体盈利能力改善。

■ Q: 公司与在低空领域最新的合作进展情况？目前的客户对接情况？有什么新的进展？

■ A: 公司与亿航智能的合作进展情况如下：一是共同成立合资公司云浮英航的新厂房基建已完工、正在做系统和设备的联调联试；二是 EH216-S 机型已实现了样机和小批量的交付，预计今年会有一定的批量订单；三是开发 VT35 新机型的电推进系统进展顺利，已实现了样机交付。

公司和亿维特正在推进 ET9 机型的开发，进展顺利。同时公司和高域的样机开发进展顺利。

■ Q: 公司在关节模组领域的进展情况，以及后续产品推广的节奏是怎么样的？

■ A: 公司在关节模组功率电子深度集成化方面走在行业前端，相关产品正在进行研发。公司与丰立智能合作，双方以各

	<p>自的资源、专业技术及经验为基础,发挥丰立智能谐波减速器、行星减速器、齿轮等优势,以及公司在驱动系统、电机等方面的优势,共同致力于在新能源汽车、关节模组、工程机械、eVTOL、智能制造等领域相互赋能。</p> <p>■ Q: 公司最新的产能情况? 后续新增产能落地节奏如何?</p> <p>■ A: 为满足大客户战略产能储备要求,公司于2024年度发行可转债融资成功,进一步建设优质产能。2025年有两大产能变化,一是启动第三期产能,满足未来两到三年产能规模的基础设施建设;二是产线建设采用滚动投入方式,根据市场订单情况投入,自动化产线建设完成后,预期4-6个月可复制产能,满足客户需求。</p>
附件清单(如有)	
日期	2025年8月29日