

证券代码：603065

公司简称：宿迁联盛

宿迁联盛科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	业绩说明会
活动主题	宿迁联盛 2025 年半年度业绩说明会
时间	2025-09-01 - 09:00-10:00
地点/方式	上证路演中心 https://roadshow.sseinfo.com 网络文字互动
参会人员	董事长：林俊义、总裁：梁小龙、董事会秘书：谢龙锐、董事、财务总监：李利、独立董事：徐裕建
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者关系活动主要内容</p> <p>1、从 2025 年半年报数据可知，公司上半年营业收入为 6.27 亿元，同比下降 13.70%；归母净利润为 1545.17 万元，同比下降 42.84%。公司提到业绩下滑是受全球经济低迷、国际贸易摩擦、客户需求疲软及竞争加剧等因素影响，导致产品销量和售价下降。请问公司针对这些不利因素，在下半年有哪些具体的市场拓展策略，比如在开拓新客户、新市场方面有什么计划？另外，在稳定产品价格、提升产品附加值上，又将采取哪些措施来改善业绩状况？</p> <p>答:投资者您好，公司将在 2 个方面采取措施，第一，在公司内部管理中降本增效，持续降低能耗和生产成本，使产品更有竞争力，并计划推出新型助剂、新中间体产品；第二，在新能源方面，开拓与新能源配套相关的产品。另外，产品价格由市场行情决定，公司将紧密与市场保持同步。</p> <p>2、报告期内公司毛利率为 15.00%，同比上升 1.34 个百分点，但净利率为 2.46%，较上年同期下降 1.26 个百分点。单季度来看，</p>

第二季度净利率为 2.38%，较上年同期下降 1.54 个百分点，较上一季度下降 0.18 个百分点。在毛利率上升的情况下，净利率却下降，请问公司认为主要原因是什么？后续在成本控制方面，尤其是在原材料采购成本、生产运营成本等方面，有哪些具体的优化措施来提高净利率，保障公司盈利能力？

答:投资者您好，公司 2025 半年度，由于国内外客户需求的持续疲软、竞争的持续加剧，进而影响了公司产品的拓展和销售，使得公司产品上半年销量、售价均有所下降，使得营业收入同比下滑。同时，公司凭借多举措积极应对市场和外部环境，并持续的推动研发创新和工艺优化，实现了生产效率的有效提高和成本单耗的进一步降低，叠加本报告期主要原材料丙酮采购价格的同比下降，进而上半年整体毛利率水平有所回升，也进一步缓解了业绩下降带来的影响。谢谢

3、领导你好，我开门见山了，贵公司上市业绩即刻变脸，是行业原因还是公司经营原因，长时间跌破发行价股民伤心欲绝，但是股东还在不断持续减持，公司是否应该采取及时有效的措施，不能允许这种状况再持续下去了。管理层对公司的长远有何规划，有没有跨行业发展的设想或者规划。众多股民满腔愤怒，是到了公司求变的时候了。

答:投资者您好，您的心情我十分理解，化工行业目前正处于周期下行阶段，行业整体毛利下行走低，这过程中，公司已采取各项措施来降本、提质、增效。公司在维护好本行业的基础上，积极开拓新能源行业相关配套材料。另外，部分股东的减持都按规则事前发了公告，并无不合规情况。谢谢！