

广电运通集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025014

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>
活动参与人员	<p>华夏基金 郭琨研 华夏财富创新投资管理 刘春胜 华泰资产 黄俊岭 长城财富保险 胡纪元 昆仑健康保险 周志鹏 西部利得基金 吴畏 中银国际证券 张岩松 创金合信基金 李晗 国融证券自营 叶俊成 深圳尚诚资产管理 黄向前 北京博润银泰投资管理 尚方建 广发证券资产管理 黄勇 上海方物私募基金 汪自兵 深圳玖稳资产管理 郭灿锋 群益证券投资信托 Linda Hsieh 上海明河投资管理 姜宇帆 湖南源乘私募基金 李翔 Open Door Investment Management Ltd. FrankWang Pleiad Investment SimonSun 国泰海通证券 杨林、张盛海、巫恺洋 中信建投证券 应瑛、张敏 浙商证券 郑毅 中信证券 曲松 东北证券 吴源恒 国金证券 李忠宇 华福证券 王鑫昶 爱建证券 章孝林 以上共 30 人次（排名不分先后）</p> <p>上市公司接待人员： 副总经理、董事会秘书 谢华 财务负责人 姚建华 证券事务代表 王英 财务部副经理 黄俊 高级投资者关系经理 胡瑞娟、王格</p>
时间	2025 年 8 月 29 日
地点	广州市高新技术产业开发区科学城科林路 9、11 号
形式	电话会议
交流内容及具体问答记录	<p>1、公司上半年的主要经营情况，在金融、政务等领域 AI 应用产品落地情况？</p> <p>答：公司围绕“全力打造核心硬科技，推动‘AI in all’战略落地”年度发展主题，坚持自主技术创新，致力于将 AI 和自动化技术紧密结合，打造差异化竞争优势，将千行百业的数智化升级需求转变为驱动业务横向“开疆拓土”、纵向“深耕细作”的长足动力。上半年，公司实现营业收入 52.75 亿元，同比增长</p>

12.07%。公司 AI 技术正持续渗透核心业务领域。在 AI 金融领域，公司在数字渠道、数字运营、数字营销、数字财管、数字风控等领域，赋能银行数字化转型，助力银行降本增效提升核心竞争力。上半年，数字财管软件产品斩获广州农商行等多家区域性银行订单；征信大数据业务在新增项目、覆盖区域方面实现多维度突破。在 AI 政务领域，公司打造了智慧城市大脑、公共数据运营平台、城市可信数据空间等系列产品，为城市数字化治理打造核心基础设施，已在广州从化、广州花都、清远、汕尾、茂名、湛江、平顶山、龙岩等地多点开花。在 AI 交通领域，公司 AI 大模型驱动收费场景革新，签署河南中天一体化收费项目、河南中天行业大模型应用开发服务器采购项目合同，并加速刷掌全生态产品研发与业务布局，智慧出行设备在国际航空枢纽试点落地。

2、公司在行业大模型和 AI Agent 方面有哪些积累和行业落地案例？

答：公司望道大模型具备专业的金融科技和城市智能行业知识能力，还支持 4 类通用 AI 能力和 60 余种行业特色技能。目前望道大模型广州空铁融合示范区数字经济产业园区综管服信息化平台项目、数字广州数据流通利用基础设施建设试点等项目提供服务，相关产品已在法务风控、政务服务、智慧办公、智慧运维、智慧审计、智能问数等领域落地应用。与此同时，公司研发的悟道知识中台打通了 AI Agent 构建全流程，已支撑客户打造出智能问数/问政/问企、文案写作、政务工单分析、会议办公、智能设备运维、家庭医生健康咨询等 AI Agent 应用，在多个市区级政府部门、某省级交通集团的项目中落地应用。

3、请介绍下公司在机器人领域的主要产品布局？

答：在垂直场景机器人领域，公司积累了扎实的技术储备并取得多项专利成果，持续推进移动超柜机器人、巡检机器人及智能警用机器人的研发与落地应用。目前，公司正与多家国有大行合作推进金融机器人试点；巡检机器人已用于广州人工智能算力中心、公司数据中心，借助机器人巡检系统与第三方业务系统的智能联动，实现对机房的全面、高效、智能的巡检，从而有效提高运维效率和资源利用率；智能警用机器人具备安防巡逻、移动宣传、路线引导等功能，凭借自研导航算法，可以集成人脸识别、行为分析、车牌识别等十余项技术，对巡检数据实时回传分析，与警用多场景严密适配，为警务决策提供依据。

4、作为广电运通算力板块的核心成员，广电五舟今年以来的发展情况？近期，广电五舟全面入驻公司数据产业园，未来将产生哪些协同效应？

答：1、市场拓展方面，广电五舟进一步巩固网安、气象服务、党政机关信创

替代等领域市场地位，签订东西湖网安基地项目、首都精准天气预报服务项目、达州市党政机关“国货国用”项目等，并中标南网大数据自主品牌服务器生产采购项目，实现电力关键设施自主化替代。产品创新方面，广电五舟联合真视通与航源光热，共同发布国内首款泵驱两相冷板式液冷产品。生态合作方面，广电五舟获授华为数据通信金牌白牌认证伙伴资质，在路由器、园区交换机、WLAN、数据中心交换机、安全产品等核心数据通信领域获得正式授权，标志着双方合作从“存算双擎”迈向“算力+网络一体化”的全栈式 ICT 服务新阶段。2、近期，广电五舟全面入驻广电运通数据产业园，是广电五舟深化资源整合的关键一步，接下来将全方位对接广电运通在人工智能、大数据、物联网等领域的技术积累与市场资源，重点推进资源协同、技术融合及市场联动，提升算力服务的行业适配性与落地效率。

5、中金支付的业务布局 and 战略定位如何？如何展望公司未来跨境支付业务的发展？

答：1、中金支付深耕互联网对公业务，致力于解决电子商务 B 端支付问题，覆盖移动支付、对公支付、跨境支付及综合支付领域。在国补以旧换新、汽车产业链数字生态、连锁酒店资金穿透式监管、消费金融服务、跨境资金处理等众多数字金融发展领域中，中金支付“支付+”全链路行业解决方案都发挥着重要作用。2、公司基于跨境人民币支付资质，为境内外交易双方提供跨境贸易所涉及的人民币收付结算服务。目前跨境支付业务处于培育阶段，仍有广阔的成长空间。今年上半年，中金支付总部从北京迁址至广州，其落地将有助于中金支付深度对接粤港澳大湾区的政策和产业资源。更关键的是，广东是外贸第一大省，海量的外贸企业需求为跨境支付业务开展提供了天然的沃土。未来，公司将积极探索全球国际支付市场的机遇，推进海外牌照布局并开展国际化创新业务。

6、除了传统的金融业务以外，公司的轨交业务也在积极出海，想请问下公司在海外轨交业务的发展方向和未来的市场展望？

答：公司海外轨交业务坚持“技术+标准+服务”立体化出海，重点聚焦东南亚、中东、拉美三大区域，将国内成熟解决方案对外输出。一方面，将依托国内交通(轨道、高速、机场、道路)丰富的创新产品和案例经验，推广至海外交通大市场。另一方面，以现金模块等成熟产品与生物识别模块等创新技术双轨驱动，精准切入零售、支付、娱乐游戏等高潜力市场。

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无