

证券代码：300904

证券简称：威力传动

银川威力传动技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-024

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他：线上会议
参与单位名称及人员姓名	长江证券、汇泉基金、汇华理财、上海灏象资管、北京鸿道投资、海通资管、宝盈基金、凯丰投资、中信保诚资管、东方证券、国信证券、上海石锋资管、宏道投资、秋阳投资、上海途灵资管
时间	2025 年 9 月 1 日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	副总裁、董事会秘书周建林先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司概况 副总裁、董事会秘书周建林先生向与会的机构投资者简要介绍了公司的发展历程，重点讲解了公司的主营业务及 2025 年半年度报告主要情况。 威力传动于 2003 年成立于宁夏银川，现有员工千余人。主营业务为风电专用减速器和增速器的研发、生产和销售，主要产品包括风电偏航减速器、风电变桨减速器、风电增速器、新能源车辆三合一驱动总成、工程机械车辆各类减速器、光热回转驱动、三相异步电机和永磁电机等，致力于为新能源产业提供精密传动解决方案。 2023 年 8 月公司正式登陆深交所创业板。 公司深耕精密传动领域二十余年，凝聚了行业优秀人才，积累了丰富的经验技术，凭借较强的产品研发能力，严格的质量管控体系和稳定的产品质量，赢得了众多优质客户的认可，现已成为金风科技、远景能源、运达股份、明阳智能、三一重能、东方风电、中车风电等国内知名风电企业的重要供应商，成功进入西门子-歌美飒、印度阿达尼、德国恩德等国外知名风电企业的合格供应商名录，并与上述客户建立了良好、稳定的合作关系。

	二、与投资者沟通和交流的主要问题 1、增速器智慧工厂建设进度？ 答：截至 2025 年 8 月 29 日，公司对风电增速器智慧工厂累计实际投入金额为 123,120.81 万元。目前，工程土建施工工作已全部完成，风电增速器智慧工厂（一期）仍处于建设期关键阶段，生产设备已基本到厂，整体建设进展顺利。 公司正在按计划稳步推进各项工作，加快所有设备联机调试进度，验证产线工艺流程的稳定性与合理性，力争尽早实现全流程贯通，具备规模化生产条件，同时为增速器智慧工厂运营储备人才，积极招聘新员工并针对生产操作、技术研发、质量管控等关键岗位制定专项培训计划，确保员工具备对应能力以支撑项目投产。 2、增速器工厂目前的产能情况？ 答：目前，风电增速器智慧工厂（一期）正处于建设期关键推进阶段，核心生产设备已基本完成到厂部署，为后续产能释放奠定了硬件基础。不过，由于工厂仍处于产能爬坡初期，当前存在三方面阶段性因素影响产能完全释放：一是生产团队需进一步提升操作熟练度，确保设备精准运行；二是产线各环节仍在持续优化衔接，需逐步实现全流程高效贯通；三是部分设备仍处于调试与性能校准阶段，以保障长期运行稳定性。 基于上述情况，工厂产能将遵循“稳步爬坡、逐步释放”的节奏推进，后续公司会持续跟踪产线磨合、人员培训及设备调试进度，待各环节成熟后逐步向设计产能靠拢。 3、风电增速器制造有什么技术壁垒？ 答：风力发电机增速器是风力发电机组中机械动力传递的核心装置，其设计、加工、装配有很高的要求，在保证可靠性高、寿命长的条件下需要实现体积小、重量轻、维修方便等要素。 增速器制作工序繁杂，每个部件在组装前都需要先进行多重工序，在增速器设计时需考虑风机的实际工况，根据载荷谱，对增速器零部件进行系统的精确计算和分析，并模拟实际工况进行严苛的验证试验，如加速寿命试验、各种极限载荷工况试验、齿向载荷分布试验、低温试验等。 4、公司 2025 年上半年公司利润下滑原因是什么？ 答：2025 年上半年，公司实现利润较上年同期有所下降，核心影响因素为期间费用的阶段性上升。这一变化主要是公司基于战略
--	---

	业务——风电增速器业务的长远发展规划，提前开展人员储备工作所致。新增人员重点覆盖该业务板块的销售推广、生产运营及管理支持等关键岗位，为业务后续扩张奠定人力基础。 在报告期内，公司“支付给职工以及为职工支付的现金”金额达 8153.33 万元，较上年同期增幅达 75.45%。人员规模扩大直接推动了工资薪酬、社会保险及住房公积金等人力成本的增长；与此同时，为配合业务拓展节奏，差旅费等与日常运营相关的支出亦同步增加。上述两方面因素共同作用，对当期利润造成了一定压力。 从长期发展来看，随着风电增速器业务相关工厂逐步完成设备调试、实现产线全面贯通并推进产能爬坡，该业务将逐步进入规模化生产阶段，其毛利率水平预计将随之稳步提升。同时，随着新增人员与现有业务的协同效率持续优化，前期费用投入的效益将逐步释放，公司整体利润水平有望随之得到改善。后续，公司将继续集中资源推进风电增速器业务的产能建设与市场拓展工作，同时动态调整成本费用管控策略，保障业务健康发展。 5、公司电机业务进展如何？ 答：公司积极拓展威马电机业务，目前公司主力产品偏航异步电机已经在金风科技、远景能源、东方风电、中车风电、明阳智能等公司批量供应。公司新能源汽车电驱动业务的客户合作已取得实质性突破，现阶段公司已完成对部分合作客户的样机交付工作，进入合作深化阶段。公司将继续重点开发新能源商用车和乘用车领域客户，积极拓展合作边界，力争与更多客户建立合作关系，进一步扩大业务覆盖范围。 6、65MW 风电项目的情况请公司介绍下？ 答：公司的全资孙公司吴忠市威泽新能源有限公司、永宁县威泽新能源有限公司、宁夏威泽绿色能源有限公司已收到了“千乡万村驭风行动”相关项目核准的批复，项目建设总装机容量共计 65MW 风力发电机组。以上项目获得核准将推动公司新能源发电业务及风电减速器、增速器业务的协同发展，为公司拓展新能源市场、提升清洁能源产能奠定坚实基础，同时也将有助于公司实现可持续发展战略，增强市场竞争力。 接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、
--	---

	完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 9 月 1 日