

证券代码：002929

证券简称：润建股份

润建股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20250901

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他 ☐分析师会议 ☒业绩说明会 ☐路演活动
---------------	---

答：您好！截至 2025 年半年度在手订单 197 亿，在手订单充裕，可保障未来持续发展，具体经营情况请关注公司公告。谢谢！

Q5：请问五象云谷到年底能建设完毕多少 p 算力？目前上架率如何？

答：您好，五象云谷目前正在持续进行业务拓展，设备和算力将根据客户需求进行采购和定制；采购不同算力服务器对应的算力值差距较大，但是整体上五象云谷整体可容纳算力数量较高，可满足潜在客户的需求，谢谢！

Q6：净利润大幅下滑的关键原因，以及未来 2 年内财务数据的预测

答：您好！净利润下滑主要是股权激励成本以及谨慎性原则计提减值损失影响，公司将持续聚焦主业，全力做好经营工作，提升盈利能力，目前在手订单充足，可保障公司持续健康发展，相关数据请关注公司定期报告，谢谢！

Q7：贵司预计在什么时候能将数据中心的前期投资转化为可视化利润

答：您好，当前公司正持续加快五象云谷算力中心建设和招商工作，业务持续落地，目前其收入已在算力网络业务板块中有所体现，公司对行业发展充满信心，欢迎持续关注。谢谢！

Q8：公司负债那么高，贷款会不会逾期？现金流的压力如何缓解？

答：您好，上半年负债增加，主要是公司战略布局规划及业务周期影响，在能源网络、算力网络等新业务领域的前期投入较高，资金需求量大，下半年客户集中回款后逐期还款，实现资金良性循环；公司将持续加强回款管理，降低公司负债率和优化财务结构，目前，公司的资信状况良好，银行授信额度充足，可保障公司持续健康发展，

谢谢！

Q9：应收账款到年底能收回来多少？主要是政府还是运营商欠账？

答：您好，公司应收账款随着业务发展处于正常滚动状态，有新增也有收回。公司主要客户为央国企等资金状况和信誉良好的客户，截至 2025 年 6 月末，央国企客户占比 84.85%。目前公司回款情况正常，公司将持续加强回款管理，确保应收账款风险得到有效可控，具体财务数据详见公司定期报告。谢谢！

Q10：阿里在东南亚算力业务增长 60%，公司在东南亚业务增速如何？

答：您好，公司海外业务区域主要为东南亚区域，上半年同比增长 77.81%，谢谢！

Q11："领导，您好！我来自四川大决策请问，公司经营业务正在向 AI 化转型，特别是在数字化智能运维（AIOps）领域，推出了“曲尺”人工智能行业模型开发平台，该平台目前的应用情况如何，对公司业务增长的贡献预计有多大？”

答：您好！公司业务全面向 AI 化转型，曲尺平台是公司 AI 开发基础平台，目前基于曲尺平台开发的通信运维大模型、能源运维大模型等行业模型已上线运行，基于曲尺平台开发的智能体超过百款，AI 技术应用将成为公司业务持续增长的重要驱动因素，谢谢！

Q12：贵司现在和阿里巴巴在算力领域开展的合作进展如何

答：您好！已有业务合作，同时业务拓展持续进行中，具体情况请关注公司公告或公众号，谢谢！

Q13：是的，建议公司加强此个方向内容的市场沟通，让更多人了解到公司在 AI 应用、算力基建方向的积累和未来发展前景。业务

增量不但能够拉动收入增长，更加能够帮助扭转公司的盈利表现。

答：您好！感谢您的建议！

Q14：在算力租赁领域，英伟达 GPU 供应受限是否影响公司智算中心建设进度？

答：公司在确保合法合规的前提下持续推动公司算力中心建设，按客户需求进行采购，谢谢！

Q15：公司是否已开展 6G 相关技术预研？在空天地一体化网络运维领域是否有技术储备？

答：您好，公司积极跟进相关前沿技术研发和储备，通信网络是公司的基石业务，对于未来通信技术的发展我们会做前瞻性的布局和拓展，欢迎您关注，谢谢！

Q16：请问贵公司主营业务利润率下降的主要原因是什么

答：您好，公司专注主营业务经营，整体经营保持稳健态势，基石业务保持稳定，能源、算力等业务突破增长，形成良好的以 AI 驱动的一体化拓展布局，2025 年上半年净利润有所下滑，主要是股权激励费用等影响，公司将积极采取各项举措提升利润表现，对未来发展充满信心。谢谢！

Q17：上半年应收账款周转率较去年同期是否改善？针对央企客户的回款周期是否有延长趋势？坏账准备计提比例是否高于行业平均水平？现金流为负（每股-8.5 元）的情况下，如何平衡负债扩张与现金流管理？

答：您好，公司应收账款随着业务发展处于正常滚动状态，周转率无较大波动。公司主要客户为央国企等资金状况和信誉良好的客户，截至 2025 年 6 月末，央国企客户占比 84.85%。公司基于谨慎性原则计提坏账准备；受业务周期影响，客户回款主要集中在下半年，故上半年呈现现金流为负的情况，目前公司回款情况正常，资信状况

良好，公司将持续加强回款管理，降低公司负债率和优化财务结构，谢谢！

Q18：截至 2025 年上半年，公司自有算力规模及可调度算力资源总量是多少？与阿里云合作的“中国—东盟智算云”项目进展如何？是否已形成规模化收入？“一城一算”策略在全国 200 多个地市的落地情况如何？哪些区域已产生显著效益？未来是否会加大对智算中心的资本开支？

答：您好！目前公司已建成较大规模算力集群，公司将根据客户需求持续推动算力中心投资建设，2025 年上半年算力网络业务取得快速增长，主要落地区域包括东数西算节点城市和算力集群城市等，具体情况您可以关注公司定期报告，谢谢！

Q19：在能源网络领域，与华润、华能等客户的合作是否从运维扩展至 EPC 总包？未来是否考虑切入储能系统集成业务？

答：您好！在能源网络业务上，公司可以为客户提供设计、建设、运维、安全与能效提升、增值服务等一体化服务，EPC 总包也是业务范围之一，运维是最终业务目标。公司新能源业务已经涵盖风力、光伏、储能等，同时也提供综合能源、虚拟电厂等软件和 AI 服务，您可以查阅公司年报或公众号详细了解业务。谢谢！

Q20：针对“一带一路”沿线国家的新能源项目（如光伏运维），目前签约或储备的装机容量是多少？

答：您好，海外新能源业务公司主要以输出软件能力为主，和合作伙伴协同为客户提供新能源运维服务、新能源管理解决方案和 AI 平台、虚拟电厂调度平台等，目前接入新能源容量超 200MW。谢谢！

Q21：基于“曲尺”平台开发的 60 余款智能体应用中，哪些已实现规模化收入？例如与灵宇宙合作的 AI 教育产品是否进入试点阶段？研发资源是否向算力调优、能源网络运维等新兴领域倾斜？未来

	研发费用率是否会进一步提升？ 答：您好！（1）公司智能体应用主要基于已有场景、客户等的需求研发，因此大部分可以快速转化。（2）和灵宇宙合作将聚焦中国-东盟教育需求，聚合双方优势资源，通过开发多语言 AI 教育解决方案、构建跨境教育内容生态等创新实践，推进 AI 技术深度赋能东盟教育数字化场景，技术协同、共拓市场，详细情况您可查阅公司公众号。（3）公司将持续投入研发费用，主要研发费用投向包括 AI 应用（能源运维也是之一）、算力组网调优池化等技术。谢谢！ 接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。
备注	无
日期	2025.9.1