

证券简称：三未信安

股票代码：688489

三未信安科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐专场机构交流会 ☐其他 ☐分析师会议 ☒业绩说明会 ☒路演活动 ☐现场参观
参与单位名称	线上参与公司 2025 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2025 年 9 月 1 日
地点	北京市朝阳区创远路融新科技中心 F 座 13 层
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 张岳公 财务总监 焦友明 董事会秘书 张玉峰
投资者关系活动主要内容介绍	1、商用密码行业下半年景气度如何？公司的主体业务在下半年如何展望？ 答：随着密评、关键信息基础设施密码应用等国家政策的推进，以及数字经济加速发展环境下，AI、可信数据空间、Web 3.0 等新兴技术应用刺激密码技术不断发展，国家在政策层面持续发力，这些将会给密码行业带来更多的机遇，整体利好行业发展。 公司主体业务发展良好，在金融、电信、云服务、能源、铁路、医疗等行业已取得较好的市场布局，一些新产品已取得成功试点案例，公司对未来业务增长很有信心。 2、公司研发费用一直在上升，但利润较弱，不知何时会在

	业务上会有体现？ 答：公司研发投入持续增长，主要用于抗量子、物联网安全、数据安全、AI 安全等领域。尽管利润短期承压，但公司认为当前重点是拓展市场、解决市场需求。预计从 2025 年下半年至 2026 年，相关试点项目将逐步转化为成熟产品和利润来源。 3、公司在 RWA、稳定币等 WEB3.0 领域有什么布局和进展？ 答：RWA、稳定币的等 Web3.0 应用都是基于区块链技术，公司在区块链安全领域已有多年技术积累，公司牵头制定的 GM/T 0111-2021《区块链密码应用技术要求》是国内首个区块链密码行业标准，研制首批通过国家商密认证的区块链密码机并已应用于我国多个区块链基础设施项目中。 公司符合国际认证的 FIPS HSM 可提供安全的数字资产托管，硬件钱包产品已应用于数字货币交易所。公司作为香港 Web3.0 标准化协会副理事长单位，积极参与标准和技术规范的制订，正针对稳定币、RWA 等 Web3.0 应用场景积极布局，重点在 RWA 数据上链、冷热钱包、资产托管等环节提供产品或解决方案。 4、公司的抗量子密码技术能力是否处于行业绝对领先的水平，抗量子系列密码产品目前试点行业主要有哪些？市场接受度如何？ 答：在抗量子密码技术方面，公司较早投入研发，并已发布抗量子密码芯片、抗量子密码模块等全系列抗量子产品，在通信运营商、能源、金融等领域开展了多项抗量子密码应用试点示范，取得了显著的创新成果和抗量子密码领域的技术领先优势，获得用户的高度认可。
--	---

5、端云一体化物联网密码安全项目在数字化工业、车联网等场景的应用进展如何？请问公司在物联网安全领域有什么核心技术？目前已经获得了哪些重要的订单？

答：三未信安的密码产品在国内公有云和私有云中占有率比较高，可以有效的形成端云一体化方案。公司在物联网安全领域已推出多款密码芯片和物联网密码设备，应用于车联网、绿色能源、工业互联网等领域，部分项目已进入测试阶段，正在逐步落地。

6、公司目前在智能家居场景的渗透率如何？

答：公司有基于物联网的密码芯片，物联网安全也是公司重要的应用领域，智能家居场景也是我们正在拓展的重要方向，在这个领域公司有端云一体化解决方案的优势，但目前还没有大规模应用的案例。

7、领导好，请问低空飞行安全项目预计何时能实现商业化落地？

答：低空飞行是物联网安全的一个重要应用领域，公司在物联网安全解决方案方面有深厚的技术积累，低空飞行领域也已有多个项目落地。

8、看到公司发布了 AI 安全领域的产品，请问这类产品的具体应用是怎样的？除此之外，公司在 AI 领域还有什么其他的布局吗？请问基于人工智能的密码服务应用平台预计何时能正式商用？

答：公司高度重视 AI 技术发展，成立专门的人工智能团队，已经把人工智能嵌入到包括密码服务平台在内的密码解决方案中。同时公司还重点布局 AI 数据安全，包括数据溯源、数据隔离、数据水印、访问控制等，并已开展试点项目。公司认为未来 AI 安全将成为重要市场，正通过密码技术构建 AI 数据安全基础设施。

	9、公司未来是否有计划进一步扩大芯片产能？ 答：密码芯片是公司的核心产品和重要产品战略方向，公司正在面对用户需求，从云、管、端布局芯片产品，形成完整的密码解决方案，不断拓展应用场景，产品产能正不断扩大。 10、国家网络身份认证公共服务管理办法开始实施了，我们也了解到公司也有在里面也做了很多业务。想了解一下公司目前现在在这个下游客户大概是什么样一个情况？ 答：国家推行网络身份认证对公司是个很好的市场机会，国家网络身份认证公共服务能力建设和扩容本身会涉及大量的密码产品需求，互联网平台在接入公共服务平台过程中，也需采用专用合规的密码产品。三未信安和子公司江南天安在该领域介入时间比较早，具备解决方案优势，特别是江南天安过去长期为互联网公司提供密码服务，有一定的市场优势。 11、早两年公司就开始布局海外的市场，想了解一下现在我们海外布局的这个节奏？ 答：公司成立了香港子公司和新加坡子公司，香港业务进展快，今年在政府和金融行业已有落地案例，市场逐步打开，品牌影响力逐步提升；新加坡子公司联合重庆子公司以云服务的方式开展数据跨境安全服务项目。 公司坚定走国际化道路，通过在香港、新加坡试点，向东南亚地区拓展市场，同时公司也在积极参加上合组织多边合作网络相关事务，积极进行海外市场布局。 12、海外市场对密码产品的合规要求与国内有何差异，公司产品是否已完成相应认证适配？ 答：不同国家的海外用户会有不同的密码产品的认证要求，三未信安通过了大多数国家对密码产品的认证要求，
--	--

	如通过了美国、加拿大的 FIPS 认证、欧盟的 ISO/IEC 19790 认证、埃及 VOC 认证等，具备了进入不同市场的条件。 13、关于收购后业务协同方面的这个进展，因为我们前段时间收购了江南天安，然后我们之前也收购了科友。收购之后，有哪些具体的业务协同？ 答：公司通过收购江南天安、江南科友等企业，将自身在研发能力、产品等方面的优势对所收购公司进行赋能，进一步强化了公司在金融、互联网云平台等领域的布局。江南天安在互联网云平台的密码服务方面具备优势，与三未信安在云厂商领域形成市场互补，整合后公司在云市场领域占据主要的市场地位，并进一步推进公司云密码服务业务的发展；与江南科友整合后，江南科友在银行客户中竞争力也进一步增强，能向银行客户提供更多产品和更好的服务，业绩增长明显。预计未来业务协同效应将进一步显现。 14、关于股东减持情况介绍 答：立达高新自 2015 年投资公司，已持有公司股份约十年，因其基金需向合伙人提供回报，因此进行了部分减持。中网投作为国家大型投资基金，也有资金回收并用于新项目投入的需求。这两个机构均为公司在上市前引入的风险和战略投资机构，当前减持比例不高，属于正常的减持行为。 15、公司下半年将重点推进哪些工作？ 答：公司将按照年度计划继续推进在金融、电信、云服务、能源、铁路、医疗等行业的项目实施和市场拓展，同时继续加大抗量子、数据安全、云密码服务、RWA 等领域的产品应用和市场拓展。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动，公司严格按照相关规定交流沟通，不存在未公开重大信息泄露等情况。

附件清单（如有）	无
日期	2025 年 9 月 1 日