

股票代码：002096

股票简称：易普力

易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	方正证券：韩宇；长江证券：徐静 天风证券：刑颜凝；东北证券：庄嘉骏 东方财富证券：梅宇鑫；中信证券：裘科 兴业证券：吉金、陈垒；中泰证券：曹惠 申万宏源证券：任杰、丁莹、范一洲 国海证券：于畅、张富强；长城证券：王龙 太平洋证券：王亮；南京证券：顾诗园 华福证券：魏征宇、周丹露；国联证券：武慧东 国金证券：任建斌、李含钰；国新证券：李彬 东兴证券：郑及游；财信证券：梁游 长城基金：李金洪；浙江银万基金：王子乐 银润资产：李悦；上海仙人掌基金：阚震洋 浙江丰道；夏甘霖；乐盈投资：陈清远 瀑布资管；杨森；前海君安资管：卢晓冬 长江资管：汪中昊；中金公司：金宾斌 财通资管：毛鼎；中华联合保险：袁超 紫金信托：魏宁伟；鸿运基金：蒋睿 寻阡私募：林峰；青骊投资：刘鑫 海富通基金：踪敬珍；华宝信托：王鹏飞 度势投资：顾宝成；寰球富盛：庄怀超 耕霖资产：滕梓荆；九方云智能：王德慧 大湾区集成电路研究院：林权

时间	2025年9月1日
地点	公司105会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：邹七平 证券事务代表：罗茜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司经营情况介绍</p> <p>2025年上半年，公司营业总收入47.13亿元，同比增长20.42%，主要因公司坚持高质量发展，持续加大市场投资双轮驱动，市场布局与业务结构进一步优化，工业炸药产能高效释放，重点项目高质量履约，保障了公司经营业绩的快速增长；归母净利润4.09亿元，同比增长16.43%，扣非归母净利润4.00亿元，同比增长17.60%；经营性现金流达5.31亿元，同比增长587.20%，主要系本期优化结算方式及加强应收账款回款管理，营业收入现比率同比提升。</p> <p>报告期内，公司持续加大对重点项目的支持力度，结合项目生产进度需要，动态做好履约资源调配，稳住了公司发展基本盘，矿山施工总承包业务实现快速增长，爆破服务业务实现35.51亿元，同比增长28.49%。</p> <p>二、问答环节</p> <p>1. 请介绍民爆行业未来发展前景？</p> <p>答：您好，民爆行业受益于下游煤炭、有色金属领域需求旺盛及国家重点基础设施项目开工，整体保持高景气度。根据中爆协数据，2025年上半年工业炸药产量208.39万吨，同比增加0.20%；现场混装炸药产量78.97万吨，同比增加1.50%。下游煤炭、矿山开采等领域对民爆产品需求旺盛。根据国家统计局数据，2025年1-6月国内原煤产量约为24.05亿吨，同比增长5.4%。6月产量约为4.21亿吨，同比增长3.0%；2025年1-6月有色金属工业固定资产投资同比增长16.1%，叠加国家重点基建项目开发，民爆行业将迎来需求端的长期景气。公司作为民爆行业头部企业，将通过优化产能结构、整合行业产能资源、加强数智技术创新、强化爆破一体化服务能力等方式，进一步巩固行业地位。</p>

2. 请介绍公司海外业务发展规划？

答：您好，公司积极响应国家“一带一路”倡议，充分发挥央企优势，紧密跟随中资企业海外工程步伐，系统推进国际化业务布局。目前，公司业务已覆盖利比亚、纳米比亚、巴基斯坦、马来西亚等多个“一带一路”合作国家，为当地水电工程、矿山开采等项目提供专业民爆工程服务，已成为我国民爆行业出海发展的领军企业。未来，公司将继续深化国家“走出去”战略落实，围绕工程、投资、贸易三大业务板块，持续拓展与中外资矿企的合作广度与深度，加快国际市场开发和签约转化，深耕非洲等“一带一路”重点矿业国别，并积极布局拉丁美洲、澳洲等矿产资源丰富区域，不断完善国际化经营体系，全面提升公司在国际市场的综合竞争力。

3. 请问公司是否有规划将产能转移至西藏地区？

答：您好，公司作为工信部重点扶持的民爆企业，始终积极响应国家关于西藏地区高质量发展的战略部署，已在当地设立林芝分公司、组建西藏工程公司，并结合当地矿产资源开发规划、安全环保要求及行业监管政策等综合因素，前瞻性规划产能配置。目前，公司已在西藏地区布局 2.5 万吨工业炸药产能。未来，公司将依托全国性产能动态调控体系和成熟的跨区域调度机制，不断提升在关键区域的资源保障能力和市场竞争力。

4. 请介绍公司投资并购的进展，以及未来并购产能展望规划？

答：您好，民爆产能为严格管控的“牌照”资源，公司遵循工信部《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》要求，以稳固工业炸药产能龙头地位为核心目标，通过重组整合、产能布局优化、产品结构升级及企业转型推动行业发展。今年上半年，公司通过收购河南松光民爆公司，新增工业炸药产能 6 万吨。作为国内规模最大的现场混装炸药生产与爆破施工一体化服务商之一，公司将持续深耕民爆市场，聚焦结构优化升级，

并依托股东资源与规模优势，统筹内外部资源，通过积极参与行业整合、重组等方式实现产能合并扩张与产业链整合，不断强化产能领先优势，进一步巩固市场竞争壁垒，持续保持民爆行业炸药产能规模第一梯队。

5. 请介绍公司新疆、西藏和海外地区经营情况？

答：您好，公司在新疆、西藏区域深耕多年，主要依托在相关区域民爆产能布局和人员、技术、装备等履约资源的储备，聚焦大型露天矿山开采和国家重点工程建设领域进行市场拓展，区域业务持续增长、经营态势良好。上半年，公司西北区域实现收入 23.53 亿元，同比增长 38.56%；公司西南区域整体收入 7.39 亿元，同比增长 20.09%，区域发展韧性和盈利能力不断增强。

在海外地区，公司一直以来积极响应国家“一带一路”倡议，坚持贸易探路、工程立足、投资深耕的国际业务发展策略，向海外矿山企业提供钻爆、采矿一体化服务及民爆物品的生产与销售业务，业务已布局利比里亚、纳米比亚和马来西亚等多个“一带一路”沿线国家。2025 年度，公司在东南亚、非洲和南美洲等地区充分发挥品牌优势、高端资源运作和市场开发能力，上半年相关重点项目履约进展顺利，利润总额同比大额提升。

6. 请介绍公司半年报华中地区毛利率提升的原因？

答：您好，公司在华中地区业务以工业炸药、数码电子雷管等产品生产销售为主。上半年，公司华中地区毛利率同比提升 3.57%，主要得益于三点因素：一是区域市场需求的显著增长带动销量上升。根据中爆协数据，2025 年上半年湖北、江西、湖南三省工业炸药销售总值同比分别增长 14.97%、14.83%和 6.39%，表明区域民爆产品需求旺盛，为公司华中地区业务提供了良好的市场环境。二是公司持续加强生产成本严格管控，通过提升运营效率、优化流程，有效控制了生产环节的成本。三是公司关键原材料集中采购，原材料成本得到了有效控制。

	<p>7. 请问公司是否有参与雅下水电站、新藏铁路等国家工程？</p> <p>答：您好，公司作为央企控股企业，始终将履行政治责任、经济责任、社会责任放在首位，积极服务国家战略，深耕新疆、西藏等地区二十余年，长期服务国家重大能源、基建及矿山工程，在高原、高寒、缺氧等复杂地质环境的隧洞施工中，技术与经验优势显著。后续相关业务如有重大进展触发信息披露义务，公司将按规定及时公告。</p> <p>8. 请介绍公司在矿山总承包工程领域的发展情况？相关业务订单表现情况如何？</p> <p>答：公司在新疆、西藏、四川、内蒙古、安徽等资源大省持续深耕，先后承接了众多年度工程量大、履约周期长的爆破施工及矿山施工总承包项目，业务规模及竞争能力持续提升。2025年上半年，公司爆破服务业务实现营业收入35.51亿元，同比增长28.49%，爆破服务收入增速显著高于行业增速。订单业务方面，公司在手订单充足，为业绩持续释放提供了有力保障。2025年1-3月新签或开始执行的爆破服务工程类日常经营合同金额合计人民币20.88亿元，4-6月合计59.03亿元，上半年合计近80亿元，助力公司爆破服务业务稳健增长。未来，公司将继续发挥自身优势，不断提升核心竞争力，积极拓展市场，为股东创造更大的价值。感谢您对公司的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2025年9月2日</p>