

证券代码： 002408

证券简称： 齐翔腾达

淄博齐翔腾达化工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20250902

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 电话会议 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	中信证券 任丹 永盈基金 张杰 合晟资管 徐华 太平洋证券 柴景煦 山西证券 崔晓雁
时间	2025 年 9 月 2 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 姜能成 证券事务代表 车俊侠
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司董事会秘书姜能成先生就公司基本情况和主要产品结构情况进行介绍。 二、调研的主要问题： 1、请介绍一下公司控股子公司齐鲁科力投资建设的催化剂项目的相关情况？ 回复：公司控股子公司齐鲁科力的主营业务为工业、石油化工催化剂的研发、生产、销售及技术服务。齐鲁科力目前拥有五大系列催化剂的成熟技术，主要涵盖制氢系列、耐硫变换系列、硫磺回收系列、油品加氢系列以及化工系列催化剂等。这些催化剂广泛应用于石油炼制、石油化工、煤化工、精细化工、环保等领域。齐鲁科力现具备 8500 吨/年的催化剂生产能力。本次投资新建的 8000 吨/年高性能催化新材料项目，主要包含 3000 吨/

	年铜系列催化剂项目和 5000 吨/年钴钼系列催化剂项目，是在原有产能基础上进行的扩建。该项目有助于进一步提升齐鲁科力的盈利能力，推动公司催化剂产业朝着规模化、智能化、绿色化方向转型升级。同时，它也为新产品新技术研发、贵金属组分等减量研究、催化剂轻质化合成技术研发以及前驱体节能活化等成果的快速转化创造了有利条件，以满足市场对高性能催化新材料不断增长的需求。 2、公司是否也正在制定十五五发展规划，请介绍一下大概的发展方向？ 回复：公司在结合“十四五”规划的基础上，开展“十五五”发展规划的编制工作，重点围绕优化存量、拓展增量，秉持本地高端化、异地开新局的发展思路全力推进。在现有产业链的基础上，向下游新材料类产品拓展延伸。主要方向如下：碳三产业链，着重推动醇类、脂类、聚醚等产业链的发展；碳四产业链（新材料方向），重点促进异丁烯、顺酐、MMA 等产业链的延伸；专用化学品：主要提供服务于区域电子信息、日用化工和塑料加工等优势制造业所需的专用化学品；高附加值精细化工产品：依托新建研发中心进行技术开发，联合国内外专业研究机构，建立稳定的研发合作联盟，搭建坚实的产学研合作平台，推动精细化工产品实现工业化，实现从初级、中端工业原料产品向高端精细化学品的转变。另一方面，公司还将通过并购重组等方式，实现产业链的快速延伸与整合。 3、公司如何看待甲乙酮产品未来价格走势？ 回复：公司甲乙酮产品在今年6月底至7月初价格出现跳涨，高位达 8500 元/吨。目前，价格已较前期高位回落，并趋于相对稳定。根据惯例甲乙酮价格在 9 月份以后、圣诞节前夕将迎来新的行情。受下游圣诞节题材应用领域需求释放的影响，甲乙酮价格也存在上涨机会。 4、政府陆续出台反内卷政策，摸底评估石化化工行业主体
--	---

	设备设施达到设计使用年限、或实际投产运行超过 20 年的生产装置。请问该项政策对于公司有何影响？ 回复：该政策是落实国家“防止‘内卷式’恶性竞争，强市场优胜劣汰机制，畅通落后低效产能退出渠道”的具体举措。公司对现有装置进行了全面摸排，均满足相关要求。公司顺酐、MMA、环氧丙烷等装置均采用行业较为先进、环保的工艺技术，较长的一段时间内都具有技术竞争力。该文件的执行将有助于淘汰老旧落后产能，加速石化化工行业的出清速度，有利于行业头部企业扩大再生产。公司也将持续关注相关政策执行情况，持续做好技术革新和市场开拓工作。 5、公司目前的出口情况如何？出口的主要国家有哪些？ 回复：公司在 2025 年半年度的产品出口量达到 31.56 万吨，出口创汇 2.12 亿美元。出口业务持续呈现增长态势，有效缓解了国内的销售压力。产品主要出口至东亚、东南亚、西亚、欧洲、南美等地区。公司将根据国内外产品的价格差异，灵活调整产品出口量，以实现效益的最大化。
附件清单(如有)	无
日期	2025-9-2