

证券代码：688230

证券简称：芯导科技

上海芯导电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025007

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称	西部证券；东北证券、华夏基金、上海鑿义创业投资有限公司
时间	2025 年 9 月 3 日 14:00-15:00； 2025 年 9 月 3 日 15:30-16:30；
地点	上海浦东丽思卡尔顿酒店； 上海凯宾斯基大酒店
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理 陈敏；财务总监、董事会秘书 兰芳云；证券事务代表 闵雨琦
投资者关系活动主要内容介绍	问答环节： 1、 公司产品的应用领域是如何分布？ 公司产品应用目前仍以消费类电子领域为主，终端客户的产品涵盖了智能手机、TWS 耳机、平板、AI 眼镜、电子烟等，公司产品还可应用于网络通讯、安防、工业、汽车、储能等领域。 由于我们的终端客户有一部分为 ODM 企业，此类客户在产品的应用上，会涉及到多个项目、多个产品中，公司产品可能会相应延伸到其他领域，较难进行具体的拆分。 2、 公司产品的收入结构是怎么样的？ 公司主营业务收入来源于功率器件和功率 IC 产品，功率器件主要产品为 TVS/ESD、MOSFET、肖特基，其中目前 TVS/ESD 占比相对较高。未来，公司的功率 IC 产品及功率器件中的保护类 MOS 产品将会是公司重要的增长点。

	3、公司的毛利率如何保持稳定？ 公司针对客户应用需求，不断进行产品的更新迭代，持续优化供应链资源，注重维护与合作伙伴长期稳定的战略合作关系，在控制成本的同时根据市场需求情况，保持合理的定价策略，使得整体毛利率始终保持比较稳定的状态。 4、公司产品的核心优势和特点是什么？ 公司注重产品的技术含量，紧跟客户需求，参与产品定义，与终端工程师深入对接，满足客户对产品的特殊要求。公司经过多年的技术积累，凭借核心技术使得芯片产品及应用方案在性能、面积、功耗、兼容性等方面较为先进，公司产品具有高性能、低损耗、低漏电、小型化的特点。同时，公司不断丰富产品种类，根据市场需求在做好现有市场的基础上，将产品向其他应用领域积极拓展。 5、公司 GaN 产品的研发进展如何？ 公司 650V GaN HEMT 产品阵列中已成功加入具有 90-300mR 的 P-GaN 系列产品，650V Cascode 结构 GaN HEMT 有序开发中，目前初步形成了 50-3000mR 系列产品。中低压 GaN HEMT 产品（40V~150V）有序开发中，其中具有代表性的 40V 双向 GaN 产品已在客户端实现量产出货。 6、公司收购瞬雷科技后，对公司产品往车规领域导入是否有帮助？ 标的公司已在汽车电子、安防仪表、民爆化工、工业等多个下游应用领域建立了稳固的客户基础和销售渠道，上市公司当前优势集中于以智能手机为代表的消费电子领域，本次交易将形成较为明显的市场协同效应。通过本次交易，上市公司可以借助标的公司的优质客户资源进入到汽车电子、安防仪表、民爆化工、工业等多个领域，标的公司也可以借助上市公司的市场渠道及客户资源，巩固和强化其在工业等领域的布局，同时扩大消费电子领域的市场占有率。标的公
--	--

	司的核心产品能够进一步完善上市公司在功率半导体的布局，丰富产品体系。 7、收购完成后，对后续的经营有怎样的目标？ 转让方基于标的公司往期的经营情况及未来预期，做了如下业绩承诺：承诺标的资产 2025 年、2026 年和 2027 年实现的经审计的净利润不低于人民币 3,500 万元、3,650 万元和 4,000 万元。 本次交易完成后，通过深度融合和协同进而增厚上市公司的资产规模，丰富上市公司产品矩阵，有助于上市公司进一步拓展收入来源，提升整体经营业绩和股东回报能力。 8、本次收购后，公司是否会往 IDM 发展？ 公司是一家采用 Fabless 的经营模式进行功率器件和功率 IC 的研发和销售企业，标的公司拥有独立自主的生产工厂，可以实现从晶圆研发设计、生产制造到成品封装测试的完整生产环节。借助本次交易，双方可以通过整合设计和制造环节，优化设计和制造的协同效应，有助于上市公司加强供应链管理控制能力，更好地进行资源统筹，有利于产品质量、生产效率与成本效益的提升，保障供应链安全，实现设计自主制造可控提升产品产能和供应品质，有利于上市公司实现从 Fabless 到 Fab-lite 模式的发展战略的布局和实施，同时扩大整体销售规模，增强市场竞争力。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 9 月 3 日