

证券代码：300709

证券简称：精研科技

江苏精研科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名 称及人员姓 名	线上参与精研科技 2025 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2025 年 9 月 4 日 15:00-16:00
地点	价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接 待人员姓名	董事长、总经理：王明喜先生 董事、董事会秘书、副总经理：黄逸超女士 独立董事：周健先生 副总经理、财务总监：杨剑先生
投资者关系 活动主要内 容介绍	公司于 2025 年 9 月 4 日（星期四）下午 15:00-16:00 在价值在线举办 2025 年半年度业绩说明会，本次业绩说明会采用网络互动方式举行，业绩说明会问答环节主要内容如下： 1.公司的战略规划及目标分别是什么？市值管理的目标是多少？ 答：①公司以“建设成为更健康、更长久的世界一流企业”为愿景，坚持长期发展目标，强化自身技术优势，坚持走集团化、国

国际化的发展道路，接轨国际。未来，公司将围绕“四个现代化”战略，全面提升公司运营模式和管理体系，以标准化建设为核心抓手，规范生产管理，为精益化奠定基础；通过全流程精益化，构建起一套兼顾成本控制和效率提升的生产运行体系；持续推进数字化建设，来更精准地指导日常管理和重大决策；通过智能化升级，使生产更加地自主与柔性化，以便在行业变局中抢占先机。 ②在市值管理方面，公司将结合实际状况、未来发展战略等多方面因素的全面审慎评估采取有关措施，切实维护上市公司全体股东权益，彰显公司责任担当。此外，对上市公司而言，做好市值管理的首要任务，永远是聚焦经营、夯实主业，公司也将持续专注企业自身经营层面。敬请投资者理性分析，审慎投资。

2.请问公司在三星折叠屏中价值量有多少，苹果手机采用三星方案，公司进入苹果供货商的方案吗？

答：投资者您好！公司目前主要为安卓系类客户批量提供轴组件配套用 MIM 零件、折叠屏手机用转轴等产品。公司在 MIM 技术方面具有深厚的技术沉淀，优秀的全制程管控能力，丰富的材料开发及量产经验，具有一定的优势。但涉及到具体客户，根据公司与客户签署的商务框架合约，需对合作事宜进行严格保密，并承担相应法律责任。公司需要严格依据该等商务合同的保密条款履行职责。此类保密协议在消费电子行业中尤为普遍。

3.网传的 Iphone 17 采用 ESIM 方式，对公司业务是否有影响

答：尊敬的投资者您好！1、公司以精密金属零部件及组件为主业，并在近年来新拓展了动力、精密塑胶、散热、智能制造服务及电子制造板块业务，打造六大业务板块新发展格局，实现公司多

领域、多业务、多元化的发展。2、公司 MIM 产品种类较为丰富，涵盖转轴组件配套用 MIM 零件、摄像头支架、穿戴结构件、表壳表体等，卡托相关的产品收入占比较低。3、未来，随着公司 MIM 板块不断开发新产品、拓展新的应用领域，以及动力、散热等业务板块的发展，共同推动公司整体经营稳定发展。敬请广大投资者理性分析、谨慎决策，注意投资风险。

4.恭喜精研业务实现快速增长，请问动力与散热板块，预计什么时候开始分开统计

答：感谢您对公司业务披露细节的关注与建议！公司后续会根据相关业务的体量、运营数据的细化等方面进行综合评估，在符合信息披露规范的前提下，积极考虑优化披露结构，为投资者提供更全面的业务视角。

5.介绍一下公司的折叠屏业务，公司折叠屏和苹果有合作嘛，谢谢

答：公司目前主要为安卓系类客户批量提供转轴组件及配套用 MIM 零件等产品。关于公司客户及产品的具体信息，敬请以官方正式发布内容为准。我们始终以严谨审慎的态度推进每一款产品的研发与筹备工作，但涉及到具体客户，根据公司与客户签署的商务框架合约，需对合作事宜进行严格保密，并承担相应法律责任。公司需要严格依据该等商务合同的保密条款履行职责。此类保密协议在消费电子行业中尤为普遍。感谢您的理解与支持！

6.今年二季度大幅盈利的原因是什么

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司 2025 年第二季度实现的归属于上市公司股东的净利润为 9,824.60 万元，较上年同期增长

13.82%。主要原因为公司主营业务强劲增长。第二季度营业收入达 9.45 亿元，同比增长 54.21%。一方面，智能手机类及可穿戴设备类 MIM 产品的部分安卓系头部客户需求有所增长，同时公司新拓展了新的应用场景，综合导致报告期内 MIM 零部件及组件的营收规模增长显著；另一方面，主要受益于动力板块业务的发展，尤其是电机齿轮箱业务的拓展，传动、散热类组件及其他的营收规模较上年同期增加。受益于各业务板块营收规模的增长，公司 2025 年半年度整体利润水平增长明显。敬请广大投资者理性分析、谨慎决策，注意投资风险。

7.请问贵公司了解苹果折叠屏计划吗，能拿到的单机价值量有多少，市占率有多少呢？

答：尊敬的投资者朋友，您好！我们留意到近期市场上围绕折叠屏新品的相关传闻备受消费者与媒体关注，对此我们深表理解。为更好地保障您的权益，在此温馨提示：关于公司产品的具体信息，敬请以官方正式发布内容为准。我们始终以严谨审慎的态度推进每一款产品的研发与筹备工作，若您有相关业务咨询或需求，我们将竭诚为您提供支持与协助。也恳请各位投资者结合官方信息理性研判，审慎做出投资决策，切实关注投资风险。感谢您的理解与支持！

8.请问贵公司在三折叠铰链方面有无技术储备？能否量产？

答：您好，公司折叠屏业务围绕两个方面进行，一个是公司的动力板块（折叠屏手机用转轴），另外一个为金属制造板块（转轴组件配套用 MIM 零件）。但涉及到具体客户，根据公司与客户签署的商务框架合约，需对合作事宜进行严格保密，并承担相应法律责任。公司需要严格依据该等商务合同的保密条款履行职责。此类

保密协议在消费电子行业中尤为普遍。敬请广大投资者理性分析、谨慎决策，注意投资风险。

9.请问，公司可转债什么时候开始提交深交所

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司可转债相关工作正稳步积极推进中，我们将持续全力推进各项工作，后续进展会及时进行披露，感谢您的理解与支持！

10.请公司管理层介绍下产能扩张情况，并预测下今年全年的利润，谢谢。

答：投资者您好！①2025年6月5日，公司召开第四届董事会第六次会议，审议通过了《关于公司<2025年限制性股票激励计划（草案）>及其摘要的议案》，其中确定了限制性股票第一个归属期公司层面业绩考核目标（公司需满足下列两个条件之一：1、以2024年营业收入为基数，2025年营业收入增长率不低于20.00%；2、以2024年净利润为基数，2025年净利润增长率不低于25.00%。注：1、上述“营业收入”指经审计的合并报表的营业收入的数值作为计算依据；2、上述“净利润”指经审计的合并报表中归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润，并剔除公司全部在有效期内的股权激励计划及员工持股计划在当年所产生的股份支付费用影响的数值作为计算依据）。上述限制性股票归属条件涉及的业绩目标是公司今年拼搏努力的方向，但不构成公司对投资者的业绩预测和实质承诺，2025年具体业绩情况请关注公司定期报告。②公司已于2025年8月1日召开公司第四届董事会第八次会议及第四届监事会第八次会议，审议通过了公司向不特定对象发行可转换公司债券的相关议案。公司拟募集资金5.7789亿元

用于“新型消费电子与数据服务器精密 MIM 零部件生产及组件项目、总部及研发中心项目及精密模具中心建设项目”。敬请广大投资者理性分析、谨慎决策，注意投资风险。

11.请问公司上半年资产减值的原因，下半年计提预期

答：尊敬的投资者朋友，您好！资产负债表日，公司会对资产进行全面清查和资产减值测试，根据测试结果，计提资产减值准备。本期末公司根据订单情况、存货状态、库龄等因素，经谨慎考虑，计提相应资产减值准备。下半年，公司根据相关准则规定，审慎计提相关资产减值准备。后续是否计提以及计提的金额将依据测试结果确定。公司始终坚持审慎的会计政策，以确保财务报表能真实、公允地反映财务状况。敬请广大投资者理性分析、谨慎决策，注意投资风险。

12.请问公司应收账款增加主要是什么原因和逻辑。在多大几率上通过测算是否会转化为实收

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司 2025 年半年度应收账款增加主要是营业的增长导致，第二季度为销售旺季，营业收入达 9.45 亿元，同比增长 54.21%。但公司对主要客户的应收账款尚在信用期内，未能在 2025 年 6 月末完成回款。关于回收情况，公司已按照会计准则计提坏账准备。主要客户合作稳定，资信状况良好，历史坏账发生率较低，预计大部分应收账款将在信用期内按时收回，转化为货币资金。

13.贵公司子公司安特信目前在手订单如何？半年报是否扭亏为盈？

答：您好！安特信 2025 年半年度尚未实现盈利。未来，安特

信将持续压缩运营成本，节省开支，基于已有的技术优势积极开拓客户资源，以期长期稳定经营发展。

14.请问公司今年的收入和利润目标是多少？

答：投资者您好！2025 年 6 月 5 日，公司召开第四届董事会第六次会议，审议通过了《关于公司<2025 年限制性股票激励计划（草案）>及其摘要的议案》，其中确定了限制性股票第一个归属期公司层面业绩考核目标（公司需满足下列两个条件之一：1、以 2024 年营业收入为基数，2025 年营业收入增长率不低于 20.00%；2、以 2024 年净利润为基数，2025 年净利润增长率不低于 25.00%。注：1、上述“营业收入”指经审计的合并报表的营业收入的数值作为计算依据；2、上述“净利润”指经审计的合并报表中归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润，并剔除公司全部在有效期内的股权激励计划及员工持股计划在当年所产生的股份支付费用影响的数值作为计算依据）。上述限制性股票归属条件涉及的业绩目标不构成公司对投资者的业绩预测和实质承诺，2025 年具体业绩情况请关注公司定期报告。

15.公司有人型机器人零配件相关业务吗？

答：投资者您好！在精密传动结构产品上，短期我们通过智能家居清洁机器人的规模化量产订单，来支撑板块的持续的研发投入。面向未来产业的变革，我们同步在推进机器人灵巧手关节电机的研发，以及汽车智能座舱中的创新产品用电机的布局和技术沉淀。敬请投资者注意风险，谨慎决策。

16.恭喜公司在上半年取得了营收和利润大幅增长的业绩，请问上半年营收主要增长点在产品上，下半年是否具有可持续

性

答：尊敬的投资者您好！1、公司 2025 年上半年整体营收规模增长的主要原因如下：一方面，智能手机类及可穿戴设备类 MIM 产品的部分安卓系头部客户需求有所增长，同时公司新拓展了新的应用场景，综合导致报告期内 MIM 零部件及组件的营收规模增长显著，较上年同期增加了 1.94 亿元，同比增长 30.19%。另一方面，主要受益于动力板块业务的发展，传动、散热类组件及其他的营收规模较上年同期增加了 1.51 亿元，同比增长 70.27%。2、公司今年推出了 2025 年限制性股票激励计划，其中限制性股票归属条件涉及的业绩目标是公司今年拼搏努力的方向，但不构成公司对投资者的业绩预测和实质承诺，2025 年全年具体业绩情况请关注公司定期报告。敬请投资者注意风险，谨慎决策。

17.您好，请问贵公司未来业务的增长点在那些方向？

答：投资者您好！公司将紧跟国家发展新质生产力的大趋势，努力拓展各业务板块在新能源、新消费、新基建等领域的应用，提供契合、满足各领域新需求的新型产品解决方案，同时加强公司在材料、产品、生产制造过程等方面的创新，提高企业综合竞争力。按照各业务板块来看：1、在金属板块，我们将在原有 MIM 板块的基础上横向拓展精密结构件加工工艺，不断拓展应用领域，深化客户关系。2、在动力板块，短期会以折叠屏转轴组件业务、智能家居清洁电器用的电机齿轮箱组件带动产值的提升；长期来看我们布局了工业控制、汽车运动执行模块、机器人三大方向。3、在散热板块，已经在储能、边缘计算服务器等方面取得量产；同时我们着眼于未来，也在逐步拓展在服务器、芯片等方面的应用。4、在

精密塑胶板块，将集中精力主要开拓汽车业务，并持续推进产品及市场端的开拓。公司将持续关注外部经济形势，积极进行战略布局调整；同时加强企业内部管理与提升，着重内生成长与发展。敬请投资者注意风险，谨慎决策。

18.公司在液冷领域有什么技术储备？

答：尊敬的投资者您好！公司散热板块研发团队由资深专业人员组成，在散热产品设计开发方面拥有丰富的经验，并积极引入行业专家，进一步提升团队的技术水平与专业素养。同时，散热团队积极开展产学研合作，与国内重点高校实验室紧密携手，共同探索散热新技术，全力推动实验成果快速转化为实际生产力，加速量产进程。在生产制造环节，公司配备了业界领先的高精密、全制程自动化生产设备，以及完善的产品可靠性测试全套设备，能够为客户提供全方位、系统级的散热解决方案。目前，公司散热板块已量产产品包括风冷模组、液冷模组，及配套的热管、vc 等子件，并与边缘计算服务器、储能等多领域的行业品牌客户达成合作。敬请投资者注意风险，谨慎决策。

19.公司未来有针对 MIM 业务有扩产计划吗

答：投资者您好！公司积极根据客户需求、行业发展，合理进行产能布局。此外，公司已于 2025 年 8 月 1 日召开公司第四届董事会第八次会议及第四届监事会第八次会议，审议通过了公司向不特定对象发行可转换公司债券的相关议案。公司拟募集资金 5.7789 亿元用于“新型消费电子与数据服务器精密 MIM 零部件生产及组件项目、总部及研发中心项目及精密模具中心建设项目”。感谢您的关注。

20.尊敬的董事长：关于英伟达液冷合作的三维度进展问询：

一、合作真实性验证（澄清市场分歧）据公开报道，公司被多家机构称为“英伟达在中国大陆唯一直接芯片冷却模组供应商”，为 GB300/B100 提供定制方案，且拥有 7 项联合专利。但公司 2024 年 12 月公告称“散热业务对芯片公司未取得量产订单”，且合作处于“demo 阶段，落地不确定性大”。请明确：1.当前与英伟达的合作是否已从研发 demo 阶段推进至量产协议签署？2.若合作属实，是否受限于保密协议导致信息披露不完整？请说明可披露的合作层级（如：技术验证方/二级供应商/一级供应商）。二、量产时间表与产能绑定（破解核心瓶颈）据行业信息，公司常州工厂 2025 年规划产能 50 万套，泰国基地 2025Q4 投产增 30 万套，但英伟达 GB300 芯片 2025 年需求对应液冷模组约 140 亿元（200 万颗*7000 元/套）。请说明：1.液冷模组量产交付时间节点（如：2025Q2 是否完成首批交付？）；2.现有产能能否匹配英伟达需求？

3. 关键部件（如防漏快接头）进口依赖是否制约交付？

答：投资者您好！公司散热板块液冷业务涉及产品为液冷模组、液冷板，开拓领域主要为服务器、储能等，并布局芯片、基站等方向，开拓的客户国内外均有。截至本问题回复之日，公司散热业务对芯片公司没有取得量产订单或者进行过量产供货，敬请广大投资者理性分析、谨慎决策，注意投资风险。

21.公司有北美客户吗，谢谢

答：投资者您好！在 MIM 业务板块，公司主要为消费电子和汽车等领域大批量提供高复杂度、高精度、高强度、外观精美的定制化 MIM 核心零部件及组件产品。消费电子领域的终端客户覆盖

北美、韩国、中国的头部品牌，汽车领域的终端客户主要包括全球知名的汽车品牌。涉及到具体客户，根据公司与客户签署的商务框架合约，需对合作事宜进行严格保密，并承担相应法律责任。公司需要严格依据该等商务合同的保密条款履行职责。此类保密协议在消费电子行业中尤为普遍。敬请广大投资者理性分析、谨慎决策，注意投资风险。

22.请问，公司在 25 年有哪些新的新的业务方向，和原有的增量业务，以及规模缩小的，或者类似于 22 年被砍单的风险存在，可否细细阐明

答：投资者您好！1、公司在围绕主营业务的基础上，结合行业发展情况及下游需求情况，积极进行业务布局，此外，2025 年 8 月 1 日公司召开第四届董事会第八次会议及第四届监事会第八次会议，审议通过了公司向不特定对象发行可转换公司债券的相关议案。公司拟募集资金 5.7789 亿元用于“新型消费电子与数据服务器精密 MIM 零部件生产及组件项目、总部及研发中心项目及精密模具中心建设项目”，在折叠屏转轴、数据服务器以及可穿戴设备外观件等产品领域重点布局。传动散热及其他业务方面，公司持续推动电机齿轮箱组件在家用清洁机器人、汽车执行模块，储能、边缘计算服务器等方面的应用。精密塑胶件方面，公司持续推动汽车内饰件业务的拓展。2、经历了 2022 年末的业绩变动，公司管理层在投资经营策略方面更为审慎。但考虑到消费电子行业的特点，公司也在 2025 年半年度报告中予以风险提示，敬请投资者理性分析、谨慎决策。

23.您怎么看近期股价的涨跌，您对公司有信心吗？有无增持

	股票意向？ 答：尊敬的投资者您好！股价涨跌在资本市场中是常态，受多种因素共同作用和影响，包括宏观经济形势、行业竞争格局、市场资金流向以及投资者情绪等，都会对股价产生影响。股价波动，是市场综合因素的外在体现，并非仅由公司内部情况决定。我们看好公司的长期发展。精研科技拥有一支经验丰富、富有创新精神、努力拼搏的核心团队，在产品研发、市场拓展、运营管理等方面持续提升，稳步推进各个业务板块，积极开拓新产品、新应用、新场景、新客户。至于增持股票意向，公司管理层会结合公司战略规划、资金状况以及市场形势等多方面因素，进行综合评估与审慎考量。若后续有相关计划，公司将严格按照信息披露要求，及时、准确地向各位投资者公告。敬请广大投资者理性分析、谨慎决策，注意投资风险。 24.请问，公司在履行投资者信托责任方面做了哪些事情和努力 答：您好！在信息披露方面，公司严格遵循法规，定期发布年报、季报等，保证内容真实、准确、完整，通过图表等方式，让定期报告更通俗易懂。在投资者沟通层面，通过投资者热线电话、邮件、互动易等方式，及时解答疑问；每年定期举办业绩说明会，管理层与投资者直接交流，倾听诉求。在公司治理领域，设立股东会、董事会及专门委员会，保障决策科学、监督有力；在关联交易、重大决策中，充分考虑中小投资者权益，严格执行回避表决等制度，力求实现公司与投资者的长期共赢。感谢您对公司的关注。
附件清单	无

(如有)	
日期	2025 年 9 月 4 日