

证券代码：002908

证券简称：德生科技

广东德生科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☒路演活动 ☒现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	中大情私募、润盈达投资、九远私募、凯得粤豪私募、嘉亿资管、广州基金业协会、东莞市私募基金业协会、国投证券、浙商证券、光大证券、个人投资者
时间	2025 年 9 月 3 日 15:00-17:00 2025 年 9 月 4 日 15:00-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书、财务总监 陈曲女士 证券事务代表 赵丹敏女士
投资者关系活动主要内容介绍	问题 1：社保新规的出台对公司业务有什么影响？ 答：您好，社保新规的实施将政策执行提升至法律层面，为政务服务类企业带来重要发展机遇。公司长期深耕社保民生服务领域，业务已覆盖近 170 个地市，并突破下沉市场，建立基层服务网络，推动社保服务方案高效落地；同时，公司运用 AI 技术优化就业、就医、政务等核心场景服务，目前已自主研发人社垂直领域大模型“知纬解语”，并积累了 100 多个城市的服务语料数据。社保新规的落地将对公司业务推进产生积极影响，加速大模型在训练

	与推理能力方面的迭代升级。感谢您的关注！ 问题 2：目前各界都在探讨稳定币、RWA（现实世界资产），公司结合自身的优势如何在业务上发力？ 答：您好，公司以“社保卡服务商”为基础定位，在区块链等方面具备成熟的技术与经验，结合自身在载体发行和场景应用的优势，公司将积极探索稳定币与民生服务场景相结合的可行路径。同时，公司将以“产业联盟”的形式挖掘各场景专业化数据价值，积极探索产业 RWA 路径，构建以“人”为核心的数据运营服务生态。感谢您的关注！ 问题 3：公司近期再次中标“广州数据交易所（天河）服务专区代运营服务”项目，未来公司如何加快数据运营服务的落地与复制？ 答：您好，公司在民生数据运营方面具备身份价值和卡位优势，一方面，公司以运营数据专区进行卡位布局，整合多方数商资源，提供数据资产评估、登记、入表等系列服务，推动数据产品与应用场景的深度融合；另一方面，公司深化与数商、地方政府合作，链接各行业专业数据资源，联合推进数据资产化运营，突破传统人社业务的天花板。 未来，公司将发挥自身在民生数据服务领域的卡位优势，持续强化与数商的协同合作，深入挖掘各场景专业化数据价值，构建以“人”为核心的数据运营服务生态，推动数据运营服务的快速落地与复制。感谢您的关注！ 问题 4：公司在就业、就医场景的运营情况如何？未来公司市场
--	---

	规模如何测算？ 答：您好，在就业场景，公司聚焦灵活就业人员、高校毕业生、退役军人等重点人群，运用 AI 工具提升人岗撮合匹配效率，并提供培训支持、补贴申领发放、职业规划等综合服务，高效触达服务 C 端用户；同时，依托国家专项就业资金支持，公司已在部分地区创建新就业业态服务品牌（如：广州荔湾区零工市场）。在就医场景，公司携手中国银联、广州医保，共同开发“就医无感支付平台”，并通过由公司运营的“便民医付通”小程序实现便捷支付及签约服务；未来基于用户支付画像，公司将链接更多 B 端医疗资源，精准推送医疗健康相关服务。 公司长期深耕社保民生领域，在人社行业具备较领先的“Know-How”能力，未来将持续打通各类民生服务场景，联合 B 端合作伙伴共同构建以“人”为核心的服务生态，市场规模将取决于所覆盖城市的人口规模及服务深度，市场空间巨大。感谢您的关注！ 问题 5：公司业务已覆盖了近 170 个城市，但从近几年财报上看经营数据比较平缓，公司在业务拓展中主要难点是什么？未来会考虑并购吗？ 答：您好，从外部环境看，公司所在行业市场需求呈现周期性调整，且业务形态以承接 G 端业务为主，目前 G 端项目启动周期延长、复杂度提高，促使公司加快业务模式转型；从内部发展看，业务模式转型促使公司组织架构变革调整，阶段性增加了管理成本与时间投入，亟需提升团队创新与成长能力。 在并购方面，公司更倾向与具备核心资源及运营能力的伙伴合作，且能通过资本平台放大协同效应，实现资源互补与价值提升；如：近三年公司已完成收购北京金色华勤数据服务有限公司，显著增
--	---

	强公司在就业服务领域的市场化运营能力。感谢您的关注！
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 9 月 4 日