

深圳科安达电子科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025 - 02

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年半年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年09月03日 15:30-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	总经理 张帆 财务负责人 农仲春 独立董事 黄绍伟 董事会秘书 郭泽珊
投资者关系活动主要内容介绍	1. 请问“十五五”规划对轨道交通行业带来什么新机会？公司的发展规划和思路？ 答:尊敬的投资者，您好！“十五五”规划（2026-2030年）作为我国中长期发展的重要指导，将对轨道交通行业的发展方向、技术升级和产业生态产生深远影响。结合当前国家战略（如“双碳”目标、新型城镇化、“一带一路”等）和“十四五”轨道交通的发展基础（如“八纵八横”高铁网完善、城市轨道交通网络化运营），预计“十五五”期间轨道交通行业将迎来更多的新机会。公司将坚持目标导向，继续应用多年行业深耕和技术优势积极参与；“十五五”将是轨道交通从“规模扩张”转向“质量效益”、从“国内主

	导”转向“全球引领”的关键期，行业有望迎来新一轮增长周期。 感谢您的关注和支持！ 2. 贵公司的成长性是否遇到阻碍？ 答:尊敬的投资者，您好！公司经营情况稳定良好，战略清晰，业务持续进行中，目前国内产品占比较高，国际市场也在持续开拓，总体成长良好，感谢您的关注和支持！ 3. 管理层，目前公司总资产仅增 0.04%，期间公司有没有新增重要的固定资产或投资项目？谢谢！ 答:尊敬的投资者，您好！科安达2025年半年报，公司实现营业总收入1.6亿元，较上年同期增长12.27%；净利润5169万元，公司总资产14.55亿，公司资产结构健康良好，固定资产相关投入请参阅公司财务报告。感谢您的关注和支持！ 4. 请问该现金流下降的主要驱动因素是什么？ 答:尊敬的投资者，您好！公司上半年经营活动产生的现金流量净额较上年同期有所减少，主要系上半年购买商品、接受劳务支付的现金支出增加，各项税费增加，公司上半年经营活动产生的现金流为正，现金流良好。感谢您的关注和支持！ 5. 领导，请问该分红预案的制定依据是什么？如何平衡股东分红需求与公司未来经营的资金需求？ 答:尊敬的投资者，您好！公司上市以来经营情况良好，为积极回报股东投资者，公司利润分配方案综合考虑公司经营业绩、资产负债、经营现金流情况、未来发展与股东回报，符合公司制定的利润分配政策。具体的分红方案请您关注公司的相关公告，感谢您对科安达的关注与支持！ 6. 8月份大盘不断上涨，不少个股的股价上涨50个点，甚至翻倍，科安达业绩良好，股价却下跌？ 答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注！股价的波动是市场供求关系和各种因素综合影响的结果。公司一直秉持着稳健经营和长期发展的理念，努力提升核心竞争力，推动业务增长和创新发展。我们会密切关注市场动态，及时披露重要信息，保持与投资者的沟通和透明度。股价的短期波动并不能完全反映公司的价值和潜力。我们将继续专注于业务发展，提升公司的盈利能力和市场地位，以优秀的业绩回报股东和投资者。感谢您对公司的关注和支持！ 7. 目前贵司各业务板块的业绩贡献占比如何？未来 1-2 年，公司会重点倾斜资源发展哪些业务，以支撑整体增长目标？
--	--

	答:尊敬的投资者,您好!公司各业务板块占比请关注公司半年度报告中关于营收和业务的分类情况,公司在持续打造“1+3”核心产品的同时,将扩大新产品研发,公司也在不断地拓展海外市场,实现国内外协同发展,获得更多业务量和市场份额。公司在经营战略上继续加大研发内生式和外延式发展。感谢您的关注和支持! 8. 公司目前境外业务占比大概多少?下半年是否有拓展海外业务的计划? 答:尊敬的投资者,您好!目前公司智能防雷、智能计轴、智能道岔融雪等产品已通过参与“一带一路”项目,在部分东南亚国家、欧盟国家的铁路建设中应用。境外业务目前已取得良好的开展,公司将持续开拓境外市场,目前已获得欧盟NOBO认证,匈牙利DEBO认证,未来公司将在现有技术认证和业务的基础上,将持续扩展境外业务市场,获得更多业务机会,提升业务量占比。感谢您的关注和支持! 9. 张总,结合上半年的经营情况,贵公司接下来半年在提升盈利能力、改善经营现金流方面有哪些重点举措? 答:尊敬的投资者,您好!结合上半年的经营情况,公司未来预期受益于城市轨道交通行业的规划发展,公司在手订单充足,通过研发创新,公司产品线不断丰富,国际化进程不断推进,未来发展前景广阔。公司将继续加大在研发、生产,以及内控管理等方面的投入,夯实良好的业务运作体系,并利用募集资金进一步扩大产能,为公司未来的稳定发展打下良好的基础。公司将重点从以下几方面制定业务发展计划:科研体系建设、产品体系优化、全面提升生产能力、市场开拓和服务能力建设以及企业经营管理建设。 公司将继续聚焦轨道交通行业,以信号计轴系统、雷电防护系统和道岔融雪系统三大产品线为基础,创新升级产品技术,提高市场占有率,并拓展智能诊断系统、智能运维系统、信息安全系统、电力自动化等产品,进入和占据多个细分产品市场。同时,公司将积极探索新的营销模式,加大市场开拓力度,并根据我国铁路以及城市轨道交通的分布格局,建立辐射全国的营销网络,同时在“一带一路”政策引领下,持续不断地扩大海外市场,建立海外市场营销体系,实现国内和国外协同的发展模式。公司将在未来不断地提升管理能力,研发能力,加大应收账款的回收力度,综合提升公司的盈利和现金流。感谢您的关注和支持! 10. 请领导对下半年的业绩及业务发展做个展望,谢谢
--	---

	答:尊敬的投资者您好,公司未来业绩预期受益于城市轨道交通行业的快速发展,公司在手订单充足,通过研发创新,公司产品线不断丰富,国际化进程不断推进,未来发展前景广阔。公司将继续加大在研发、生产,以及内控管理等方面的投入,夯实良好的业务运作体系,并利用募集资金进一步扩大产能,为公司未来的稳定发展打下良好的基础。公司将重点从以下几方面制定业务发展计划:科研体系建设、产品体系优化、全面提升生产能力、市场开拓和服务能力建设以及企业经营管理体系建设。公司将继续聚焦轨道交通行业,以信号计轴系统、雷电防护系统和道岔融雪系统三大产品线为基础,创新升级产品技术,提高市场占有率,并拓展智能诊断系统、智能运维系统、信息安全系统、电力自动化等产品,进入和占据多个细分产品市场。同时,公司将积极探索新的营销模式,加大市场开拓力度,并根据我国铁路以及城市轨道交通的分布格局,建立辐射全国的营销网络,同时在“一带一路”政策引领下,持续不断的扩大海外市场,建立海外市场营销体系,实现国内和国外协同的发展模式。感谢您的关注和支持! 11. 研发投入重点围绕智慧运维等方向,请问报告期内研发费用具体金额? 防雷系统 AI 诊断功能的研发进展如何,是否已形成商业化订单? 答:尊敬的投资者,您好!本报告期公司的研发费用具体金额为17,171,784.90元,公司持续加大研发投入,每年研发投入占比超过10%。2024年公司智能监测诊断系统全方位研发完成,并成功部署于多条铁路和地铁线路,逐步赢得市场认可并带来显著经济效益。目前,该系统正稳步向全市场推广迈进,将在未来为更多交通线路提供服务并创造价值。感谢您对科安达的关注和支持! 12. 贵司是否有新增高铁或城市轨道交通线路的重大项目验收? 答:尊敬的投资者,您好!科安达持续多年在科研和创新上深耕轨道交通领域,公司计轴系统、智能防雷产品、道岔融雪系统应用于国内铁路和轨道交通建设,公司每年都有新增高铁和城市轨道交通线路的项目验收。公司已参与国内50多个城市200多条线路的建设及开通,也在国内5000多个火车站场完成防雷工程项目,市场占比较高!感谢您的关注和支持!
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。

附件清单（如有）	不适用
日期	2025年09月03日