

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（线上电话会议）
参与单位名称	博时基金管理有限公司、财通证券股份有限公司、国泰君安创新投资有限公司、光大保德信基金管理有限公司、国投创益产业基金管理有限公司、NasTyx Cap、海南锐鸿私募基金管理有限公司、鸿运私募基金管理（海南）有限公司、君义振华（北京）管理咨询有限公司、上海天猗投资管理有限公司、上海匀升投资管理有限公司、深圳东方港湾投资管理股份有限公司、太平资产管理有限公司、信达澳亚基金管理有限公司、长江证券（上海）资产管理有限公司、浙江丰道投资管理有限公司、中国国际金融股份有限公司、中国银河证券股份有限公司等 40 家机构投资者
时间	2025 年 09 月 04 日（星期四）15：00-16：00
地点	线上电话会议
上市公司参与人员姓名	董事会秘书 史玉 投资者关系部总经理 刘丝雨
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司情况介绍 北京双杰电气股份有限公司成立于 2002 年，2015 年在深交所创业板上市，股票代码 300444.SZ。双杰电气深耕电力行业二十余载，始终保持着强大的研发能力以及领先的智能制造水平。近年来，公司在保持输配电业务稳定增长的同时，大力发展新能源业务，围绕风、光、储、充换电、数字化等业务方向，为客户提供一站式整体解决方案。目前，公司拥有超过两千名员工，六大生产基地分别位于北京、合肥、内蒙、新疆、无锡、湖北，产品矩阵涵盖输配电领域和新能源智能装备。输配电与新能源两大业务板块相互赋能，已形成成熟的产业协同布局，全面覆盖源、网、荷、储四大环节。双杰电气始终致力于为客户提供一流的产品

和服务，做一家受人尊敬的企业，做一家有品位的企业。

2025年上半年，公司实现营业收入2,375,894,832.52元，同比增长41.95%；归属于上市公司股东的净利润达103,516,272.94元，同比增长20.11%。

二、互动问答

1、问：请问公司目前降本增效措施的执行效果和后续的空间？

答：凭借数智化手段和精细化管理，公司的采购和生产成本均有降低。对外，公司依托综合能源管理平台，实现了风、光、储、充、换电站数据的线上化管理，支持安全监控、智能预警和收益预测等功能，显著减少了运维人力投入，降低了运营成本。对内，公司完成了供应、采购、履约、质量等环节的端到端信息化打通，实现了数字化运营管理，整体提升了生产运营效率。

2、问：对新能源业务未来发展情况的预期如何？

答：公司新能源业务在手及储备订单充足，未来发展态势良好。公司致力于为客户提供一站式综合能源解决方案，新能源电站的投资建设能够有力带动公司相关新能源智能装备的销售。基于对新能源行业政策走向及市场交易动态的研判，公司已进行了广泛的战略布局，并提前开展电力交易业务，进一步提升新能源电力交易效率，增强整体盈利能力和抗风险水平。

3、问：请问公司在变压器领域是否有产能扩张的计划？

答：公司变压器产线的产能利用率维持在较高水平，为把握未来市场机遇，已根据公司战略发展需求，规划并实施了相应的产能提升方案。

4、问：公司目前是否有数据中心相关的新增订单？

答：公司目前正在积极拓展新的订单机会，以期进一步深化相关领域的业务布局，如有新的发展规划，会依规及时进行信息披露。

5、问：看到公司半年报有使用公积金弥补亏损的举措，请问公司对未来分红有什么规划？

答：公司始终重视对投资者的投资回报。《公司法》及相关法律法规的修订，为公司优化财务结构、提升股东回报提供了有力的制度支撑，公司已结合自身实际，经由董事会审议通过《关于公司使用公积金弥补亏损的议案》，并提交股东大会审议。公司在保障长期稳健发展、夯实核心业务竞争力的基础上，将积极且审慎地制定利润分配方案。

	6、问：能否介绍一下公司的重卡充电业务及其竞争优势？ 答：近两年，公司重点拓展重卡充电业务，除自持并运营部分优质重卡充电站外，还通过合作共建、商业 BOT、全流程项目托管服务等多种业务模式进行项目推进。目前公司正在山东、陕西、山西、内蒙、湖北、河北等多地实施推进重卡充电相关项目。 公司的竞争优势首先体现在专业的人员与团队上，核心团队深耕充换电领域，拥有丰富的评估选址经验和实操经验，能够结合实际运营场景迅速提供相应的方案。其次，公司兼具设备销售与运营服务能力，在有效控制采购、运维成本的同时，能够为客户提供整体解决方案，为规模化运营和市场竞争奠定基础。 7、问：请问公司投资的新项目较多，未来资金如何解决？ 答：公司拥有多元化的融资渠道和资本运作手段，在相关投资决策中更关注项目本身的质量。公司已对未来的资金需求作出相应安排，当前在手项目充足，整体融资能力能够有力支持投资需求。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 09 月 04 日