

证券代码: 688653

证券简称: 康希通信

格兰康希通信科技（上海）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 2025-008

| | |
|---------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称 | 华泰证券 博时基金 富国基金 东吴证券 中国互联网投资基金 上海昱奕资产管理有限公司 通过线上方式参与公司 2025 年半年度业绩说明会的投资者 |
| 会议时间 | 2025 年 9 月 4 日、5 日 |
| 会议地点 | 线下、上海证券交易所上证路演中心（网址： http://roadshow.sseinfo.com/ ） |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长 总经理：PING PENG 董事 副总经理 董秘 财务总监：彭雅丽 独立董事：李春强 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | Q: Wi-Fi 8 的最新技术逐步出台，公司如何抓住 Wi-Fi 8 契机以扩大市场竞争优势？ A: 据公开信息，Wi-Fi 8 技术标准预计于 2027 年年底确立，2028 年正式发布。基于对下一代无线通信标准的前瞻布局，公司已于今年开始投入 Wi-Fi 8（IEEE |

802.11be) 产品的预研工作, 预计于 2026 年推出支持协议的样品, 配合国际主流 SOC 公司高通、博通、联发科等提高市场认可度, 抢战行业发展先机。在保持公司核心竞争优势的同时, 为增加全球市场占有率作好技术与市场储备。谢谢!

Q: 2025 年上半年, 337 诉讼费、律师费及相关费用的金额是多少? 下半年是否还会有费用支出?

A: 2025 年上半年, 公司支付直接发生的 337 诉讼费、律师费及相关费用共计 3,723.16 万元, 影响了公司的整体盈利能力。但随着 337 诉讼进入法庭裁决阶段, 费用支付会逐步减少, 预计下半年的费用总额将低于上半年发生额。谢谢!

Q: 低空经济已经成为风口, 是否会带动贵公司射频前端芯片的放量?

A: 2024 年公司自研的低空经济产品以低空飞行器、无人机为应用代表, 主要应用于物流配送、农业植保、航拍测绘、电力巡检、医疗救治等诸多领域, 并与通信技术、物联网、云计算等新技术相结合, 实现更高效的数据传输和信号处理, 市场需求前景巨大。随着此类产品的放量, 势必会带动公司射频前端芯片的同步放量。谢谢!

Q: 公司 2025 年业绩情况预计会怎么样、全年会盈利吗?

A: 投资者您好, 感谢您的提问。2025 年上半年, 公司营业收入 3.28 亿元, 较去年同期增加 45.92%, 创半年度营收新高。目前公司在手订单充裕, 随着 Wi-

Fi 7 产品占比的不断增加，2024 年研发的低空经济产品与工业物联网产品客户导入力度的加大，我们有信心认为 2025 年下半年营业收入依然会沿袭良好的增长趋势。正如刚刚业绩说明会上所说，康希通信是面向未来的科技产业，也是国际射频前端芯片产业竞争的重要参与者，公司全年度是否盈利受市场竞争、诉讼与 337 调查费用、其他费用支出等情况影响。但，业绩向好始终是公司全体员工的发展目标，我们定将努力发展基本面，不负投资者。谢谢！

Q：您好，请问公司今年有扩展其他业务的打算吗？

A：投资者您好，公司网通 Wi-Fi 射频前端模组为公司的主营业务。2025 年，公司在低空飞行器、工业 IoT、车联网等其他产品上亦有布局。谢谢！

Q：上半年公司核心产品的市场需求和价格走势整体表现如何，哪些业务板块为业绩增长贡献了主要力量呢？

A：感谢您的提问。2025 年上半年，公司实现营业收入 3.28 亿元，同比增长 45.92%，创半年度营收新高。其中，Wi-Fi 7 系列产品营收占比突破 50%，成为驱动业绩增长的核心引擎。公司具备 Wi-Fi 7 产品的先发优势，该系列产品定价相对较高，提升了企业的整体毛利。目前公司在手订单充足，部分订单已覆盖至 2026 年年初。谢谢！

Q：请介绍一下美国官司最新进展，谢谢！

A：投资者您好！针对行业龙头企业 Skyworks 发起的 337 调查，目前 3 项专利均因侵权事实不足被撤回，

| | |
|------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| | <p>剩余 2 项专利已完成开庭审理。预计 2025 年年底宣布初裁结果，2026 年年初给出终裁结果。公司将坚定不移地打赢知识产权保卫战，为出海业务保驾护航。谢谢！</p> <p>Q：公司出于什么方面的考量重点参投了深圳市芯中芯科技有限公司？后期对他有何定位，有并购的可能性吗？</p> <p>A：投资者您好。公司重点参投深圳市芯中芯科技有限公司（简称“芯中芯”），是因为其面向智能物联网市场，提供基于 Wi-Fi、音频 DSP、Bluetooth、AIoT 等技术的智能控制模块与解决方案，拥有稳定的 IoT 品牌客户，如：美的、海尔、哈曼、LG 等，客户基础良好、市场认可度高；公司通过战略投资，能迅速获得业务拓展的 IoT 品牌客户通道，加速公司在物联网领域的导入深度和速度。2025 年，公司正在以芯中芯的品牌客户资源为抓手，通过将现有产品与其他被投企业的超宽带、AIoT、BLE 方向产品进行深度融合与上下游协同，形成上市公司第二、第三增长曲线。公司密切关注芯中芯的经营发展，一旦相关情况符合预期，芯中芯将被纳入上市公司旗下，以实现并购的目的。谢谢！</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明</p> | <p>本次活动不涉及应当披露重大信息。</p> |
| <p>附件清单（如有）</p> | <p>无</p> |
| <p>日期</p> | <p>2025 年 9 月 4 日、5 日</p> |