

证券代码：300066

证券简称：三川智慧

三川智慧科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他 ☐分析师会议 ☒业绩说明会 ☐路演活动 ☐电话会议
参与单位名称及人员姓名	三川智慧2025年半年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2025 年 9 月 5 日 15:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” http://irm.cninfo.com.cn “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	董事、总经理：李强祖 董事、副总经理、财务总监：童为民 独立董事：刘泽民 副总经理、董事会秘书：倪国强
投资者关系活动主要内容介绍	1. 公司 2025 年上半年营收同比下降 33.49%，但归母净利润却同比增长 0.54%，原因是什么？公司将如何应对营收下滑的局面？ 答：您好！公司目前业务分为智慧水务业务及稀土氧化物综合利用业务。2025 年上半年营业收入同比下降 33.49%，主要是因为 2024 年末从事稀土氧化物业务的子公司天和永磁业绩对赌期满，自 2025 年起其经营权由公司全面接管。2025 年初公司对天和永磁进行了组织架构调整、人员整合、生产接管等历史遗留问题的治理，同时因年初稀土氧化物市场采购与销售价格倒挂仍时有发生，在行业宏观形势尚不明朗的环境下，公司对稀土业务板块采取了控制规模、逐单核算、确保减亏力争赢利的谨慎模式以规避经营风险。受上述因素影响，2025 年上半年公司稀土氧化物业务营业收入同比下降

	83.01%，导致公司上半年营收同比大幅下降。归母净利润同比增长 0.54%，主要原因是受技术革新收率提高及稀土氧化物价格回升导致的存货跌价损失转销或转回的影响，上半年天和永磁同比大幅减亏。随着稀土氧化物市场的回暖，公司将逐步加大稀土业务的生产、贸易的投入，以增加营收、创造效益。谢谢！ 2. 稀土价格持续攀升，公司稀土业务是否能扭亏为盈？ 答：您好！近来，稀土氧化物市场回暖，价格稳中有升，为此公司采取了积极的应对措施，子公司天和永磁经营状况持续改善。谢谢！ 3. 智慧水务板块除了传统的水表销售和替换市场，公司未来最具潜力的核心增长点是什么？ 答：一是云智联 2.0 推广应用；二是可信数据空间建设。即依托公司在云智联平台上接入的智能水表所形成的大规模实时数据资源，通过构建可信数据空间，实现数据的确权、共享与交易，从而将海量水务数据转化为可运营资产，更好地为水务公司提供增值服务。谢谢！ 4. 目前智能水表行业市场集中度较低，竞争激烈。请问公司如何应对市场竞争？在开拓海外市场方面有什么具体的规划和进展？ 答：您好，面对国内市场竞争激烈现状，公司坚持以差异化竞争策略积极应对，聚焦于对产品性能和综合服务要求更高的大中型水务企业，紧抓重大项目的市场机遇，依托坚实的品牌信誉、过硬的产品质量以及高效的服务体系，致力于为客户提供智慧水务整体解决方案。海外市场是公司重要的增长极。公司将充分依托和放大与国际业务伙伴的合作基础，不断获取国际业务信息、拓宽国际业务渠道，增强公司在全球的品牌认知度及影响力。公司产品目前已出口至全球多个国家和地区，建立了初步的渠道网络，未来将继续加大投入，推动海外业务规模化。 5. 贵公司半年报和近期公告显示，天和永磁 2023 年度业绩补偿款已经收回，请问这部分款项对公司财务会产生什么影响？ 答：您好！天和永磁 2022 年度及 2023 年度累计实现实际净利润为 5,711.15 万元，业绩承诺实现率为 74.17%，触发业绩补偿条款。根据《股权转让协议》的约定，2023 年度，业绩承诺方合计应向公司支付业绩补偿款 3,466.66 万元。2025 年 8 月 20 日，公司收到该款项 3,466.66 万元，因该补偿款
--	---

	为 2023 年度业绩承诺补偿款，2023 年年报公司已将该补偿款计入 2023 年利润表。谢谢！ 6. 公司大力投入的智能工厂项目，其背后的战略考量是什么？除了降本增效，它还能为公司带来哪些长远价值？ 答：公司智能工厂项目，以数字化、智能化转型为引擎，推动企业从传统制造向智能制造的跨越式升级，这不仅是应对当前行业竞争、实现降本增效的必然选择，更是着眼于未来构建长期竞争优势的关键布局。公司数智工厂以生产自动化、管理信息化、产品智能化、数据资产化为标准，打造行业创新样板，实现了生产全流程的实时数据采集与智能分析，精准优化生产计划，提升设备利用率，降低能耗与人力成本，进一步夯实产品品质的稳定性与一致性，促进公司行稳致远、持续发展。谢谢！
附件清单	无
日期	2025 年 9 月 5 日