

证券代码：300950

证券简称：德固特

青岛德固特节能装备股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（券商策略会）
参与单位名称及人员姓名	陆浦投资 沈利锋 国寿安保基金 肖佳琪
时间	2025 年 9 月 10 日 15：30-16：30
地点	华创证券股券商策略会会场（北京）
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、财务总监、董事会秘书 高琳琳
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司 2025 年半年度业绩情况？ 答：报告期内，公司实现营业收入约 2.5 亿元，归属于上市公司股东的净利润约 4,903.21 万元，公司整体毛利率为 39.14%。 2、公司目前在手订单情况？ 答：公司在手订单充足，彰显了未来稳健的增长态势。截至 2025 年 6 月 30 日，公司在手订单 5.58 亿元（海外项目订单 2.30 亿元，占比 41.22%），同比增长 8.35%。 3、中美关税及贸易争端对公司的影响及公司海外营收中美国的占比情况？ 答：2025 年上半年公司无直接出口至美国的营业收入。中美关税及贸易争端对公司的直接影响有限且可控。公司将密切关注海外相关政策动态并积极做好应对。 4、公司毛利率保持较高水平的原因？ 答：公司毛利率提升主要得益于“国际化”路线的持续深入布局。通过

	多年深耕国际市场，借助技术实力、工期、质量和服务优势，公司产品在国际市场迅速崛起，产品受到众多国际龙头企业青睐；此外，近年来公司持续加大国外市场的开拓力度，不断推进海外市场渠道建设和品牌推广，产品市场覆盖率和占有率不断提高，积累了大量的优质境外客户资源，建立起了覆盖全球的市场销售网络，保证了公司出口业务的持续增长。 5、 公司在炭黑行业的市场地位如何？海外的竞争格局如何？ 答：炭黑行业因其细分产品结构类型多、应用领域广泛等方面的特点，公司在该领域所能提供的产品尚无专业机构进行公开的市场统计。但是，公司在技术研发、市场、资质等方面与竞争对手相比均有一定的优势，在国际上属于第一梯队的行业地位，在国际国内市场均有极高的市场占有率。近年来，公司产品出口至美国、加拿大、德国、法国、意大利、巴西、印度、日本、韩国等 30 多个国家和地区，拥有全球销售网络及合作伙伴，是美国卡博特、德国欧励隆、印度博拉等跨国公司的全球工厂设备配套供应商，同时全球产能前十大炭黑生产商均为公司客户。 目前国际上，公司竞争对手主要为傲华集团（ARVOSGroup）。相比竞争对手，公司凭借较短的产品交付周期、快速的服务响应速度、优良的产品质量、优势的产品价格，赢得了客户的认可，从而保持了稳定的业务合作。 6、 公司市场份额是否有被竞争对手低价抢占的风险？ 答：公司超高温换热领域具有材料、设计及工艺优势，在市场上具有极高的竞争力。公司筛选优质原材料和供应商，保证产品质量和使用寿命；公司拥有齐全的生产、设计资质和完整的设计团队，并在技术创新方面每年进行大量的人力和资金投入，以保持公司的技术领先优势；公司对产品生产的工艺要求严格，建立了完备的质量保证体系，有效保证产品安全性能符合相关安全技术规范的要求。 公司产品的制造壁垒高，产品的质量影响整个生产线，因此客户更加注重产品质量，客户粘度高，公司的市场份额比较稳定。 7、 公司收购浩鲸科技项目进展情况？ 答：公司已于 2025 年 7 月 14 日披露了《青岛德固特节能装备股份有限
--	--

	公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易预案》。自本交易预案披露以来，公司及相关各方积极推进本次交易的各项工作，公司将根据进展情况，及时履行信息披露义务。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 9 月 10 日