

证券代码：300073

证券简称：当升科技

北京当升材料科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：【2025-005】

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（）
---------------	---

已开始 10 吨级别的批量出货。公司固态锂电相关产品已导入清陶、卫蓝、辉能、赣锋锂电、中汽新能等多家固态电池客户，成功应用在无人机、eVTOL 等低空飞行器以及人形机器人领域。谢谢。

二、请问公司硫化物固态电解质开发进展？

答：您好，公司持续加大固态电池关键材料的开发，相关产品技术保持行业领先，已成功开发出高离子电导率、微纳米粒径可控调节、对湿度相对稳定的硫化物电解质、具有良好界面浸润性的氯碘复合硫化物固态电解质并已实现稳定制备，具备规模化供应能力。谢谢。

三、李总好，公司在并购与再融资还有哪些考虑？

答：您好，当升科技基于自身战略发展需求，聚焦锂电正极材料领域，将在上游关键原材料、新型锂电材料技术与装备等领域积极探索投资并购机遇，保障公司在锂电正极材料领域的技术引领优势与综合竞争力。公司资产结构优良、现金流充足，未来公司将根据资金需求计划及资本市场发展趋势适时开展多元化融资。谢谢。

四、李总好，作为独董，您对当升的公司治理如何评价？

答：您好，当升科技作为创业板早期的上市公司始终重视公司治理工作，在公司运营中严格遵守国家和证监会对上市公司的相关法规要求，公司治理水平不断提高。欢迎您持续关注当升科技的发展。谢谢。

五、陈董您好，请教 2 个问题：1.关于毛利率连续季度的下滑的原因是什么，有什么措施？2.关于此次再融资后的现金用途和投资方向可以详细介绍吗？谢谢！

答：您好，公司 2025 年第一季度毛利率 11%，第二季度毛利率 15%，相较于 2024 年第四季度，已持续两个季度上涨，尤其在

第二季度呈现了明显的回升。公司 2025 年业绩的回暖，取决于公司在新能源材料领域的技术领先优势，敏锐把握市场动态、行业发展趋势及新兴市场需求，深度绑定核心战略大客户，超高镍 9 系产品成功导入亿纬锂能等国内头部圆柱厂商、磷酸（锰）铁锂销量同比实现跨越式大幅提升，连续月度出货量近万吨，上半年多款产品放量为公司贡献新的利润增长点。此次再融资已全部用于补充流动资金，将进一步增强公司资金实力，支撑研发投入力度，满足未来业务发展需要。谢谢。

六、请介绍一下公司 2025 年上半年国际市场开拓情况？

答：您好，凭借行业领先的技术研发优势，公司产品大批量供应中国、日本、韩国、欧美等国家和地区的全球锂电巨头及知名车企。公司客户群体覆盖广泛且结构稳定，已深度融入国际高端新能源车企及一线品牌动力电池产业链。2025 年上半年，公司分别与 LG、SK 等国际客户签订战略合作协议并开始执行，公司国际客户占比持续提升。同时，公司持续与国际客户就未来开发项目保持密切技术合作，共同开展新项目应用。谢谢。

七、请问公司是否有高压实磷酸铁锂产品？

答：您好，公司持续加快高压实磷酸铁锂产品迭代开发，压实密度 $2.58\text{g}/\text{cm}^3$ 的三代半产品已稳定量产供货，压实密度 $2.68\text{g}/\text{cm}^3$ 的四代半产品出货量不断提升，第五代超高压实密度磷酸铁锂产品验证进展顺利并完成头部客户导入，压实密度达 $2.75\text{g}/\text{cm}^3$ 以上，不断提升产品压实密度的同时依然保持优异的快充能力和低温性能，在高端大型储能及动力电池项目中获得广泛运用，预计将成为公司新的利润增长点。谢谢。

八、当前市场都在竞相研发硫化物固态锂电池，请问公司作为行业龙头，在硫化物固态锂电材料领域有何布局？是否具有竞争优势？

答：您好，硫化物固态锂电池相关材料也是公司在全固态电池的研究重点，公司已成功开发出高离子电导率、微纳米粒径可控调节、对湿度相对稳定的硫化物电解质、具有良好界面浸润性的氯碘复合硫化物固态电解质并已实现稳定制备，具备规模化供应能力；另一方面，公司已开发出硫化物全固态电池用超高镍多元材料和超高容量富锂锰基材料，已经实现 10 吨级批量供货。公司的相关产品技术保持行业领先。谢谢。

九、陈总好，请问公司富锂锰基材料研发进展及客户情况如何？

答：您好，公司已开发出两代富锂锰基材料，第一代液态锂电长寿命富锂锰基材料和第二代全固态电池用高容量富锂锰基材料，公司富锂产品在抑制电压衰减、充放电能力、压实密度等关键性能指标上均处于行业领先水平，目前已完成关键客户导入开发并持续放量。谢谢。

十、请问贵公司在行业中排名？

答：您好，公司作为全球锂电正极材料行业的技术引领者，自成立以来一直深耕锂电正极材料领域，在多元正极材料、磷酸（锰）铁锂、固态锂电相关材料、富锂锰基、钠电正极、钴酸锂等材料方面形成了多系列、全应用场景的产品布局，同时拥有全球排名前列的优质客户资源，产品盈利能力处于行业领先水平。未来，公司将充分发挥技术竞争优势，优化产品结构，把握市场机遇，为公司的发展带来新的增长动力。谢谢。

十一、公司在机器人领域的布局情况？产品是否应用在机器人领域？

答：您好，公司多款高能量密度、高安全固态电池用正极材料已成功应用在无人机、eVTOL 等低空飞行器以及人形机器人领域。谢谢。

十二、请问公司 2025 年下半年盈利展望？2026 年全年展望如何？

答：您好，2025 年上半年，公司锚定年度经营业绩目标，在技术创新突破、客户开发、产能建设提速等方面取得了显著成果，实现营业收入 443,249.77 万元，同比增长 25.17%；实现归属于上市公司股东的净利润 31,115.43 万元，同比增长 8.47%。未来，公司将继续坚定执行既定经营方针，以技术创新为驱动，加快国际国内市场开拓，稳步推进国际化布局，为公司未来持续健康发展奠定坚实基础。谢谢。

十三、公司是国内最早开展海外布局的正极企业，请问现在公司芬兰项目进展如何？

答：您好，国际业务是公司的独特竞争优势之一，欧洲电动车市场是公司业务版图的重要组成部分，经过多年来的充分论证和设计方案持续优化，项目设计产能效率和投资效率大幅提升，公司芬兰基地于 2025 年上半年正式开工建设，各项工作稳步推进。该项目将快速响应国际大客户本土化供应需求，持续加强和巩固公司的国际业务优势。谢谢。

十四、公司产品是否可以应用到低空经济领域？

答：您好，公司高镍和超高镍多元材料技术持续领跑行业发展，续航、安全、寿命、效率以及低温性能指标全面提升，固态锂电相关材料持续放量，产品已导入清陶、卫蓝、辉能、赣锋锂电、中汽新能等多家固态电池客户，成功应用在无人机、eVTOL 等低空飞行器以及人形机器人领域。谢谢。

十五、请问公司高镍产品方面的技术优势是什么？

答：您好，公司高镍和超高镍多元材料技术持续领跑行业发展，续航、安全、寿命、效率以及低温性能指标全面提升，已率先批量

供应全球高端电池客户并应用于无人机、eVTOL 等低空飞行器市场以及人形机器人领域。同时，针对大圆柱电池对快充、高倍率等性能的要求，公司开发出了高容量、高压实密度、长寿命、低阻抗的高镍正极材料，出货同比大幅增长。谢谢。

十六、公司磷酸（锰）铁锂市场的开发进展情况如何？

答：您好，2025 年上半年，公司磷酸（锰）铁锂业务继续呈现快速发展态势，产品销量同比实现跨越式大幅提升，连续月度出货量近万吨，深度绑定中创新航、中汽新能、瑞浦兰钧、宜春清陶、Power Co 等国内外客户，在动力、储能及 EV 领域实现应用。谢谢。

十七、陈董事长好，当升科技近年来业绩表现一直非常好，在行业内都是保持领先，请问对于下半年的业绩展望如何？

答：您好，2025 年上半年，公司经营业绩取得了显著成果，实现营业收入 443,249.77 万元，同比增长 25.17%；实现归属于上市公司股东的净利润 31,115.43 万元，同比增长 8.47%。未来，公司将继续坚定执行既定经营方针，以技术创新为驱动，加快国际国内市场开拓，稳步推进国际化布局，为公司未来持续健康发展奠定坚实基础。谢谢。

十八、李总，当升的国际市场布局具有很明显的优势，我们作为股东，希望公司能够继续保持，请问公司在外海市场开拓方面有什么新的举措和进展吗？

答：您好，感谢您的关注。为抢占欧洲等海外新能源市场发展机遇，公司将加快推进欧洲新材料产业基地项目建设，调动各方资源，力争早日建成海外高端产能基地，同时，公司将通过投资参股、合资运营、技术合作等方式深度绑定战略大客户，与客户共同搭建电池材料体系，牢固卡位高端供应链。谢谢。

十九、公司如何应对锂、钴等原材料价格的波动？

答：您好，原材料价格走势受到成本、供需等多种因素影响。公司持续优化供应链管理体系，密切追踪原材料市场供需动态与价格波动趋势，在保障稳定供应的基础上降低采购成本。公司积极与具备资源优势的原材料企业签订框架协议，并结合实际生产需求适时进行点价采购；同时，逐步向上游镍、钴、锂、磷等资源领域延伸布局，通过与产业链多方深化战略合作，构建长期可持续且具备成本优势的战略供应链保障体系。谢谢。

二十、请问陈董事长，近期市场上关于固态电池的争议较大，有公司说马上可以量产，有人立马反驳说不可能，有公司说最快也要27年量产；有人说国内领先固态电池的研发生产，但有人说还是国外走在前面。您作为业内权威人士，请讲解一下固态电池的发展现状，以及当升在这方面的研发状况。谢谢！

答：您好，固态电池凭借其高能量密度、高安全性等优势，是锂电池技术的颠覆性突破，是全产业链面临的共同技术挑战。经过多年来固态电池技术的持续积累，尤其是近两年众多头部企业在研发与产业化应用的高强度投入，全固态电池相关技术取得显著突破，达到全球领先水平，并有望形成引领之势。固态电池量产应用并不断迭代升级是大势所趋，中国产业链头部企业也将必然获得竞争优势。这既有电池设计与制造工艺技术的突破，也有赖于电池关键材料的重大突破，公司在全固态电池用多系列固态电解质和超高镍多元材料、超高容量富锂锰基材料方面深度布局，与固态电池头部企业的核心项目深度绑定，综合技术性能处于行业领先地位。谢谢。

二十一、公司近段时间股价表现很好，达到今年新高了，作为当升老股东很欣慰，不知咱们后续有啥市值管理举措吗？谢谢

答：您好，公司高度重视市值管理工作，将坚定执行公司既定

的《市值管理制度》，通过持续强化经营能力，提升经营质量，夯实公司治理基础，提升规范运作水平，加强信息合规披露，强化与投资者的沟通交流，让广大投资者共享公司发展红利。谢谢。

二十二、公司账上长期保留 70 多亿的现金，为什么不做些并购或投资？或者，为什么不多给股东分红？

答：您好，公司资金储备用于保障日常生产经营，应对市场波动，有序投入“当升科技（攀枝花）新材料产业基地首期项目”和“欧洲新材料产业基地一期项目”等重大建设项目，同时持续支持公司核心及前瞻技术研发。保持较高的资金资金储备有利于公司长期健康稳定发展，从而为股东创造更高的价值。谢谢。

二十三、公司上半年固态材料的出货量如何？对公司当前利润及未来市场发展的影响是怎样的？

答：您好，2025 年上半年，公司固态锂电材料持续放量，其中硫化物全固态电池专用正极材料率先实现吨级出货，双相复合正极材料荣获中关村论坛百项新技术新产品推介，相关产品已导入清陶、卫蓝、辉能、赣锋锂电、中汽新能等多家固态电池客户，成功应用在无人机、eVTOL 等低空飞行器以及人形机器人领域。固态电解质方面，公司已完成氧化物电解质年产百吨级中试线建设和硫化物固态电解质小试线建设，实现固态电解质吨级稳定制备并获得下游多家重点客户的认证及导入。随着固态电池应用场景的进一步成熟，将对公司业绩带来积极影响。谢谢。

二十四、公司业绩不错，但股价总是没有相应的民企公司走得好，请问公司在市值管理方面有什么考虑和举措？

答：您好，股价的短期波动受行业景气度、公司盈利水平、市场情绪等多方面因素，但长期一定会反映公司的真实投资价值。公司高度重视市值管理工作，将通过持续强化经营能力，提升经营质

	量，夯实公司治理基础，提升规范运作水平，加强信息合规披露，强化与投资者的沟通交流，让广大投资者共享公司发展红利。谢谢。 二十五、请问陈总，公司做硫化物固态电解质，是否有硫化锂的布局，是否存在瓶颈？ 答：您好，硫化锂是硫化物固态电解质的重要原材料，公司在相关材料领域开展了深入的研究和开发，形成了可应用的技术积累。谢谢。 二十六、公司接下来有何发展目标计划，如何规划产能？ 答：您好，公司依靠对行业的技术趋势的深刻理解和对市场需求变化的敏锐洞察，适时优化和更新产能规划布局，在合适的时机采用最先进的制造技术扩建产能，保持生产效率、质量和成本等方面的全面优势。谢谢。
附件清单 (如有)	无
日 期	2025 年 9 月 10 日