

证券代码：688225

证券简称：亚信安全

亚信安全科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名 （排名不分先后）	线上参与亚信安全 2025 年半年度业绩说明会的投资者
时间	2025-09-10 15:00-16:00
地点	上证路演中心 https://roadshow.sseinfo.com 视频录播+网络文字互动
上市公司 接待人员姓名	副董事长、总经理：马红军 独立董事：黄澄清 财务总监：彭晓敏 董事会秘书：王震
投资者关系活动 主要内容介绍	问：今年公司上半年业绩增加，净利润下滑有哪些原因导致？ 答：您好！今年上半年，公司扎实推进年度经营目标，精益改善内部经营管理，合理管控成本费用以实现提质增效。公司主营业务由网络安全和数智业务两大板块构成。2025 年上半年，公司整体实现营业收入 31.24 亿元，归属于上市公司股东的净利润为-3.56 亿元，实现归属于上市公司股东的扣除非经常损益的净利润-2.52 亿元。 (1) 网络安全业务：实现营业收入 5.1 亿元，公司主动放弃部分低质订单，着力提升经营质量，更加关注订单毛利水平，网安业务毛利率提升至 59.6%，同比提升 4.7 个百分点；三项费用合计同比下降 16.8%，销售费用同比下降 18.88%、管理费用同比下降

0.76%、研发费用同比下降 20.35%，控费降本增效举措成效明显；网络安全业务实现的归母净利润为-23,999.37 万元，较上年同期亏损有所扩大主要系对外投资公允价值变动损失增加、并购重组事项财务费用的影响；上半年，网络安全业务实现的扣除非经常损益的净利润为-20,482.11 万元，同比基本持平。

(2) 数智业务：合并报表层面，数智业务实现营业收入 26.15 亿元，毛利率为 31.4%，归母净利润贡献为-4463.39 万元。感谢您的提问！

问：请问公司，今年是否有股权激励计划措施吗？

答：您好！公司于 2024 年 4 月公告《亚信安全 2024 年限制性股票激励计划(草案)》，并于 2025 年 5 月通过股东大会审议，该激励计划的公司业绩考核期为 2024 年-2026 年三个会计年度，2025 年仍在激励计划期限内。

未来公司将根据经营管理及中长期发展需要，设置合理的绩效考核机制，将薪酬收入与绩效相挂钩，充分调动高级管理人员与核心骨干员工的积极性、能动性，不断激发创新活力，提高业务成果转化效率，推动公司整体业绩稳步攀升。同时，公司将持续推进员工持股计划、股权激励等工具在内的长效激励机制可行性研究，使公司管理团队、核心骨干人员与公司股东实现成果共享、风险共担，强化正向激励，充分激发“关键少数”的创造力与积极性，加强“关键少数”与中小股东的风险共担及利益共享意识，进一步推动公司实现高质量、可持续发展。

问：请问公司今年是否有信心完成较好的业绩，来回馈公司的投资者？公司今年的增长点主要是哪些？

答：您好！近年来，网络安全行业整体处于调整期，下游客户普遍较为谨慎，预算有所收缩。但从 2025 年的趋势来看，客户对安全的重视程度明显提升，安全已成为保障数据和应用发展的必备条件。网络安全需求正在结构性变化，传统单产品、设备型安全需求下

	<p>降，而具备实战能力、能解决实际问题的安全能力需求上升。为适应上述变化发展趋势，公司将持续加强能力型产品研发攻关，一方面着手抓经营质量、继续优化业务结构与提升人效水平，强化安全攻防能力、AI 赋能与产品联动实效，为下一步提高核心产品市场占有率夯实基础；另一方面，着力推进网络安全业务与数智业务的协同发展，在具备较强需求的重点行业客户侧打造标杆案例，以促进未来释放业务协同效应。</p> <p>（1）网络安全业务：公司将始终贯彻以能力型产品满足“刚需型”高价值行业客户的拓展策略，持续扩大核心产品市场竞争力，夯实行业领先地位。2025年5月，亚信安全发布业内首创的AI XDR联动防御系统，作为公司战略级新品，上半年相关订单已突破千万，未来公司将继续强力开拓市场，带动核心产品规模跃升！在生态合作领域，持续推进与鸿蒙、上海垣信卫星、联通数科等生态伙伴的紧密合作！</p> <p>（2）数智业务：凭借企业AI大模型应用与交付业务起步最早、应用落地最多的先发优势，上半年，亚信科技AI大模型应用与交付业务实现爆发式增长。未来，亚信科技将持续聚焦AI大模型应用与交付、5G专网与应用、数智运营三大增长引擎，并加快签单节奏。</p> <p>（3）安全+数智协同：公司网络安全业务与数智业务不断加强协同探索，已在多个场景陆续形成业务协同，双方率先聚焦大模型、5G+智慧工业园区、数据要素、算力、业务五大核心安全场景。伴随双方协同的持续有效推进，标杆案例将持续产生，安全+数智协同的规模效应也将加速显现。</p>
附件清单	(无)
日期	2025年9月10日