

证券代码：300805

证券简称：电声股份

广东电声市场营销股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2025 年半年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 9 月 12 日 15 点-17 点
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）（本次业绩说明会采用网络远程方式举行）
上市公司接待人员姓名	董事长：梁定郊 董事、总经理：黄勇 独立董事：段淳林 副总经理、财务总监：何伶俐 副总经理、董事会秘书：王云龙
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的主要问题及公司回复情况： 1、公司在 AI 的布局上有何新的拓展？ 您好！感谢您的关注。公司一直重视和关注数字化、智能化转型。未来我们将积极应用生成式 AI、大模型、VR/AR、裸眼 3D 等新技术，打造具有电声特色的线上线下结合的营销服务平台。具体详见公司定期报告的相关内容。谢谢！ 2、阿里联手高德地图开展自营团购业务，这对于电声股份有何影响？ 您好，感谢您的关注！2025 年上半年，公司深耕关键品牌客户合作，

	加大部分电商渠道投入，社区团购实现营收 2.34 亿元，同比增长 84.41%。公司经营的详细情况请您参阅公司定期报告及相关公告，请您谨慎投资，注意投资风险。谢谢！ 3、请问 2025 年与阿里巴巴的合同额有多少？公司今年或者明年是否有合并重组预期？ 您好，感谢您的关注！公司经营的详细情况请您参阅公司定期报告及相关公告，请您谨慎投资，注意投资风险。谢谢！ 4、公司与阿里巴巴集团有那些合作 您好，感谢您的关注！公司经营的详细情况请您参阅公司定期报告及相关公告，请您谨慎投资，注意投资风险。谢谢！ 5、领导，您好！我来自四川大决策请问，公司数字零售业务 2025 年上半年实现营业收入 5.32 亿元，同比增长 32.16，其中 B2C 业务实现营业收入 3.48 亿元，同比增长 63.46。董秘能否介绍一下数字零售业务增长的主要驱动因素？公司在数字零售业务方面有哪些具体的发展规划和竞争优势？ 您好，感谢您的关注！2025 年上半年，公司数字零售业务实现营业收入 5.32 亿元，同比增长 32.16%，占营业总收入的 43.65%。其中，B2C 业务实现营业收入 3.48 亿元，同比增长 63.46%。2025 年上半年，公司深耕关键品牌客户合作，加大部分电商渠道投入，社区团购和拼多多业务分别实现营收 2.34 亿元和 1.01 亿元，同比增长 84.41%和 44.51%；公司积极布局快消行业即时零售，在小象超市、朴朴、美团等即时零售渠道继续与玛氏箭牌、杰士邦、嘉士伯等多个知名品牌进行合作。2025 年上半年，公司即时零售业务实现营收 0.37 亿元，同比增长 285.45%。公司自有香水香氛品牌“栖溪”，继续拓展线上和线下、以及海外的分销网点，在香水、车载香氛、香薰、香挂、护手霜等品类推出了新产品。谢谢！ 6、贵公司是否再推进并购或重组项目？ 您好，感谢您的关注和宝贵的建议。如涉及信息披露事项，公司将及时履行信息披露义务。谢谢！
--	---

	7、总经理同志，公司在 9 月 10 日这天拉升股价，然后大幅减持，请问您对此有何感想？ 您好，感谢您的关注。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。二级市场股价的波动受宏观经济、行业状况、市场环境和公司基本面等多重因素影响，提请投资者注意投资风险。谢谢！ 8、电声股份在即时零售方面有什么规划布局？ 您好，感谢您的关注！2025 年上半年，公司即时零售业务实现营收 0.37 亿元，同比增长 285.45%。公司积极布局快消行业即时零售，在小象超市、朴朴、美团等即时零售渠道实现与多个知名品牌的合作。谢谢！ 9、目前面临的困难或者挑战是什么 您好，感谢您的关注。2025 年上半年，公司实现营业收入 12.20 亿元，同比增长 11.58%，实现归属于上市公司股东的净利润 2,287.61 万元，同比增长 115.08%。公司经营发展的详细情况，请您参阅公司披露的年报、半年报中的相关内容。谢谢！ 10、近期公司是否会引入战略投资者，或者正在积极筹划外延收购事项？ 您好，感谢您的关注和宝贵的建议。如涉及信息披露事项，公司将及时履行信息披露义务。谢谢！ 11、您对公司股价最近的走势有何感想？ 您好，感谢您的关注。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。二级市场股价的波动受宏观经济、行业状况、市场环境和公司基本面等多重因素影响，提请投资者注意投资风险。谢谢！ 12、请问贵公司各大股东轮番各种减持，是大家都不看好公司来卖公司的吗？ 您好，感谢您的关注。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。谢谢！
--	---

	13、梁总您好，公司有没有考虑中小投资者的利益？ 您好，感谢您的关注。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。二级市场股价的波动受宏观经济、行业状况、市场环境和公司基本面等多重因素影响，提请投资者注意投资风险。谢谢！ 14、想了解下公司 2025 年上半年的业绩增长主要是什么原因？ 您好！感谢您的关注。2025 年上半年，公司实现营业收入 12.20 亿元，同比增长 11.58%，实现归属于上市公司股东的净利润 2,287.61 万元，同比增长 115.08%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 1,366.37 万元，同比增长 134.38%，主要是公司积极开拓新行业和新客户，公司在消费电子行业营销服务收入增长 13.46%，数字零售业务增长 32.16%，其中，B2C 业务实现营业收入 3.48 亿元、同比增长 63.46%；另外，报告期内投资收益、政府补贴较去年同期增加；同时，公司加强成本费用管理、进一步降本增效，公司销售费用、管理费用合计与去年同期相比下降 6.05%。上述因素共同影响了公司上半年的整体业绩变化。谢谢！ 15、电商业务近几年站在行业风口，公司电商业务情况怎么样？ 您好！感谢您的关注。2025 年上半年，公司数字零售业务实现营业收入 5.32 亿元，同比增长 32.16%，占营业总收入的 43.65%。其中，B2C 业务实现营业收入 3.48 亿元，同比增长 63.46%，B2B 业务营业收入 1.85 亿元，同比下滑 2.86%。感谢您的关注，谢谢！ 16、贵司经营活动现金流净额同比下降 151.81%，为何下降这么多？公司计划如何优化现金流管理？ 您好！感谢您的关注。2025 年上半年，经营活动产生的现金流量净额较上年同期减少 9,553.66 万元，下降 151.81%，主要是本报告期公司数字零售业务增长，当期货款支付的金额大于回收金额所致。感谢您的关注，谢谢！ 17、公司在新能源汽车方面有哪些业务，2025 年上半年的业绩怎么样，能保持增长吗？
--	---

	您好！感谢您的关注。2025 年上半年，公司新能源汽车出行业务，运营 750 台自营出行车辆，覆盖东莞、中山、惠州等大湾区城市，与滴滴、T3 等头部出行平台深度合作。2025 年上半年，公司新能源汽车出行业务实现营收 1,202.81 万元。谢谢！ 18、请问最近半年股东连续减持，股价剧烈波动，是公司基本面出现什么问题了吗？ 您好，感谢您的关注。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。谢谢！ 19、贵公司提振公司股价的安排或举措吗 您好，感谢您的关注。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。谢谢！ 20、电声连续两年提请股东大会授权董事会简易程序向特定对象发行股票，请问计划什么时候实施？ 您好，感谢您的关注。以简易程序向特定对象发行股票的议案为股东大会授权董事会向特定对象发行融资事宜的授权议案，为年度常规审议事项，不涉及具体项目，是否审议实施存在不确定性。请投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢！ 21、公司定增事项进展如何？ 您好，感谢您的关注。以简易程序向特定对象发行股票的议案为股东大会授权董事会向特定对象发行融资事宜的授权议案，为年度常规审议事项，不涉及具体项目，是否审议实施存在不确定性。请投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢！ 22、您好，公司年报显示 2025 年末持有货币资金 6 亿多元，请问公司期末高额现金余额的成因以及未来现金管理的规划是什么？ 您好！感谢您的关注。 公司一直都加强现金流、应收账款的管控，以及有计划地安排供应商付款，截止 2025 年上半年末，公司持有货币资金 6.25 亿元，拥有较强的抗风险能力，为公司未来稳步发展奠定坚实基础。公司未来现金管理的规划情况，请您留意公司后续相关定期报告。谢谢！
--	--

	23、请问何总，公司应收账款及合同资产余额较大，对 2025 年上半年的业绩会有多大影响？ 您好！感谢您的关注。截至 2022 年、2023 年、2024 年末、2025 年 6 月 30 日，公司应收账款与合同资产账面余额分别为 80,908.41 万元、59,974.09 万元、63,965.88 万元、65,773.57 万元，占各期末营业收入的比例为 37.20%、26.64%、27.97%、53.92%。公司期末应收账款及合同资产余额较大，不过，公司应收账款账龄较短，近三年期末，账龄在 1 年以内的应收账款占应收账款余额的比重均在 87.44% 以上，且主要客户雀巢、菲仕兰等回款状况良好。公司 2022 年期后 12 个月的应收款回款率 94.63%，2023 年期后 12 个月的应收款回款率 96.15%，2024 年期后至 2025 年 6 月 30 日的应收账款回款率 86.64%。由于应收账款与合同资产金额较大，且占营业收入的比例较高。如果应收账款及合同资产延期及发生坏账的情况，公司将面临应收账款及合同资产无法按期收回甚至无法收回的风险，将会对公司业绩造成不利影响。 2025 年半年度，公司计提应收账款坏账准备金额 60.08 万元；计提合同资产减值准备 39.99 万元；转回应收账款坏账准备金额 135.65 万元和合同资产减值 20.95 万元，核销应收账款坏账准备 0.25 万元，增加公司 2025 年半年度利润总额 56.53 万元。谢谢！ 24、请问贵公司创始人，高管连续减持股份，是公司出现严重问题了吗？ 您好，感谢您的关注。公司股东因自身资金需求减持。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。谢谢！ 25、主持人，你好，公司接连遭公司股东减持公司股份，是否有重大利空或者公司控股股东对公司发展前景失去信心？ 您好，感谢您的关注。公司股东因自身资金需求减持。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。谢谢！
--	--

	26、这几个月，电声股份相关股东集中减持，是否对公司发展没有信心？为什么董事长和总经理没有参与减持？ 您好，感谢您的关注。公司股东因自身资金需求减持。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。谢谢！ 27、公司管理层对于公司未来发展充满信心。怎么样从股价上表现出来呢，大盘创十年新高，咱们还在地板上。 您好，感谢您的关注。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。二级市场股价的波动受宏观经济、行业状况、市场环境和公司基本面等多重因素影响，提请投资者注意投资风险。谢谢！ 28、前天今天的冲高回落，和今天尾盘竞价砸的1个点，是准备跑路了吗？ 您好，感谢您的关注。公司管理层对于公司未来发展充满信心。公司将继续聚焦主业，努力提升业绩回报股东。二级市场股价的波动受宏观经济、行业状况、市场环境和公司基本面等多重因素影响，提请投资者注意投资风险。谢谢！ 29、公司下半年有没有什么新的投资计划 您好，感谢您的关注。如涉及信息披露事项，公司将及时履行信息披露义务。谢谢！
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 9 月 12 日