

证券代码：001311

证券简称：多利科技

滁州多利汽车科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025年9月15日（星期一）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
公司接待人员	董事长邓丽琴，董事、董事会秘书张叶平，证券事务代表何世荣
交流内容及具体问答记录	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、2025年上半年公司营收同比增长13.15%，但归母净利润同比大幅下降28.13%，毛利率亦下滑21.41%至17.66%。请问净利润与毛利率的双重下滑，是主要受新能源车降价带来的产品价格压力，还是因一体化压铸等新业务产能爬坡导致的折旧摊销增加所拖累？核心业务中哪类产品的盈利收缩最为显著？</p> <p>您好！感谢您对公司的关注。2025年上半年公司净利润与毛利率的下滑，主要由客户降价及新业务产能爬坡导致的折旧摊销增加双重因素所致。2026年一体化压铸业务收入将有较大提升，主营业务毛利率将得到改善。目前公司核心业务为冲压焊接零部件，根据客户及配套车型的不同，盈利情况有一定差异。谢谢！</p> <p>2、请问公司目前主要客户有哪些？目前产能利用率如何？</p> <p>您好！感谢您对公司的关注。公司目前主要的客户包括特斯拉、零跑汽车、蔚来汽车、理想汽车、比亚迪、江淮汽车、上汽集团、上汽大众、上汽通用等整车制造商和新朋股份、上海同舟等汽车零部件制造商。目前公司冲压焊接业务的综合产能利用率在80%以上。公司前期根据客户和订单需求，布局一体</p>

化压铸业务，2025年第四季度起随着客户相关配套车型的量产，该业务将逐步进入产能爬坡期。谢谢！

3、财报显示应收账款体量较大，其与归母净利润的比值已达228.55%，且2025年一季度该比值曾升至245.84%的近三年峰值。请问截至2025年6月末，应收账款的具体金额及账龄结构如何？前五大欠款客户主要为传统燃油车企还是新能源车企，针对高账龄款项已采取哪些专项回款措施？

您好！感谢您对公司的关注。截至2025年6月末，公司应收账款期末账面余额为110,256.78万元，其中按账龄分类的1年以内（含1年）的账面余额为102,265.59万元，1至2年的账面余额为7,346.67万元，2至3年的账面余额为146.68万元，3年以上的账面余额为497.84万元。公司2025年6月末的应收账款具体情况详见公司披露的《2025年半年度财务报告》。截至2025年6月末，账龄超过3年的应收账款金额占应收账款总额的比重较小。公司已强化内部控制与持续监控，定期进行应收账款账龄分析，确保应收账款回款及时。谢谢！

4、公司一体化压铸业务于2023年实现量产，且此前获头部新能源客户定点的后地板项目预计2025年量产。请问2025年上半年一体化压铸业务的营收规模及占总营收的比重是多少？其当前毛利率水平与传统冲压业务相比有何差异，是否达到预期盈利水平？

您好！感谢您对公司的关注。公司一体化压铸业务经过前几年的产线投入及业务开拓期。2025年第四季度起随着客户相关配套车型的量产，该业务将逐步进入产能爬坡期，预计2026年将对公司报表产生积极影响。2023年至2025年第三季度，公司一体化压铸业务的营收规模较小。由于当前产能利用率较低，设备分摊基数较大，一体化压铸业务的毛利率同传统业务尚不具有可比性。谢谢！

5、报告期内公司在建工程同比大增127.42%，主要系厂房与机器设备增加所致，同时盐城、常州等地有一体化压铸产线规划。请问这些在建项目对应的具体产能规划（如压铸单元数量、可配套车型等）是什么？预计何时能完全投产并释放效益，对未来1-2年的营收增长有何贡献预期？

您好！感谢您对公司的关注。目前，公司投入及规划的一体化压铸产线为6到8条，主要分布在盐城、常州及六安等地的子公司。根据已取得的在手订

	<p>单，公司配套的主要客户为蔚来汽车、理想汽车、零跑汽车等。同时，公司给多家国内外车企提供一体化压铸的试模业务。2025年第四季度起随着客户相关配套车型的量产，公司一体化压铸业务产能进入爬坡期，对公司未来营业收入的贡献预期的详细情况请参考公司发布的取得客户相关订单的公告。谢谢！</p> <p>6、公司于2025年6月公告拟收购昆山法格霭德兰52%股权，以推进国际化进程。请问该收购事项在报告期内是否已完成交割？若已完成，昆山法格霭德兰在上半年为公司贡献的营收及利润情况如何？其海外客户资源是否已开始为公司带来新的订单增量？</p> <p>您好！感谢您对公司的关注。公司子公司收购昆山法格霭德兰52%股权事项目前已完成股权变更，正按照协议的有关约定完成剩余的各项交割事宜。由于目前尚未完成全部的交割事宜，本次收购事宜暂未对公司财务状况和经营成果产生影响。谢谢！</p> <p>7、请问董事长：公司二季度毛利率进一步下降，核心客户特斯拉，理想，零跑中上半年有无出现额外年降？特斯拉M0delyL 相较 Modely 的单车供货价值有无提升？</p> <p>您好！感谢您对公司的关注。汽车终端市场竞争激烈，前期订单提升较快的客户上半年对公司进行了一定幅度的年降。特斯拉M0del yL 与 Model y 的单车供货价值基本持平。谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无</p>