

证券代码：601880

证券简称：辽港股份

辽宁港口股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：临2025-049

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他
参与单位名称	申万宏源、中信证券、长江证券、招商证券、财通资管、华创证券、东北证券、超扬天辰、方正证券、信达证券、兴业证券、广发证券、中银证券、中信建投资管、东证资管、天弘基金、国信资产、星石投资、工银瑞信等。
时间	2025年9月19日
地点	大连保税区大窑湾
上市公司接待人员姓名	副总经理尹凯阳先生、董事会秘书王慧颖女士、财务部部长王劲松先生、业务部商务中心主任段明峰先生、业务部油化品中心主任王志成先生。
	一、公司董事会秘书王慧颖女士介绍了公司概况，以及公司 2025 年上半年经营及业绩情况。 二、投资者提出的问题及公司回复情况 1、公司当前成本费用情况如何？后续成本费用节降空间有多大？将采取哪些具体措施实现节降目标？ 答：2025 年上半年，公司总成本费用 45.08 亿元，同比减少 2.74 亿元，降幅 5.73%，主要是物流服务成本随收

投资者关系活动主要内容介绍	入减少 1.82 亿元，同时得益于持续深化成本管控，劳务及外包下降 7.8%、能源成本下降 17.76%、人工成本下降 5.13%，设施设备维护成本下降 21%、租赁费下降 26.46%、港口使费等下降 32.64%。 辽港股份将继续围绕“三全”“三标”管控目标，推动精细化成本管控工作走精、走实，将管控责任落实到最小责任主体，深化成本管控举措的开发，横向上以开展全面对标明确工作方向，从成本结构、管控效率、资源利用等多方面精准定位差距；纵向上以开展 COE 为管控抓手，从流程优化、技术创新、集中采购等多维度构建系统性提质增效方案，进一步构建成本优势，助力公司“1042”降本增效指标的实现，即营业毛利率同口径增加 1 个百分点、管理费用及费用收入比不高于同期、新签订的劳务外包合同费率压降 4 个百分点、运营成本同口径压降 2 亿元。 2、请问导致 2025 年上半年毛利率及毛利总额实现同比增长的原因有哪些？ 答：2025 年上半年，公司毛利率为 31.5%，较上年同期提升 8.5 个百分点，主要是得益于“开源”与“节流”举措的协同发力：营业收入同比增长 5.9%，营业成本同比下降 5.7%。 在“开源”层面，公司通过收入结构优化夯实盈利基础。一方面，以稳固“基本盘”、抢拼“竞争盘”、谋求“创新盘”为策略，推动集装箱、粮食、油化品业务量增长，有效弥补矿石、钢铁等货种业务量未达预期的缺口；同时低毛利业务占比降低，进一步提升了收入的“含金量”。 在“节流”层面，公司依托精益运营深化成本管控，围绕“三全”“三标”管理体系，以全面对标和开展 COE 工作为抓手，持续优化成本结构。营业成本在营业收入增加的
----------------------	--

前提下，呈现逆势下降，驱动毛利率同比增长。

3、为有效控制流动性风险，公司已制定并实施哪些相关政策与管控机制？同时，请公司介绍一下当前的有息债务规模、债务结构及期限分布情况。

答：为有效控制流动性风险，我公司已构建全面系统的风险管理体系，制定并实施了一系列严格的管控措施，具体包括：印发《辽港股份货币资金及结算管理办法》《辽港股份融资管理办法》《辽港股份应收款项管理办法》等制度文件，加强相关指标的风险监测与考核管理，不断夯实管理基础；建立动态现金流预测模型，强化资金债务预算管理；注意保持充足现金储备，筑牢资金安全防线；持续优化债务结构、多渠道融资方式，平衡债务期限与融资期限的关系，防范短期与长期流动性风险。

截至 2025 年 6 月末，公司有息债务总额为 60.36 亿元(含利息)，比年初债务规模压降 21.88 亿元，资产负债率 24.2%，比年初降低 3.2 个百分点。其中一年内到期有息债务占比 2.22%，中长期债务占比 97.78%。

4、公司散粮吞吐量实现良好增长态势，烦请详细阐述公司开展粮食业务所具备的核心优势及该业务的后续规划？

答：

核心优势：

（1）基础设施方面：现有 13 个粮食泊位，其中专业化粮食泊位 4 个，年总通过能力超过 2500 万吨，最大靠泊 10 万吨级；粮食总仓储能力 180 万吨。其中，筒仓 113 万吨，平房仓 67 万吨；港外库仓储能力近 300 万吨。公铁路昼夜最大接卸能力超过 8 万吨。自有散粮车 1700 辆，年运输能力近 400 万吨。

（2）集疏运能力方面：通过港区规划布局一体化、资源配置一体化、业务协同一体化，持续打造“班列+班轮”粮食综合物流体系，丰富航线网络，完善期货交割库等服务功能，不断提升港口集疏运能力。其中，营口港已成为东北地区最大的粮食贸易集散中心。

后续规划：

（1）“北粮南运”大通道降本提质增效已成为国家交通强国试点建设项目，公司成立了“北粮南运”专项工作组，全面落实国家战略部署，提升粮食安全保障能力。

（2）以服务国家粮食安全战略为主线，发挥五港资源协同一体化优势，构建“通道+枢纽+网络”的立体化粮食保障服务体系。

（3）畅班列，进一步丰富陆向“循环班列”服务体系；建枢纽，吸引粮食产业要素聚集，提升港区供应链综合服务能力；优路径，聚焦南方养殖业转移变化，重点畅通面向西南地区的“北粮南运”新通道；全力打造“北粮南运”核心枢纽港。

5、目前，公司在哪些业务方面与招商体系开展协同，可否具体讲一下？

答：

（1）畅通“北粮南运”大通道
一是共同搭建“北粮南运”散货航线体系。开通粮食新航线，南北两港间粮食航线总数达到 10 条，“北粮南运”通道更加顺畅，转运量逐年攀升，为国家粮食安全做出招商局贡献。二是联合开发进江粮食货源，拓展新通道。三是推进南北集装箱粮食转运通道建设，以“散改集”的转运方式进一步拓宽转运通道。

（2）搭建环渤海区域原油中转平台

一是协同构建环渤海区域中转平台,共同开发环渤海中转货源,为客户提供原油中转物流服务,保障客户原油转运通道顺畅。二是共同组成招商局集团原油转运团队,搭建起 VLCC 从中东装运后经大连港水运中转的全程原油物流运输通道,带动各协同单位业务量提升。

（3）联合开发腹地钢厂货源增量

一是联合推进钢材“一单制”全程物流业务。二是充分发挥钢材“杂改集”转运效率高、货损小及便于分拨和转运的优势,推进钢材“杂改集”业务。三是协同搭建铁矿石“连营组合港”转水新通道,有效缓解了因车皮紧张导致鞍钢新厂原材料保供难的问题,在铁矿石采购、运输环节均降低客户综合成本。

（4）开发新增货源

充分发挥组合优势,通过灵活的商务策略和优质的物流服务,开发新物流通道,共同开发菱镁石、氧化铝等货源。

6、据半年度报告显示，2025 年上半年公司集装箱业务量实现小幅增长，请问驱动该增长的核心因素具体有哪些？

答：一是开发远洋干线,优化近洋航线,拓展进江航线,持续完善集装箱航线网络,提升港口服务能级。2025 年上半年新开了欧洲、地中海线等 4 条集装箱航线,确保口岸远洋直航服务通道稳定;二是完善环渤海中转服务,加强内外贸船公司中转,大力拓展中转增量业务;三是拓展专项物流项目,加大“散改集”货源开发力度。

7、从近期股价表现来看，资本市场对公司实施的市值管理组合策略反馈了积极信号。能否请管理层介绍一下目前公司市值管理工作的具体情况？

答：我们始终将市值管理视为企业可持续发展的核心命

	题，通过“战略优化、透明沟通与价值传递”三位一体的市值管理体系让市场更清晰地感知公司的内在价值，进一步强化对公司长期发展的认可与信心。2024 年以来，为进一步推动公司价值向市场有效传导，我们落地了“分红+股份回购+大股东增持”的多维度组合策略，各项举措均取得扎实成效：在股份回购方面，公司累计回购股份 4.16 亿股，合计投入资金 6.46 亿元，回购股份均已依法注销，既为股价提供了坚实托底，也通过增厚每股收益进一步提升股东回报；在分红方面，我们坚持“积极回报股东”的分配原则，2024 年度已实施分红 5.63 亿元，派息比率同比大幅提高，既兼顾了企业未来发展的资金需求，也以真金白银兑现了对股东的承诺；在大股东增持方面，控股股东一致行动人大连港集团同步发力，通过集中竞价交易方式累计增持公司 A 股股票 1.49 亿股，增持金额达 2.52 亿元，充分彰显了大股东对公司基本面的坚定信心，以及对企业长期发展价值的认可。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次调研活动不涉及未公开披露的重大信息
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无