

证券代码：300253

证券简称：卫宁健康

卫宁健康科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 9 月 19 日(周五)下午 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长：周炜先生 2、独立董事：冯锦锋先生 3、高级副总裁、董事会秘书：徐子同女士 4、财务总监：王利先生
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、已落地的 150 家医院中，付费转化比例具体是多少？免费试用客户占比是否超过 50%？若 AI 产品长期依赖免费试点或低毛利模式，公司计划如何解决“技术落地与收入脱节”的矛盾？是否会调整研发投入节奏以平衡利润？ 您好！公司积极聚焦核心业务，以 AI 为产品引擎，自研面向医疗机构等具有竞争力的产品和技术驱动医疗场景智能化产品落地，会加大 AI 研发投入，进而不断提高 AI 订单合同收入。谢谢！ 2、问一下卫宁健康，公司是专业医疗数据处理系统的上市公司，这些年玩了很多概念但是公司业绩一直没有起色，是不是和医疗系统国家预算收紧，项目预算变少，项目款支付拖延有一定关系？因为公司面对的都是国家事业单位为主的客户，同行竞争激烈，想确认一下前面说的这个原因属于业绩较差的主要原因还是次要原因？ 感谢您对公司的关注！医疗信息化行业的发展受很多因素的影响。有政策的因素，也有新技术带来的变化等。未来经营规划：聚焦核心战略，加速 AI 商业化。谢谢！ 3、公司的战略是产品云化，但目前医疗市场这方面进展缓慢，行业内对于 HIS 云业务争论很大，公司作为对市场最了解的专业方，经过

	这么多年的努力，应该对此有自己的判断，但这几年市场的结果似乎证明了一切，请问公司还会不会继续坚持这个战略？ 感谢您对公司的关注！我们未来经营规划：聚焦核心战略，加速 AI 商业化。我们会持续努力提升公司业绩。谢谢！ 4、截至今年上半年末已在近 150 家医疗机构实现 AI 场景部署并产生相关收入，此部分收入是否已计入 10 亿应收账款？AI 产品的毛利率大概是多少呢？ 您好！公司已经按企业会计准则规定进行了相关会计处理，敬请关注公司披露的《2025 年半年度报告》等相关公告。谢谢！ 5、请问董事长，医疗信息化公司发展您认为公司在转型升级中走互联网医疗，还是产品云化，还是人工智能？互联网医疗目前纳里健康做的差强人意，您认为未来这个业务有希望吗？最近健康 160 港股上市，是否说明互联网医疗重新迎来机会？产品云化是医疗信息化业务最大的希望，但是似乎发展遇到很大的困难，这种困难是来自技术还是市场？ 感谢您对公司的关注！医疗信息化行业受很多因素的影响。其中技术的发展是一个很重要的影响因素。我们会聚焦核心战略，加速 AI 商业化。谢谢！ 6、医院云化改造业务订单增长是否匹配今年政策推进节奏？ 感谢您对公司的关注！我们行业的发展与政策推进节奏正相关。谢谢！ 7、最近创业板指数屡创新高而反观贵公司股票屡创新低！是不是受高管减持影响？对此公司有何措施？ 您好！股价受宏观经济、市场预期、资金情况、行业及公司业绩等多种因素影响。公司将继续深耕医疗卫生健康领域，坚持创新驱动和科技引领，持续提升市场竞争力，实现公司高质量发展。同时公司将继续坚持以投资者为本，通过持续规范公司治理、提高信息披露质量、加强投资者沟通交流等，切实履行上市公司的责任和义务，不断提升公司投资价值。谢谢！ 8、下半年客户端需求有没有恢复？订单数量和金额同比有没有增加？ 感谢您对公司的关注！我们行业的季节性分布情况是三、四季度的收益会好过上半年的情况。我们会持续努力提升公司的业绩。谢谢！ 9、介绍一下 WiNGPT 发展用户新进展。 你好！2023 年，公司正式发布自主研发的医疗垂直领域大模型 WiNGPT，大模型通过国家互联网信息办公室“深度合成算法”备案。WiNGPT 以医护智能助手 WiNEX Copilot 的形态内置于公司新一代 WiNEX 产品中。WiNEX Copilot 致力于成为医护好帮手，集成涵盖医院管理、
--	---

	医护增效等 100 余个临床应用场景。目前，WiNEX Copilot 已在全国近 150 家医疗机构部署应用，并在智能问答、文书生成、病历质控、诊中知识决策、报告解读、护理评估、检查报告生成及诊断质控等关键场景率先落地，在推动医疗大模型工程实际应用方面，形成行业引领。预计相关应用将对公司未来收益带来积极影响，具体请关注公司定期报告。谢谢！ 10、WiNEX 交付效率提升后，医院端验收为什么很慢？是什么原因导致不能收入确认？预计什么时间能集中验收确认？ 您好！主要是部分客户需求释放递延、WiNEX 产品在升级替换过程中尚未转化为规模收入等导致的。随着公司 WiNEX 系列产品的性能、成熟度、交付效率逐渐提升，公司核心产品的市场竞争力会不断提升。谢谢！ 11、2025 年下半年，计划通过哪些量化指标（如项目交付周期缩短天数、回款率提升百分点）实现业绩扭转？是否有具体客户需求递延或招投标滞后的恢复时间表？ 感谢您对公司的关注！我们关注项目的交付、收入的确认、回款及合同的净额等指标。我们会持续努力提升公司的业绩。谢谢！ 12、省级医保平台项目今年的营收贡献占比是否有提升？ 您好！公司主营业务为医疗卫生信息化项目。您提到的省级医保平台项目可能属于公司参股公司卫宁科技的业务范围。谢谢！ 13、人工智能政策的出台对公司产生哪些积极影响？ 您好！公司高度关注行业政策动态，并将充分发挥自身优势积极争取相关市场机会，谢谢！ 14、根据中报披露信息，营业收入大幅下降，而同期重庆中联、东华医为、和仁科技、讯飞医疗等业绩稳定或者增长，为何同一个行业差距如此巨大？能否把具体原因说清楚？避免市场猜疑，不能简单的以客户需求递延回复。公司对今后，特别是下半年业绩恢复有没有信心和把握？ 您好！今年中报收入、利润下降的主要原因是部分客户需求释放递延、WiNEX 产品在升级替换过程中尚未转化为规模收入、人工等成本费用相对刚性，以及互联网医疗健康业务优化（部分关停或剥离）、资产减值损失、补缴税款及滞纳金等。后续公司将稳步推进各项业务发展，通过应收账款催收、降本增效、加强内控管理等系列措施改善公司业绩。谢谢！ 15、WiNGPT 目前盈利方式是什么？是订阅服务吗？可以成为公司未来主要盈利渠道吗？ 感谢您对公司的关注！目前 AI 等应用主要是嵌入我们核心产品中，加强产品的竞争力，同时我们也推出一部分产品的订阅。我们预计将来
--	--

	这二部分都会给公司带来更多的收入贡献。我们是聚焦核心战略，加速 AI 商业化。谢谢！ 16、根据招标平台信息，8-9 月中标数据明显低于去年同期，是什么原因导致的？公司产品和技术如果在行业有优势，为何在市场销售上没有体现？ 您好！从 8 月这个完整月份看中标数据高于去年同期的，9 月份数据还不完整。公司会利用好公司产品和技术优势，取得好的销售成果。谢谢！ 17、WiNGPT 订阅的客户多不多？有没有不良反馈？ 您好！今年一季度，公司对部分客户推出 AI 订阅服务套餐，目前处于试点、推广阶段，对公司经营业绩影响较小。谢谢！ 18、是否考虑 WiNEX 低价抢占信息化底座，WiNGPT 成为新的盈利增长点。 感谢您对公司的关注！我们这个行业对价格的敏感度不明显。我们的规划是聚焦核心战略，加速 AI 商业化。谢谢！ 19、WiNEX 交付周期比系统 HIS 短，而在新旧系统切换过程中，为什么会出现营收空窗期？是不是新增订单下降导致的？ 感谢您对公司的关注！目前 WiNEX 的交付大多集中在新用户合同中。老用户的新合同视具体情况，大多还是沿用老版本的产品交付。谢谢！ 20、公司可转债还有不到二年就到期了，就是说如果在到期前股价达不到转股价公司就要拿真金白银买回来，如果真正走到那一步对公司现金流要很大影响。 您好！公司将稳步推进各项业务发展，通过应收账款催收、降本增效、加强内控管理等系列措施改善公司业绩。谢谢！ 21、公司提出了 AI Everywhere 的战略，请问目前 AI 产品在医院端的实际落地情况如何？未来一年内，AI 相关业务预计能贡献多少收入或新增订单规模？能否给出明确的目标或区间？ 您好！公司以 AI 为产品引擎，自研面向医疗机构等具有竞争力的产品和技术驱动医疗场景智能化产品落地，截至今年上半年末已在近 150 家医疗机构实现 AI 场景部署并产生相关收入。谢谢！ 22、近期公司在二级市场的股价一直低迷公司有没有计划以现金回购注销的方式稳定一下市场及股东的信心？ 您好！股价受宏观经济、市场预期、资金情况、行业及公司业绩等多种因素影响。公司将继续深耕医疗卫生健康领域，坚持创新驱动和科技引领，持续提升市场竞争力，实现公司高质量发展。同时公司将继续坚持以投资者为本，通过持续规范公司治理、提高信息披露质量、加强
--	---

	投资者沟通交流等，切实履行上市公司的责任和义务，不断提升公司投资价值。公司之前已进行了股份回购等。后续如有计划安排，公司将按照规定履行审批程序和信息披露。谢谢！ 23、卫宁健康在过去两年受医改和医保控费影响，业绩承压。请问未来一年公司在业务拓展、产品落地或者政策契机上，有哪些能够显著改善收入与利润的确定性举措？ 感谢您对公司的关注！未来经营规划：聚焦核心战略，加速 AI 商业化。我们将持续努力提升公司的业绩。谢谢！ 24、2025 年研发费用占比是否有明确目标？是否计划通过技术差异化（如 AI 医疗解决方案）突破增长瓶颈？对比行业平均增速，公司对 2025-2027 年的营收复合增长率预期是多少？ 您好！敬请关注公司披露的《2025 年半年度报告》等相关公告。谢谢！ 25、最近两年公司非常强调人工智能，请问 AI 能够成为公司业绩最大的增量吗？人工智能应用会不会如互联网医疗一样叫好不叫座？ 您好！公司凭借自身在人工智能领域的技术沉淀，基于自研 WiNGPT 等 AI 产品等，积极推进人工智能相关项目的落地。截至今年上半年末，公司已在近 150 家医疗机构实现 AI 场景部署。谢谢！ 26、有没有往 AI 制药方向发展呢？给制药工厂定制 AI 制药软件？ 感谢您对公司的关注！我们的业务暂时没有覆盖 AI 制药软件。谢谢！ 27、去年四季度开始营收下降，直到今年二季度依然在下降，新旧系统的切换可能存在营收空窗期。公司一直强调营收没有大规模转化，今年四季度有没有可能转化为收入？ 感谢您对公司的关注！我们这个行业确实存在季节性，每年的第四季度是公司的“旺季”。收入、利润等业绩指标会有所反映。我们将持续努力提升公司的业绩。谢谢！ 28、公司应收账款为 10 亿，是什么原因导致未收到账款，是否有坏账可能？ 您好！感谢您对公司的关注。公司的客户以国内的公立医院、卫生管理部门等机构为主，结算周期虽变长但客户信誉良好、合作关系稳定。近年来，政府投入和支持力度都持续增加。同时，公司持续加大应收账款催收力度，积极与客户沟通回款，推动较长账龄应收账款及时回款。从过去来看，基本没有重大坏账可能发生。谢谢！ 29、如果公司转股债不能转股，那意味着到期会偿还十亿债务，对公司现金流是巨大的压力，公司有信心提升业绩吗？ 您好！有信心。公司将稳步推进各项业务发展，通过应收账款催收、
--	--

	降本增效、加强内控管理等系列措施改善公司业绩。谢谢！ 30、三家主要控股参股公司（纳里股份、环耀卫宁、卫宁科技）合计营收 1.18 亿元，同比降 57.63%，且“部分子公司关停或剥离”。请问：子公司大面积亏损是否反映集团“医疗信息化 AI 商保”战略协同失败？未来是否会继续剥离非核心业务？ 您好！三家子公司的业务发展方向各不相同。纳里健康主要面向互联网医疗，参股公司卫宁科技主要面对医保、商保领域的解决方案，环耀卫宁主要做保险、药品流通领域的解决方案。AI 的出现对包括集团及子公司来说都是机会。我们也在积极布局中。谢谢！ 31、王总，你们这次中报没有披露 AI 在上半年收入多少，是不是基本上没有收入？下次公布季报能不能公布一下 AI 收入占比？ 您好！公司以 AI 为产品引擎，自研面向医疗机构等具有竞争力的产品和技术驱动医疗场景智能化产品落地，截至今年上半年末已在近 150 家医疗机构实现 AI 场景部署并产生相关收入。谢谢！ 32、目前公司业务基本在国内未来是否有出海的打算？ 您好！公司将积极探索出海策略，加快海外布局。2024 年度境外收入约占总收入的 0.19%，对公司影响较小。谢谢！ 33、请问公司在医疗 AI 竞争中，和非医疗信息行业公司相比有什么优势？原有的业务，比如 HIS 系统对推广医疗智能体应用有没有壁垒优势？公司是否会把精力更多的投入到研发各种医疗场景的专业智能体开发？ 感谢您对公司的关注！我们对医疗行业的认知是我们的优势，我们了解行业的痛点。目前我们有不少项目在推进中。WiNGPT Copilot 智能助手已在近 150 家医院部署，覆盖智能问诊、病历质控等 100+场景，并与浙江省中医院、上海市肺科医院联合开发专科 AI 模型等。谢谢！ 34、卫宁上市十几年来首次亏损营收下降，公司下半年有什么提升计划？ 感谢您对公司的关注！我们将继续巩固主力产品 WiNEX 系列软件的量产部署，积极推动产品与 AI 的深度融合，提供用户更有竞争力的应用。进一步提升创新业务的发展。我们将继续努力提升公司的业绩。谢谢！ 35、公司现在应收款如此高，上半年也做了计提，造成业绩亏损。造成应收账款高的原因是技术不成熟导致产品问题还是风控管理问题？ 您好！公司的客户以公立医疗机构和卫生管理机构为主，计提的坏账准备是暂时的，只要以后应收账款收回来就可以冲回原来计提的坏账准备。公司在持续加大应收账款回收管理，同时外部环境变化也会有利于应收账款回收。谢谢！
--	--

	36、公司是否会转型？ 您好！公司将进一步强化战略规划，优化资产结构，稳步推进各项业务发展，通过应收账款催收、降本增效、加强内控管理等系列措施改善公司业绩，同时积极推动产品结构升级和创新，拓宽产品应用场景，进一步提升公司竞争力。谢谢！ 37、目前 AI 医疗市场关注度比较高，公司是否有相关产品落地？谢谢。 您好！截至今年上半年末公司已在近 150 家医疗机构实现 AI 场景部署。谢谢！ 38、过去三年医疗 AI 落地医院数量增速如何，2025 年上半年新增覆盖哪些等级医院？ 您好！截至今年上半年末公司已在近 150 家医疗机构实现 AI 场景部署。未来，公司将根据市场需求，结合自身优势，研究落地各类医疗 AI 应用场景。谢谢！ 39、请问服务 6,000 多家医疗机构，平均一家合同金额 20w，也不止才 8 亿营收吧？请问是不是真的内部出了问题呢？ 您好！2025 年上半年的经营情况敬请关注公司披露的《2025 年半年度报告》等相关公告。谢谢！ 40、半年报中表述 WiNEX 系统还没有转化为规模收入，这个产品已经进入市场几年了，为何一直没有达到理想的销售状态？是产品性能不被医院认可吗？还是医院没这方面需求？ 您好！2025 年上半年的经营情况敬请关注公司披露的《2025 年半年度报告》等相关公告。谢谢！ 41、为什么上半年收入和利润下降这么快？ 您好！2025 年上半年的经营情况敬请关注公司披露的《2025 年半年度报告》等相关公告。谢谢！ 42、王总出席第 5 届人工智能大会发表演讲中提到：医疗 AI 的下一站或许就在每位医生的桌面，请问卫宁健康在医疗 AI 的下一站有什么具体的优势，是不是第一个进站的，将怎样去开启这个新旅程？期待的时间会是多久？谢谢！ 您好！公司自 2017 年就成立了人工智能实验室，开始了医疗 AI 的投入和布局。2025 年元旦，公司提出“AI Everywhere 全场景赋能”的发展方向，产品设计以 AI 为核心，将承担数据专家和 AI 专家的新角色。2025 年，公司产品设计将围绕 AI 智能化创新，实践“Copilot for Everything”行动计划，为用户提供 AI 增强医疗产品的同时，也在内部的代码开发、文档设计、运维知识服务查询等环节引入 AI。从研发生产体系，到赋能智能医疗全场景，全速驱动生产力转型与突破。具体
--	--

	请查阅公司公众号、定期报告上相关内容。谢谢！ 43、卫宁健康 2026 年上半年业绩大幅下降，公司股价创近两个新低，请问公司目前市场地位如何？对未来经营有哪些规划？ 感谢您对公司的关注！卫宁健康连续五年（2020-2024）蝉联中国医院核心系统市场占有率第一（2024 年度市场份额为 12.6%），覆盖全国超 6,000 家医疗机构（含 400 余家三级医院），在电子病历、智慧医院等细分领域市占率均居行业前三。其核心产品 WiNEX 系统标准化率达 70%以上，在 2025 年 IDC 报告中技术成熟度评分达 84.8 分。未来经营规划：聚焦核心战略，加速 AI 商业化。谢谢！ 44、你们公司接下来有什么打算，把股价提振上去，可转债转股价是 17.68 猴年马月能到这个价格？ 您好！公司深耕和聚焦主营业务，加强成本费用管控和稳健现金储备，全面夯实核心竞争力，争取以更好的业绩表现回报广大投资者。谢谢！ 45、周董好，公司目前本年的企业的业绩目标完成情况如何？WiNEX 的落地覆盖情况增速是多少？公司的市占率有没有进一步增加？ 感谢您对公司的关注！卫宁健康连续五年（2020-2024）蝉联中国医院核心系统市场占有率第一（2024 年度市场份额为 12.6%），覆盖全国超 6,000 家医疗机构（含 400 余家三级医院），在电子病历、智慧医院等细分领域市占率均居行业前三。其核心产品 WiNEX 系统标准化率达 70%以上，在 2025 年 IDC 报告中技术成熟度评分达 84.8 分。公司将继续努力提升业绩。谢谢！ 46、你们公司中报营收和利润都大幅下降，请问今年能不能有亏转正不亏损？ 您好！公司深耕和聚焦主营业务，组织资源进一步提升内部运营效率与整体服务质量，加强成本费用管控和稳健现金储备，全面夯实核心竞争力，争取以更好的业绩表现回报广大投资者。谢谢！ 47、董事长你怎么看你们公司上半年业绩的？下半年能不能扭亏为盈？ 感谢您对公司的关注！公司将继续努力提升公司的业绩。谢谢！ 48、每次公司回复都订单小幅增长回升，中报却是大幅下滑，同行业有些公司中报是上涨，这是公司问题还是行业问题呢？ 您好！感谢您对公司关注。上半年业绩下滑的主要原因是部分客户需求释放递延、WiNEX 产品在升级替换过程中尚未转化为规模收入、人工等成本费用相对刚性，以及互联网医疗健康业务优化（部分关停或剥离）、资产减值损失、补缴税款及滞纳金等。谢谢！ 49、卫宁健康 2026 年上半年业绩大幅下降，公司股价创近两个新
--	---

	低，请问公司目前市场地位如何？对未来经营有哪些规划？ 感谢您对公司的关注！卫宁健康连续五年（2020-2024）蝉联中国医院核心系统市场占有率第一（2024 年度市场份额为 12.6%），覆盖全国超 6,000 家医疗机构（含 400 余家三级医院），在电子病历、智慧医院等细分领域市占率均居行业前三。其核心产品 WiNEX 系统标准化率达 70%以上，在 2025 年 IDC 报告中技术成熟度评分达 84.8 分。未来经营规划：聚焦核心战略，加速 AI 商业化。谢谢！ 50、请问你减持完了？ 您好！公司将根据相关规定，及时履行信息披露。谢谢！ 51、公司营收和利润下降这么快，下半年预期如何？ 您好！上半年业绩下滑主要原因是部分客户需求释放递延、WiNEX 产品在升级替换过程中尚未转化为规模收入、人工等成本费用相对刚性，以及互联网医疗健康业务优化（部分关停或剥离）、投资损失、资产减值损失、补缴税款及滞纳金等。受宏观环境和季节性的影响，下半年预期会有一些好转。谢谢！ 52、请问公司在提升市值管理方面有哪些举措？股价近两月跌跌不休，高级管理人员还在减持，能不能设定一个减持的方案，市值低于多少不能减持！ 您好！为加强公司市值管理工作，进一步规范公司市值管理行为，提升公司投资价值，公司制定了《市值管理制度》。公司将继续聚焦主业发展，优化投资者沟通渠道，灵活运用市值维护工具，切实维护股东权益。谢谢！ 53、您好，想了解一下公司在结合 AI 医疗方面的情况及未来发展方向。麻烦请介绍一下，公司最新在 AI 医疗方面投入的比例，以及有哪些主要的 AI 医疗相关项目，已经推出或者正在合作研发中，谢谢！ 感谢您对公司的关注！有不少项目在推进中。WiNGPT Copilot 智能助手已在近 150 家医院部署，覆盖智能问诊、病历质控等 100+场景，并与浙江省中医院、上海市肺科医院联合开发专科 AI 模型等。谢谢！ 54、为什么机构大幅减持贵公司呢？ 您好！公司当前经营状况稳健，各项业务有序推进，管理层对公司发展前景保持信心。谢谢！ 55、公司研发费下降，如何保证技术优势？ 您好！近三年公司累计研发投入 18.85 亿元，年研发投入金额约占年收入的 20%以上，技术创新是公司的基本战略之一，未来公司将持续研发投入，推动产品竞争力的提升。谢谢！ 56、公司现在应收款如此高，虽然上半年也做了计提，造成业绩亏损。造成应收账款高的原因是技术不成熟还是风控管理？
--	---

	您好！公司的客户以公立医疗机构和卫生管理机构为主，计提的坏账准备是暂时的，只要以后应收账款收回来就可以冲回原来计提的坏账准备。公司在持续加大应收账款回收管理，同时外部环境变化也会有利于应收账款回收。谢谢！ 57、介绍下公司的市值管理计划进度。 您好！为加强公司市值管理工作，进一步规范公司市值管理行为，提升公司投资价值，公司制定了《市值管理制度》。公司将继续聚焦主业发展，优化投资者沟通渠道，灵活运用市值维护工具，切实维护股东权益。谢谢！ 58、下半年业绩是否会有改善？ 感谢您对公司的关注！公司将努力提升公司的业绩。谢谢！ 59、公司未来主要从哪些方面发力来提升公司营收？ 感谢您对公司的关注！公司将继续巩固主力产品 WiNEX 系列软件的量产部署，积极推动产品与 AI 的深度融合，提供用户更有竞争力的应用。同时进一步提升创新业务的发展。谢谢！ 60、贵司目前到底是和阿里医疗，华为医疗还有百度医疗有 AI 医疗上的合作？ 您好。公司拥有多家战略合作伙伴，有些是业务层面的合作，有些是资本层面的合作，有些是二者兼有。具体请查阅公司网站、公众号以及公告内容。谢谢！ 61、请问和华为是什么关系？ 您好。公司拥有多家战略合作伙伴，有些是业务层面的合作，有些是资本层面的合作，有些是二者兼有。具体请查阅公司网站、公众号以及公告内容。谢谢！ 62、上半年 6,000 多家医疗机构，营收和利润多少？ 感谢您对公司的关注！2025 年上半年实现营业收入 8.392 亿元，归母净利润-1.18 亿元，具体详见公司《2025 年度半年度报告》。谢谢！ 63、请问和阿里巴巴有合作吗？ 您好。公司拥有多家战略合作伙伴，有些是业务层面的合作，有些是资本层面的合作，有些是二者兼有。具体请查阅公司网站、公众号以及公告内容。谢谢！ 64、介绍一下卫宁香港公司成立后业务开展情况。 您好！截止目前，香港公司暂未完成出资。谢谢！ 65、最近和香港养和医疗集团的合作，有具体的签订合同和项目吗？
--	---

	您好！9月16日，公司与养和医疗集团就香港养和医疗集团医院信息系统现代化签署了项目第一期合作合同，就项目调研展开策划工作，相关内容见公司公众号新闻。谢谢！ 66、想问问卫宁健康目前对接服务了多少家客户？营业收入是多少？利润有没有增加？ 您好！公司服务的各类医疗卫生机构用户达6,000余家，其中包括400余家三级医院，是同行业客户覆盖最广的公司之一。2024年实现营业收入27.82亿元，归母净利润0.88亿元。谢谢！ 67、怎么没看到卫宁健康呢？ 您好！公司管理层已在全景网平台回复投资者问题。谢谢！ 68、目前公司转股价格与正股价格偏离较大，公司是否有向下修正转股价格的计划？ 您好！公司已于2025年7月18日召开董事会，同意至2025年10月20日前不下修转股价格。之后若触发转股价格修正条件，公司将按照相关规定履行审议程序，决定是否行使转股价格向下修正的权利。谢谢！
附件清单（如有）	
日期	2025年9月19日