

浙江鼎力机械股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	☒ 公司现场接待 ☐ 其他场所接待 ☐ 定期报告说明会 ☐ 其他（） ☐ 电话接待 ☐ 公开说明会 ☐ 重要公告说明会
参与单位名称	浙商证券、广发证券、易方达、国君资管、和谐汇一等
时间	2025 年 9 月 19 日
地点	公司会议室
接待人员姓名	董事会秘书：汪婷女士
投资者关系活动 主要内容介绍	一、参观四期、五期工厂 二、提问 问：目前全球高空作业平台市场需求如何？ 答：目前海外成熟市场设备保有量大，产品结构完善，市场需求主要来自更新替换需求；国内市场竞争激烈，行业呈现阶段性波动，市场短期承压，长期看新增及置换需求依然持续；新兴市场处于发展初期，随着基础设施项目建设，城市化进程加快，对高空作业平台需求增加，发展潜力大。 问：目前公司海外市场的发货情况如何？ 答：目前公司向海外市场的发货、销售情况均正常。 问：面对海外市场的不确定性，公司采取有哪些应对措施？ 答：公司业务出口为主，多年来已经历贸易摩擦、双反调查等，具备应对海外贸易壁垒的经验及能力。公司内部建有应对预案，同时公司将通过加快产品创新，加大非贸易摩擦海外市场开拓力度，加大成本管控力度，不断优化供应链，开拓新的应用场景等方式进一步提升综合竞争力，加强自身抗风险能力以应对外部不确定因素。 问：公司今年在研发创新方面是否有新突破？未来是否有考虑拓展其他领域？

答：公司高度重视技术研发。上半年公司研发投入14,442.29万元，同比增长21.82%。公司已有推出如船舶喷涂除锈机器人、隧道打孔机器人、玻璃吸盘车、模板举升车等产品。公司还在业内首推“油改电”技术服务，只需将柴动模块全套更换为电动模块，无需更换箱体，即可原地实现硬件更替升级，“秒换”电动款，解决柴动臂式出租难的困境，帮助客户有效盘活设备资产，有效助力机队电动化改革进程。

未来公司新产品将不断探索融合电动化、绿色化、数字化、无人化发展方向的最新前沿技术，在通用款基础上推出高空作业平台+系列，针对不同应用场景，增加无人化设备的研发，拓展全新差异化高空作业应用场景和领域。公司也将不断推动产品在新技术领域的迭代升级，致力于为客户提供更优质、更贴合场景的产品与服务。

问：公司海外市场品牌影响力不断提升。请问海外租赁商更关注哪些方面，公司竞争优势有哪些？

答：海外成熟租赁商高度关注生产商的产品创新力、品牌影响力，重视产品品质、残值及流通性。公司在海外市场的竞争优势主要体现在：一、公司沉淀行业多年，具有敏锐的市场洞察力和高度的前瞻性，了解不同国家法律法规、使用要求及产品需求；二、研发创新优势。公司产品矩阵完善，适配多种应用场景，并有效应对海外客户对于节能减排、清洁生产等方面的高要求；三、生产制造优势。公司拥有业内自动化、智能化水平领先的“未来工厂”，结构件自制率高，可有效把控品质。

问：下半年，公司是否有信心继续实现稳健地增长呢？

答：公司已在产品研发、产能规划、制造技术、市场开拓等方面做好了较为充分的准备。公司一方面将继续加强高附加值、电动化、差异化新产品研发，持续优化产品结构；另一方面将灵活推动全球市场发展，积极拓展销售渠道，多点开花，不断提升高附加值、差异化产品销售比例，努力寻求新的业绩增长点。公司利润受产品结构、客户结构、市场结构及汇率波动、关税等因素综合影响。